

UNIVERSIDAD TÉCNICA DEL NORTE FACULTAD DE INGENIERÍA EN CIENCIAS APLICADAS CARRERA DE INGENIERÍA INDUSTRIAL

TRABAJO DE GRADO PREVIO A LA OBTENCIÓN DEL TÍTULO DE INGENIERO INDUSTRIAL

TEMA:

DISEÑO DEL SISTEMA DE GESTIÓN DE LA CALIDAD BASADO EN LA NORMA ISO 9001:2015 PARA LA DISTRIBUIDORA DISTARIAS CIA LTDA.

AUTOR: NIXON ARMANDO GALINDRES LÓPEZ

DIRECTOR: ING. SANTIAGO MARCELO VACAS PALACIOS MSc.

IBARRA – ECUADOR



UNIVERSIDAD TÉCNICA DEL NORTE BIBLIOTECA UNIVERSITARIA

AUTORIZACIÓN DE USO Y PUBLICACIÓN A FAVOR DE LA UNIVERSIDAD TÉCNICA DEL NORTE

1. IDENTIFICACIÓN DE LA OBRA

En cumplimiento del Art. 144 de la Ley de Educación Superior, hago la entrega del presente trabajo a la Universidad Técnica del Norte para que sea publicado en el Repositorio Digital Institucional, para lo cual pongo a disposición la siguiente información:

		DATOS	DE CONTACTO	
CÉDULA I IDENTIDAD:	DE			
APELLIDOS NOMBRES:	Y	GALINDRES LÓPEZ NIXON ARMANDO		
DIRECCIÓN:		IBARRA, BELLAVISTA DE CARANQUI		
EMAIL:		nagalindresl@utn.edu.ec		
TELÉFONO FIJO:		S/N	TELÉFONO MÓVIL:	0967301410

	DATOS DE LA OBRA	
TÍTULO:	DISEÑO DEL SISTEMA DE GESTIÓN DE LA CALIDAD BASADO EN LA NORMA ISO 9001:2015 PARA LA DISTRIBUIDORA DISTARIAS CIA LTDA.	
AUTOR (ES):	GALINDRES LÓPEZ NIXON ARMANDO	
FECHA: DD/MM/AAAA	27/01/2023	
PROGRAMA:	■ PREGRADO □ POSGRADO	
TITULO POR EL QUE OPTA:	INGENIERO INDUSTRIAL	
ASESOR /DIRECTOR:	R: ING. SANTIAGO MARCELO VACAS PALACIOS. MSc	

2. CONSTANCIAS

El autor manifiesta que la obra objeto de la presente autorización es original y se la desarrolló, sin violar derechos de autor de terceros, por lo tanto la obra es original y que es el titular de los derechos patrimoniales, por lo que asume la responsabilidad sobre el contenido de la misma y saldrá en defensa de la Universidad en caso de reclamación por parte de terceros.

Ibarra, a los 27 días del mes de enero de 2023

1\ hill lolus



UNIVERSIDAD TÉCNICA DEL NORTE FACULTAD DE INGENIERÍA EN CIENCIAS APLICADAS CARRERA DE INGENIERÍA INDUSTRIAL

CERTIFICACIÓN DEL TUTOR

Ing. Santiago Marcelo Vacas Palacios. MSc. Director del trabajo de grado desarrollado por el señor estudiante NIXON ARMANDO GALINDRES LÓPEZ.

CERTIFICA

Que, el proyecto de grado titulado "Diseño del sistema de gestión de la calidad basado en la norma ISO 9001:2015 para la distribuidora DISTARIAS CIA LTDA." Ha sido elaborado en su totalidad por el señor estudiante Nixon Armando Galindres López bajo mi dirección, para la obtención del título de Ingeniero Industrial. Luego de ser revisada, considero se encuentra concluido y cumple con las exigencias y requisitos académicos de la Facultad de Ingeniería en Ciencias Aplicadas, carrera de Ingeniería Industrial, autoriza su presentación y defensa para que pueda ser juzgado por el tribunal correspondiente.

Ibarra, 27 de enero de 2023

INC. MARCELO VACAS, MSc

DIRECTOR TRABAJO DE GRADO



UNIVERSIDAD TÉCNICA DEL NORTE FACULTAD DE INGENIERÍA EN CIENCIAS APLICADAS

CARRERA DE INGENIERÍA INDUSTRIAL

DEDICATORIA

A mí padre y mis hermanos



UNIVERSIDAD TÉCNICA DEL NORTE FACULTAD DE INGENIERÍA EN CIENCIAS APLICADAS CARRERA DE INGENIERÍA INDUSTRIAL

AGRADECIMIENTO

A Dios
A mí padre, mis hermanos.
A este hermoso país, Ecuador
A la Universidad Técnica del Norte, la FICA, CINDU y sus docentes.
Al ingeniero Jorge Lara
A la distribuidora Distarias Cía Ltda
Al ingeniero Carlos Arias.

