

RESUMEN EJECUTIVO

Tomando en cuenta que el proceso de producción y desarrollo de los cultivos agrícolas requiere de nuevas e indispensables técnicas o procesos de producción; y, luego de analizar la situación de los floricultores del cantón Cayambe, me he planteado efectuar una investigación que me permita formular un Proyecto de Factibilidad para ofrecer los servicios de una comercializadora de melaza a las fincas florícolas. Para tal efecto y como punto de partida se realizó un estudio de mercado mediante una investigación de campo, la cual se aplicó a las plantaciones de flores asentadas en el cantón Cayambe, con el fin de determinar la oferta y la demanda existente por el nuevo servicio, y el proyecto a implementarse. Luego del proceso técnico de la investigación de campo, se obtuvieron conclusiones como las de que éstas fincas florícolas están en constante desarrollo y mejoramiento continuo, requieren de productos alternativos, como resultado de esto se formuló propuestas de mejoramiento agro-productivas en el cultivo de rosas, mediante técnicas y procedimientos para evitar el desgaste del suelo y de esta forma obtener un producto orgánico de calidad. Por estas y muchas otras razones que se analizan en el presente proyecto, las florícolas investigadas aceptaron satisfactoriamente la creación del micro-empresa de comercialización de melaza COPDECA. A mas de las fuentes primarias de datos (trabajo de campo), recurrimos a las fuentes secundarias de información con el propósito de tener una visión cuantitativa y cualitativa mas completa del negocio. Se descubrió como fortaleza para esta empresa el no existir competencia en el mercado que ofrezca este tipo de servicio, y producto, y como aliados la existencia de fincas florícolas que requieran de un producto orgánico. De la investigación realizada y por las valoraciones de la inversión para arrancar con esta empresa, se desglosa que dicha inversión no es considerablemente grande, solo la necesaria para la compra de activos fijos para amoblar la oficina de atención a los clientes internos y externos, misma que se la hará a través de una entidad financiera de la localidad, y que será recuperada a mediano plazo, pronosticando éxito a la iniciativa empresarial emprendida, consecuentemente afirmando una buena rentabilidad para la empresa. Por los estudios desplegados, se espera la continua compra del producto por parte de las plantaciones de la localidad, que serán las beneficiarias directas del servicio a brindarse. Por las consideraciones anteriormente expuestas se puede afirmar que el presente proyecto es económica y socialmente factible de ejecutarlo, contribuye a reactivar la economía, a crear nuevas fuentes de trabajo y por sobre todo generar una rentabilidad social importante al velar por el bienestar y desarrollo del medio ambiente y preservar la vida humana del cantón Cayambe que demandarán de nuestro producto y servicios.

SUMMARIZE EXECUTIVE

Taking into account that the production process and development of the agricultural cultivations requires of new and important technical or production processes; and, after analyzing the situation of the florists on the canton Cayambe, I have thought about to make an investigation that allows me to formulate a Project of Feasibility to offer the services from an enterprise of molasses to the flowers companies. For such an effect and I start starting point I did a market study by means of a field investigation, that I applied to the flowers companies, in the canton Cayambe, with the purpose of determining the offer and the existent demand for the new service, and the project to be implemented. Then the technical process of investigation, I got the following conclude: the flowers companies are in constant development and continuous improvement, they require of alternative products, as a result of this it was formulated agro-productive proposals of improvement in the cultivation of roses, by means of technical and procedures to avoid the waste of the floor and this way to obtain an organic product of quality. For these and many other reasons that they are analyzed project presently, the flowers companies investigated, accepted the creation of the micro-company of commercialization of molasses satisfactorily COPDECA. To but of the primary sources of data (field work), we appeal to the secondary sources of information with the purpose of having a quantitative and qualitative vision but it completes of the business. I discovered as strength for this company not existing competition in the market that offers this type of service, and product, and as allies the existence of flowers companies that require of an organic product. Of the realized investigation and for the valuations of the investment to start up with this company, it is removed that this investment is not considerably big, alone the necessary one for the purchase of fixed assets for to fit the office of attention to the internal and external, same clients that will make it to him through a financial entity of the town, and that it will be recovered to medium term, predicting success to the undertaken managerial initiative, consequently affirming a good profitability for the company. For the deployed studies, the continuous purchase of the product is expected on the part of the plantations of the town that will be the direct beneficiaries of the service to be offered. For the previously exposed considerations one can affirm that the present project is economic and socially feasible of executing it, it contributes to reactivate the economy, to create new working sources and for mainly to generate an important social profitability when looking after the well-being and development of the environment and to preserve the human life of the canton Cayambe that will demand of our product and services.