RESUMEN

En el presente trabajo de titulación se realizó el diseño de un sistema de gestión de la calidad basado en la norma ISO 9001:2015 para la distribuidora DISTARIAS CIA LTDA, ubicada en la ciudad de Ibarra. La investigación comenzó con la fundamentación teórica, donde se generaron las bases necesarias para sustentar el proyecto, utilizando fuentes confiables provenientes de libros, páginas web, artículos científicos, etc. Una vez concluida esta investigación, se elaboró el diagnóstico de la situación actual de la distribuidora donde realizó la respectiva caracterización, análisis FODA, PESTEL y aplicación de la lista de verificación de la norma ISO 9001:2015, mediante este último se obtuvieron los resultados de los cuales partiría el diseño del sistema de gestión de la calidad, en el cual se pudo evidenciar el cumplimiento inicial del 42,9%, luego de esto, se procedió a analizar de forma individual cada uno de los ítems de la norma, para posteriormente elaborar el plan de mejoras con las respectivas actividades necesarias para incrementar el porcentaje de cumplimiento de la norma, es así que se partió con la realización de la caracterización de los procesos, manual de procedimientos, redactar la política y objetivos de calidad, Por último, se revaluó con el checklist de la norma, tomando en cuenta las mejoras desarrolladas, arrojando como resultado un 79,79% de cumplimiento de los requisitos de la misma con lo que se puede concluir que las actividades realizadas están enfocadas en el mejoramiento y aprovechamiento de las capacidades de la distribuidora DISTARIAS CIA LTDA.

ABSTRACT

In the present degree work, the design of a quality management system based on the ISO 9001:2015 standard was carried out for the distributor DISTARIAS CIA LTDA, located in the city of Ibarra. The research began with the theoretical foundation, where the necessary bases were generated to support the project, using reliable sources from books, websites, scientific articles, etc. Once completed this research, we developed the diagnosis of the current situation of the distributor where you made the respective characterization, SWOT analysis, PESTEL and application of the checklist of ISO 9001:2015, through the latter were obtained the results of which would split the design of the system of quality management, which could be evidenced by the initial enforcement 42.9%, after this, we proceeded to analyze individually each one of the items of the standard, to subsequently develop the improvement plan with the respective activities necessary to increase the percentage of compliance with the standard, so that broke with the realization of the characterization of the processes, procedures manual, to draft policy and quality objectives, finally, it was appreciated with the check list of the standard, taking into account the improvements developed, resulting in a 79.79% compliance with the requirements of the same with which it can be concluded that the activities carried out are focused on the improvement and use of the capabilities of the distributor DISTARIAS CIA LTDA.

ÍNDICE DE CONTENIDO

DEDICATORIA	ii
AGRADECIMIENTO	iii
RESUMEN	iv
ABSTRACT	v
INDICE DE FIGURAS	xi
ÍNDICE DE TABLAS	xii
CAPÍTULO I	14
1.1 Introducción	14
1.2 Problema	14
1.3 Objetivos	15
1.3.1 Objetivo General	15
1.3.2 Objetivos Específicos	15
1.4 Justificación	15
1.5 Alcance	16
1.6 Metodología	16
1.6.1 Tipo de Investigación	16
1.6.2 Método de investigación Norma ISO 9001:2015	17
1.6.3 Técnicas de Investigación	17
CAPÍTULO II	18
2. MARCO TEÓRICO	18
2.1 Sistemas de gestión de la calidad	18

	2.1.1	Calidad	. 18
	2.1.2	Sistema de gestión de calidad	. 19
	2.1.3	Importancia del sistema de gestión de calidad	. 19
	2.1.4	Componentes de un sistema de gestión de la calidad	. 19
	2.1.5	Tipos de documentos de un sistema de gestión de calidad	. 20
	2.1.6	Ventajas de un sistema de gestión de calidad	. 21
	2.1.7	Sistemas de gestión por procesos	. 22
	2.1.8	Proceso	. 22
	2.1.9	Caracterización de los procesos	. 23
	2.1.10	Clasificación de los procesos	. 23
	2.1.11	Procedimientos	. 24
	2.1.12	Mapa de procesos	. 26
	2.1.13	Herramientas para la gestión de la calidad	. 26
	2.1.14	Matriz FODA	. 28
	2.1.15	Diagrama de flujo o flujograma	. 31
	2.1.16	Cadena de valor	. 32
	2.1.17	Distribución y comercialización productos de consumo masivo en Ecuad	lor
		32	
2	.2 IS	O 9001:2015 Sistema de Gestión de Calidad. Requisitos	. 33
	2.2.1	Estructura norma ISO 9001:2015	. 33
	2.2.2	Beneficios de implementar la norma ISO 9001:2015	. 34
	2.2.3	Otras normas relacionadas con la norma ISO 9001:2015	. 36
	2.2.4	Enfoque basado en el riesgo.	. 36

2.2.5	ISO 31000 y Matriz de riesgos	. 36
2.2.6	Identificación del contexto y de las partes interesadas	. 37
2.2.7	Auditoría	. 38
2.2.8	Documentación	. 39
CAPÍTUL	O III	. 44
3. Diagnó	stico de la Distribuidora DISTARIAS Cía Ltda	. 44
3.1 D	escripción general de la empresa	. 44
3.1.1	Reseña histórica	. 44
3.1.2	Datos generales	. 44
3.1.3	Misión actual	. 45
3.1.4	Visión actual	. 45
3.1.5	Valores actuales	. 46
3.2 A	nálisis del contexto de la organización	. 47
3.2.1	Análisis interno	. 47
3.3 C	adena de valor	. 50
3.4 M	atriz de partes interesadas	. 50
3.5 A	nálisis PESTEL	. 53
3.5.1	Factor Político – Legal	. 53
3.5.2	Factor Económico	
3.5.3	Factor Social	. 53
3.5.4	Factor Tecnológico	. 54
3.5.5	Factor Ecológico	
	lisis FODA	57

3.6 Resultados obtenidos en la lista de verificación ISO 9001:2015	59
CAPÍTULO IV	63
4. MODELO DE GESTIÓN DE LA CALIDAD BASADO EN LA NORMA ISO	
9001:2015 PARA LA DISTRIBUIDORA DISTARIAS CÍA LTDA	63
4.1 Elementos Orientadores	63
4.1.1 Misión	63
4.1.2 Visión	63
4.1.3 Valores organizacionales	64
4.2 Documentación propuesta	64
4.2.1 Objeto y campo de aplicación (Ítem 1)	64
4.2.2 Referencias normativas (Ítem 2)	65
4.2.3 Términos y definiciones (Ítem 3)	65
4.2.4 Contexto de la organización (Ítem 4)	65
4.3 Requerimientos de la Norma ISO 9001:2015	65
4.4 Comprensión de las necesidades y expectativas de las partes interesadas	67
4.5 Alcance del Sistema de Gestión de Calidad	69
4.6 Propuesta de mapa de procesos	69
4.6.1 Procesos Estratégicos	70
4.6.2 Procesos Operativos	70
4.6.3 Procesos de Apoyo	70
4.7 Codificación de la documentación	71
4.8 Inventario de procesos	72

4.8.1 Caracterización de procesos	74
4.8.2 Manual de procedimientos	75
4.8.3 Lista maestra de documentos y registros	75
4.8.4 Liderazgo (Ítem 5)	75
4.8.5 Política de calidad	75
4.8.6 Roles, responsabilidades y autoridades de la organizació	ón 77
4.8.7 Organigrama estructural	77
4.8.8 Planificación (Ítem 6)	78
4.8.9 Objetivos de calidad	78
4.8.10 Soporte (Ítem 7)	80
4.8.11 Operación (Ítem 8)	81
4.8.12 Evaluación del desempeño (Ítem 9)	81
4.8.13 Mejora (Ítem 10)	82
CONCLUSIONES	93
RECOMENDACIONES	94
BIBLIOGRAFÍA	95

INDICE DE FIGURAS

Figura 1 Clasificación de los procesos	24
Figura 2. Mapa de procesos	26
Figura 3. Ciclo de Deming	28
Figura 4. Matriz FODA	30
Figura 5. Partes del flujograma	31
Figura 6. Cadena de Valor	32
Figura 7. Matriz de riesgos	37
Figura 8. Matriz de partes interesadas	38
Figura 9. Tipos de auditoría	39
Figura 10. Organigrama Estructural Distarías Cía Ltda	47
Figura 11. Cadena de Valor Distarías Cía Ltda	50
Figura 12. Factores críticos para el éxito FODA Distarias Cía Ltda	58
Figura 13. Posición Estratégica Distarias Cía Ltda	59
Figura 14. Propuesta Mapa de procesos	71
Figura 15. Organigrama estructural empresa DISTARIAS CÍA TDA	77

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1. Datos generales de la empresa	45
Tabla 2. Orgánico funcional Distarías Cía Ltda	48
Tabla 3. Descripción de productos	49
Tabla 4. Matriz de partes interesadas DISTARIAS Cía Ltda	51
Tabla 5. Análisis PESTEL Distarias Cía Ltda	55
Tabla 6. Análisis FODA Distarias Cía Ltda	57
Tabla 7. Criterios de Evaluación.	60
Tabla 8. Resultados Análisis Checklist ISO 9001:2015 Distarias Cía Ltda	60
Tabla 9. Estrategias	62
Ta bla 10. Requerimientos norma ISO 9001:2015	65
Tabla 11. Necesidades y expectativas de las partes interesadas	68
Tabla 12. Metodología de codificación.	72
Tabla 13. Inventario de procesos	72
Tabla 14. Codificación caracterización de procesos	74
Tabla 15. Validación de la política de calidad	76
Tabla 16. Objetivos de Calidad	79
Tabla 17. Cargos de la empresa DISTARIAS CÍA TDA	80
Tabla 18. Indicadores por proceso	81
Tabla 19. Evaluación del diseño del modelo de Sistema de Gestión de Calidad	84
Tabla 20. Tabla de colores para identificar el cumplimiento	92

ÍNDICE DE ANEXOS

Anexo 1. Lista de Verificación ISO 9001:2015	102
Anexo 2. Matriz de Riesgos.	120
Anexo 3. Caracterización de procesos	125
Anexo 4. Ficha de indicadores	146
Anexo 5. Manual de Procedimientos	155

CAPÍTULO I

1.1 Introducción

En el presente capítulo se dará a conocer la problemática de la organización y su necesidad de trabajar con un sistema de gestión, definiendo el alcance, la justificación y los objetivos a alcanzar en el desarrollo del trabajo.

1.2 Problema

El constante desarrollo del mundo ocasiona que las empresas deban estar siempre a la vanguardia, en la que se deben adaptar al cambio, si no es así, quedan rezagadas y opacadas por la competencia. Es vital para las empresas, no importa si son micro o grandes, el optimizar los recursos propios para maximizar las utilidades a la par que semantiene en la competencia del mercado

Distribuidora DISTARIAS Cía Ltda hace presencia en el mercado de la Ibarreñidad desdeel año 1984 en donde empezó con la comercialización de línea blanca y productos de consumo masivo, es así como permitió a la empresa abrirse campo dentro de la ciudadlogrando atraer clientes.

Actualmente la empresa distribuye a gran escala productos de consumo masivo al por mayor y menor, siendo un referente a nivel provincial y también dándose a conocer a nivel nacional, sin embargo; esta empresa no cuenta con procedimientos e instructivos claramente definidos dentro de las operaciones para la ejecución de las actividades, lo que ocasiona que exista confusiones ya que las funciones se imparten de manera verbal al personal, de igual manera, existen ubicaciones no especificas en donde se almacena la mercadería lo cual ocasiona que exista desorden.

Además, de que los procesos dentro de la empresa no están estandarizados y esto se refleja en que no se conozca ni se controle los costos que están involucrados. Partiendo de esta información, se busca corregir la probleática que presenta la distribuidora DISTARIAS Cía. Ltda., diseñando un Modelo de Gestión de la Calidad (SGC) teniendo como base la norma ISO 9001:2015

1.3 Objetivos

1.3.1 Objetivo General

Diseñar un sistema de gestión de la calidad basado en la norma ISO 9001:2015 parala Distribuidora DISTARIAS Cía Ltda que permita mejorar los procesos y procedimientos dentro de la empresa.

1.3.2 Objetivos Específicos

- Sustentar las bases teóricas del desarrollo de la investigación, a través de información bibliográfica que contenga datos acerca de modelos de gestión de la calidad.
- Realizar el diagnóstico inicial de la empresa mediante el análisis FODA que permitan levantar información para verificar el estado actual de los procesos en la distribuidora DISTARIAS Cía Ltda.
- Establecer un modelo de gestión de la calidad para la Distribuidora DISTARIAS Cía
 Ltda con la finalidad de mejorar las operaciones que presta la organización.

1.4 Justificación

El avance de la tecnología, así como el desarrollo dinámico de muchos mercados en donde las organizaciones desempeñan un rol significativo en su operatividad, ha conllevado a que muchas empresas dedicadas a la distribución de mercadería, se vean en la necesidad de estandarizar los procesos internos.

Será de vital importancia para la empresa el contar con un Sistema de Gestión que le permita mantener una organización ordenada, eficiente y productiva y que sea una carta de presentación para la captación de nuevos clientes y mantenerse en la vanguardia ante un mundo globalizado en el que el nivel competitivo es muy alto.

El lograr una certificación ISO 9001:2015 brindará a la organización los más altos estándares para conseguir metas más ambiciosas en un futuro, además de considerarse como una empresareferente a nivel local, provincial y nacional que cuenta con esta certificación

1.5 Alcance

El desarrollo del presente proyecto se llevará a cabo en todas las áreas de la Distribuidora DISTARIAS Cía Ltda, teniendo como objetivo principal el diseñar un modelo de gestión de la calidad basado en la norma ISO 9001:2015, en el que se tendrá en cuenta las condiciones actuales de la empresa, las referencias normativas, términos y definiciones, liderazgo, planificación, apoyo, operación, evaluación del desempeño y mejora; parámetros incluidos dentro de la norma para que así se logre la satisfacción de las partes interesadas a través de la mejora de la calidad.

1.6 Metodología

1.6.1 Tipo de Investigación

1.6.1.1 Investigación de campo

Se utiliza para levantar la información necesaria del lugar que se está desarrollando el trabajo de investigación en este caso directamente en la compañía DISTARIAS.

1.6.1.2 Investigación Documental

Se utiliza para obtener información de las bases históricas, así como los respectivos

informes presentados cada año.

1.6.2 Método de investigación Norma ISO 9001:2015

1.6.2.1 Requerimientos o requisitos.

Las normas ISO especifican los requerimientos o requisitos y lo que se debe hacer o

establecer en el sistema de gestión de la calidad -si la empresa desea certificarse acogiéndose a

ellas—, pero en ningún momento específico el «cómo». El «como» es la verdadera tarea de quien

diseña, desarrolla, documenta y se implementa un sistema de gestión de la calidad.

1.6.2.2 Marco teórico de las Norma ISO 9001-2015

La Norma ISO-9001, especifica los requisitos a cumplir por un sistema de gestión de

calidad y se utiliza internamente por las organizaciones para certificarse o con fines contractuales.

Su objetivo principal es diseñar un sistema de gestión de calidad eficaz, para dar cumplimiento a

los requisitos, especificaciones o necesidades del cliente.

1.6.3 Técnicas de Investigación

1.6.3.1.1 *La entrevista*

Ayudará a entender la situación actual del sector, ya que a partir de esto se procederá a

plantear diferentes hipótesis que podrán ayudara con los problemas planteados

1.6.3.2 Cuestionarios

Para levantar la información del sector que ayudaran a identificar la situación actual y

determinar cuál será el camino a seguir para culminar con el estudio.

1.6.3.3 Instrumentos

Check list auditoria ISO 9001: 2015

17

CAPÍTULO II

2. MARCO TEÓRICO

En este capítulo se obtendrá la base teórica de diferentes fuentes bibliográficas para determinar los requisitos, términos, definiciones y la metodología con la cual se estructura un sistema de gestión de calidad, además se establece herramientas para la gestión de la calidad.

2.1 Sistemas de gestión de la calidad

2.1.1 Calidad

Para poder definir correctamente el término de calidad, se debe precisar el campo de acción, ya que abarca varias dimensiones y su significado depende del punto de vista.

Es así que, las definiciones más acertadas para explicar el concepto de un modelo de gestión de calidad son las siguientes:

Según (Deming, 1988):

La calidad es traducir las necesidades futuras de los usuarios en características medibles, solo así un producto puede ser diseñado y fabricado para dar satisfacción a un precio que el cliente pagará; la calidad puede estar definida solamente en términos del agente (p. 41)

Según ISO (9000), la calidad de los productos y servicios de una organización está determinada por la capacidad para satisfacer a los clientes, y por el impacto previsto y el no previsto sobre todas las partes interesadas pertinentes (ISO 9001, 2015).

- La calidad se define como el hecho de cumplir o exceder las expectativas del cliente a un precio que sea capaz de soportar (Harrington, 1990)
- Según (Ishikawa, 1988) la calidad es el hecho de desarrollar, diseñar, manufacturar y
 mantener un producto de calidad. Este producto debe ser más económico, el más útil y
 resultar siempre satisfactorio para el consumidor final.

Partiendo de estas diferentes definiciones, se puede decir que la calidad abarca un grupo de características enfocadas en cumplir las expectativas y requerimientos de los clientes.

2.1.2 Sistema de gestión de calidad

Según (James, 1997) Se olvida que la Gestión de la Calidad es un concepto complejo y abstracto, esto es, un constructo inobservable, en absoluto fácil de conceptuar y medir si no es a través de otras variables directamente observables, aunque sólo sea a través de percepciones. Es una herramienta enfocada a la mejora continua de la calidad y por tanto de la satisfacción del cliente (Fuente, 2001).

2.1.3 Importancia del sistema de gestión de calidad

La evolución de las empresas y la comprensión acerca del cliente y la satisfacción de sus necesidades es la razón de ser de las mismas, ya que de esto depende su continuidad, es por eso la importancia de un sistema de gestión de calidad tiene como objetivo principal el garantizar la satisfacción de cliente.

De acuerdo con Dávila (1995), la importancia de la calidad se traduce como los beneficios obtenidos a partir de una mejor manera de hacer las cosas y buscar la satisfacción de los clientes, como pueden ser: la reducción de costos, presencia y permanencia en el mercado y la generación de empleos.

2.1.4 Componentes de un sistema de gestión de la calidad

El sistema de gestión de calidad contiene cuatro componentes generales y básicos.

2.1.4.1 La estructura organizacional

Comprende toda la organización de la empresa desde su organigrama, los productos, las directivas, etc.

2.1.4.2 Los procesos

Corresponde a los diferentes procesos, ya sean estratégicos, operativos o de apoyo con los cuales la empresa cumple su misión, y alcanza la visión. Son la parte fundamental del sistema **de gestión de calidad.**

2.1.4.3 Los procedimientos

Corresponde al diseño, desarrollo, implementación y operación de los diferentes procedimientos que utiliza la empresa para el desarrollo de las diferentes actividades.

2.1.4.4 Los recursos

Son todos los recursos con que cuenta la empresa para dar cumplimiento a su misión, tales como infraestructura física, recursos financieros, recursos humanos y recursos tecnológicos. Los recursos deben estar acorde con la política de calidad de la empresa y hacen parte fundamental del sistema de gestión de calidad (González & Arciniegas, 2016)

2.1.5 Tipos de documentos de un sistema de gestión de calidad

El tipo de información relevante que se debe gestionar como información documentada englobaría todos aquellos datos que proporcionan información coherente, interna y externamente, acerca del sistema de gestión de la organización, cuyos documentos básicos se describen a continuación (Cortés, 2017).

Política de calidad

Es la línea de acción de una organización para la mejora de sus procesos internos. **Se** refleja a través de un documento que describe el papel de los tres agentes principales en la Gestión de **Calidad**: el cliente, el mercado y la empresa.

Objetivos de calidad

Son el principal método usado por las compañías para enfocar los propósitos desde la Política de Calidad en planes para la mejora

• Organigrama

Es la representación gráfica de la estructura organizacional y el capital humano de una organización, que muestra la línea de reporte de todos los puestos y empleados, así como la relación entre los diferentes departamentos

Procedimientos del sistema de calidad

Se debe preparar o diseñar procedimientos documentados consistentes con la política de calidad establecida e implementar activamente el sistema de calidad y sus procedimientos documentados. (González & Arciniegas, 2016)

2.1.6 Ventajas de un sistema de gestión de calidad

Las ventajas de implantar un sistema de gestión de la calidad llevan consigo otros beneficios a nivel institucional que se describen a continuación.

Mejoras continuas de su calidad y eficiencia.

- Abordar los riesgos y oportunidades asociadas con su contexto y objetivos.
- Aumento de la satisfacción y lealtad de los clientes.
- Mejorar su relación con los proveedores.
- El personal se identifica con la calidad de la empresa.
- Se reducen los gastos por desperdicio o reproceso en la producción.

El conjunto de estos beneficios ayuda que la organización sea competitiva, se optimiza el tiempo, se trabaja con información real y se logra el compromiso de los que integran la organización para un mejor estilo de trabajo y una mejora continua (Dávila, 1995)

2.1.7 Sistemas de gestión por procesos

Los sistemas de gestión de calidad enfocados a los resultados obtenidos de los procesos están teniendo un gran éxito porque las organizaciones concentran su atención en el resultado que se obtiene de los procesos y no en las tareas o actividades concretas que se realizan en cada uno de ellos. Por lo tanto, las personas que intervienen saben cuál es el resultado que se esperan obtener de un proceso y que lo importante es que satisfagan las necesidades del cliente interno o externo de dicho proceso (Alcalde, 2010).

La gestión por procesos aporta una visión y herramientas con las que se puede mejorar y rediseñar el flujo de trabajo para hacerlo más eficiente.

2.1.8 Proceso

Un proceso es el conjunto de actividades que están interrelacionadas y que pueden interactuar entre sí. Estas actividades transforman los elementos de entrada en resultados, para ello es esencial la asignación de recursos (Camisón, 2006).

Para la identificación de los procesos se realiza una actividad llamada "levantamiento del mapa de procesos" la cual consiste básicamente en los procesos estratégicos, operativos y de apoyo, así como también los requisitos establecidos en la norma o normas en las cuales se basa el diseño del sistema de gestión de calidad para la producción del bien o servicio (Gonzáles & Arciniegas, 2016).

Los procesos son necesarios para una mejor coordinación de las aéreas involucradas y conseguir un objetivo previamente identificado.

2.1.9 Caracterización de los procesos

Una vez identificado los procesos más importantes clasificándolos en procesos estratégicos, operativos y de soporte, se procede a su caracterización, es decir, a identificar los elementos y significado de los mismos (Gonzáles & Arciniegas, 2016).

Los procesos se los identifica en función a la naturaleza de sus actividades y de los requisitos legales o reglamentarios que apliquen.

2.1.10 Clasificación de los procesos

La clasificación de los procesos está de acorde a la organización de la empresa, es la manera ordenada en la que se encuentra distribuida (Pardo, 2017).

Habitualmente los procesos se presentan clasificados según su cometido. Existen dos clasificaciones muy comunes. Una es la clásica, que ordena los procesos como:

- Estratégicos: Son los procesos propios de la dirección, donde la gerencia tiene un papel relevante.
- Operativos: A través de ellos se generan los productos y servicios que se entregan a los clientes. Estos procesos son propios de cada negocio y de cada organización, y en conjunto conforman la denominada cadena de valor.
- Apoyo: Son procesos de ayuda a los procesos operativos y también a los estratégicos, aunque en menor medida. Suelen estar relacionados con la aportación de recursos y son muy parecidos en la mayoría de organizaciones.

En la norma ISO 9001 la clasificación de los procesos toma un enfoque tradicional que los referencia en los tres grandes macro procesos que los denomina:

- Procesos estratégicos
- Procesos de cadena de valor

• Procesos de apoyo (Deming, 1988)

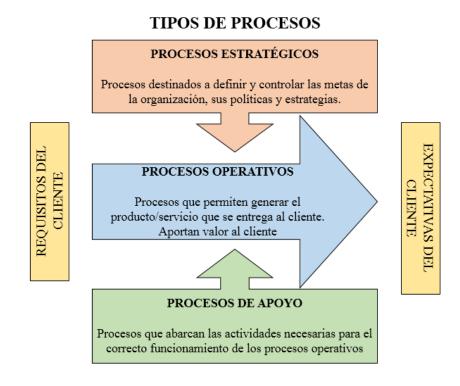


Figura 1 Clasificación de los procesos

Fuente: Llorens (2012)

Elaborado por: Nixon Galindres

2.1.11 Procedimientos

Para definirlo técnicamente, el procedimiento es "la gestión del proceso". Es como cuando hablamos de administración y gestión administrativa; la administración es el conjunto de pasos y principios, y la gestión es la ejecución y utilización de esos principios (Agudelo Andres, 2009)

Los procedimientos según la norma ISO 9000:2015, "es una forma especificada de llevar a cabo una actividad y un proceso" (ISO, 2015). Los procedimientos son indispensables para realizar una

actividad, se plasman en documentos y explican paso a paso, generalmente contienen un objetivo, alcance, responsables, actividades, documentos, controles y registros.

En los procedimientos se detalla:

- Objetivo: Tiene como fin realizar correctamente las actividades que implican el procedimiento.
- Alcance: Donde se denota la actividad inicial y final que permite identificar la secuencia de actividades de los procedimientos.
- **Responsabilidad:** Se describen los responsables del subproceso.
- **Definiciones:** Se define la acción de una palabra o un concepto.
- Referencias: Se detalla la documentación que ha sido como guía para realizar la descripción del procedimiento.
- Descripción de actividades: Se define la numeración de las actividades, el nombre de las actividades, los responsables de cada actividad, un detalle de cómo se debería ejecutar esa actividad y la documentación de referencia que deja como evidencia de esa actividad.
- Flujograma: Es una descripción gráfica de la secuencia de actividades que conforman el procedimiento.
- Documentación y registros: Se nombran los registros y documentación a manejar durante la ejecución del procedimiento.
- Anexos: Es la información de soporte para el desarrollo del procedimiento, también es
 posible dar a conocer los formatos que se desarrollan en el procedimiento, siempre
 constando con nombre y fuente del anexo.

2.1.12 Mapa de procesos

Es una representación gráfica donde se presenta el inventario de procesos de una organización describiendo las relaciones que tienen entre ellos. El rasgo distintivo del mapa de procesos lo constituye la claridad a través de la que se presentan los vínculos entre un conjunto de procesos (los vínculos pueden ser de información, recursos económicos, influencia, autoridad, productos físicos, entre otros (Giopp, 2005).

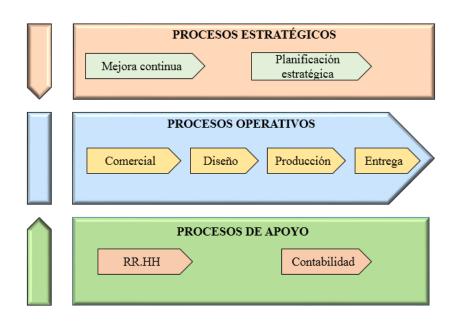


Figura 2. Mapa de procesos

Fuente: Autor

Elaborado por: Nixon Galindres

2.1.13 Herramientas para la gestión de la calidad

2.1.13.1 El ciclo de Deming

La metodología conocida como PHVA (Planificar-hacer-verificar-actuar) o ciclo de Deming, es actualizada modernamente, tanto en el diseño como en el desarrollo e implementación de

sistemas de gestión de calidad. Durante la etapa del mejoramiento continuo, el PHVA se constituye en la herramienta por excelencia para el análisis, seguimiento y mejora de los procesos y del sistema.

En términos generales la metodología PHVA se puede describir como la aplicación de la teoría del control, a los procesos y sistemas administrativos. Los componentes del ciclo son:

- Planificar: Establecer los objetivos y los procesos necesarios para conseguir los resultados de acuerdo con los requisitos del cliente, siguiendo las políticas establecidas por la organización.
- Hacer: consiste en la parte operativa del sistema, es decir, su implementación y desarrollo.
- Verificar: Seguimiento y medición de los procesos y los productos para comparar los resultados con los objetivos planeados.
- Actuar: Sobre la diferencia entre los resultados y objetivos planeados, ya sea para corregir
 o eliminar las causas de las desviaciones, o para tomar acciones para mejorar
 continuamente el desempeño del sistema. (Gonzáles & Arciniegas, 2016)

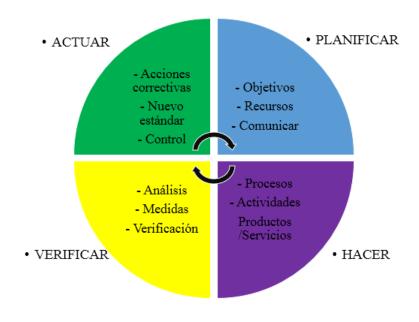


Figura 3. Ciclo de Deming

Fuente: Deming (1986)

2.1.14 Matriz FODA

La matriz de análisis DAFO o FODA, es una conocida herramienta estratégica de análisis de la situación de la empresa. El principal objetivo de aplicar la matriz DAFO en una organización, es ofrecer un claro diagnóstico para poder tomar las decisiones estratégicas oportunas y mejorar en el futuro. Su nombre deriva del acrónimo formado por las iniciales de los términos: debilidades, amenazas, fortalezas y oportunidades. La matriz de análisis DAFO permite identificar tanto las oportunidades como las amenazas que presentan nuestro mercado, y las fortalezas y debilidades que muestra nuestra empresa.

2.1.14.1 Análisis externo.

En el análisis externo de la empresa se identifican los factores externos claves para nuestra

empresa, como por ejemplo los relacionados con: nuevas conductas de clientes, competencia, cambios del mercado, tecnología, economía, etcétera. Se debe tener un especial cuidado dado que son incontrolables por la empresa e influyen directamente en su desarrollo. La **matriz DAFO** divide por tanto el análisis externo en oportunidades y en amenazas.

- Oportunidades: representan una ocasión de mejora de la empresa. Las oportunidades son factores positivos y con posibilidad de ser explotados por parte de la empresa. Para identificar las oportunidades podemos responder a preguntas como: ¿existen nuevas tendencias de mercado relacionadas con nuestra empresa?, ¿qué cambios tecnológicos, sociales, legales o políticos se presentan en nuestro mercado?
- Amenazas: pueden poner en peligro la supervivencia de la empresa o en menor medida afectar a nuestra cuota de mercado. Si identificamos una amenaza con suficiente antelación podremos evitarla o convertirla en oportunidad. Para identificar las amenazas de nuestra organización, podemos responder a preguntas como: ¿qué obstáculos podemos encontrarnos?

2.1.14.2 Análisis interno.

En el análisis interno de la empresa se identifican los factores internos claves para nuestra empresa, como por ejemplo los relacionados con: financiación, marketing, producción, organización, etc. En definitiva, se trata de realizar una autoevaluación, dóndela matriz de análisis DAFO trata de identificar los puntos fuertes y los puntos débiles de la empresa.

• Fortalezas: Son todas aquellas capacidades y recursos con los que cuenta la empresa para explotar oportunidades y conseguir construir ventajas competitivas. Para identificarlas podemos responder a preguntas como: ¿qué ventajas tenemos respecto de la competencia?, ¿qué recursos de bajo coste tenemos disponibles?, ¿cuáles son nuestros puntos fuertes en

producto, servicio, distribución o marca?

• **Debilidades:** Son aquellos puntos de los que la empresa carece, de los que se es inferior a la competencia o simplemente de aquellos en los que se puede mejorar. Para identificar las debilidades de la empresa podemos responder a preguntas como: ¿qué perciben nuestros clientes como debilidades?, ¿en qué podemos mejorar?, ¿qué evita que nos compren? (Dávila, 1995)

El FODA, es una herramienta efectiva y de fácil aplicación, por tanto, la matriz de análisis DAFO se puede aplicar a cualquier empresa, independientemente de su tamaño y de su actividad. (González & Arciniegas, 2016)

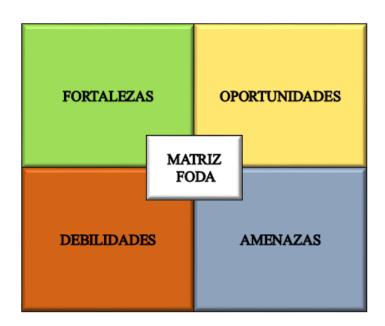


Figura 4. Matriz FODA

Fuente: (González & Arciniegas, 2016)

Elaborado por: Nixon Galindres

2.1.15 Diagrama de flujo o flujograma

El diagrama de flujo o diagrama de actividades, también conocido como flujograma es la representación gráfica del algoritmo o proceso. Se utiliza en disciplinas como programación, economía, procesos industriales y psicología cognitiva. Resulta útil para investigar oportunidades para la mejora mediante la comprensión detallada de la forma en que funciona en realidad un proceso. A través del examen de la forma en que los diversos pasos de un proceso se relacionan entre sí, se pueden descubrir a menudo las fuentes potenciales de los problemas (Gehisy, 2017).

Con esa información se busca descubrir oportunidades para mejorar el flujo de trabajo eliminando pasos y reduciendo el tiempo en la realización de operaciones (Giopp, 2005).

Es una técnica muy utilizada para un mejor entendimiento de las actividades dentro de un proceso o procedimiento entendida como un resumen de todo lo redactado dentro de los mismos.

Símbolo	Significado	¿Para qué se utiliza?
	Inicio / Fin	Indica el inicio y el final del diagrama de flujo
	Operación/ Actividad	Símbolo de proceso, representa la realización de una operación o una actividad relativas a un procedimiento
	Documento	Representa cualquier tipo de documento que entra, se utilice, se genere o salga del procedimiento
	Datos	Indica la salida y entrada de datos
0	Almacenamiento en base de datos	Indica el almacenamiento de datos en un sistema de información existente
$\overline{}$	Almacenamiento/ Archivo	Indica el depósito permanente de un documento o información dentro de un archivo
Si/No	Decisión	Indica un punto dentro del flujo en que son posibles varios caminos alternativos
	Traslado/ Transporte	Señala el traslado de un bien o de información a otra localización

Figura 5. Partes del flujograma

Fuente: Deming (1986)

Elaborado por: Nixon Galindres

2.1.16 Cadena de valor

El concepto lo popularizó (Porter, 1986), en textos como ventaja competitiva y estudios de sectores industriales y de la competencia, publicados a finales de la década de los 80. Al mismo autor se atribuye la introducción del análisis del costo estratégico, el cual implica la comparación de la forma en la que los costos por unidad de una compañía se pueden comparar con los costos por unidad de los competidores claves, actividad por actividad, señalando así cuales son las actividades clave con el origen de una ventaja o desventaja de costo.

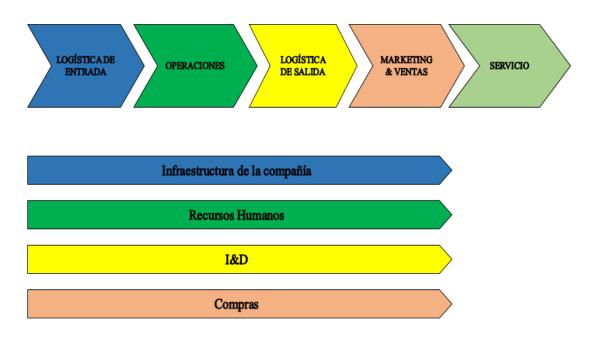


Figura 6. Cadena de Valor

Fuente: Academy ISO (2017)

Elaborado por: Nixon Galindres

2.1.17 Distribución y comercialización productos de consumo masivo en Ecuador

La comercialización es un sector económico que engloba a las empresas especializadas en la comercialización masiva de productos o servicios uniformes a grandes cantidades de clientes. Corporación Favorita, dueña de supermercados y empresas del sector industrial y comercial, fue

la empresa con más ventas generadas durante el año de la pandemia, según el Ranking Empresarial elaborado por la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros.

El segundo lugar lo ocupa Corporación El Rosado, grupo propietario de Mi Comisariato, Ferrisariato, RioStore, que escaló una posición en comparación con 2019. Le siguen Conecel (Claro), Difare (Pharmacys y Cruz Azul) y Pronaca (Mr. Pollo) en los otros tres lugares que conforman el *top 5* de la lista. (Superintendencia de Compañias), 2020)

2.2 ISO 9001:2015 Sistema de Gestión de Calidad. Requisitos

Tras más de 25 años de historia (la primera versión de ISO 9001 data de 1987), y más de un millón de certificados en todo el mundo, nadie pone en duda que la norma ISO 9001 es el estándar de referencia para los sistemas de aseguramiento y gestión de la calidad.

La revisión del año 2015 nos ha aportado cambios en el enfoque, la estructura, los requisitos e incluso los términos y definiciones lo que la convierte en una de las revisiones más importantes y significativas de la norma (López, 2015).

2.2.1 Estructura norma ISO 9001:2015

- 1. **Objeto y campo de aplicación:** Detalla el objetivo de la implantación de la norma en una organización, así como su campo de aplicación. (CCL, 2018)
- 2. **Referencias normativas**: Hace referencia al documento indispensable para la aplicación de la norma ISO 9001:2015:
 - ISO 9000:2015, Sistemas de gestión de la calidad Fundamentos y vocabulario.
- 3. **Términos y definiciones**: De igual manera, hace referencia al documento que contiene los términos y definiciones que se aplican en la norma ISO 9001:2015:
 - ISO 9000:2015, Sistemas de gestión de la calidad Fundamentos y vocabulario.

- 4. Contexto de la organización: Señala las acciones que debe llevar a cabo la organización para garantizar el éxito de su sistema de gestión de calidad: comprensión de contextos interno/externo, comprensión de necesidades y expectativas, determinación del alcance del SGC, establecimiento de procesos y documentación. (CCL, 2018)
- 5. Liderazgo: Se refiere a la implicación que debe tener la alta dirección dentro del sistema de gestión de calidad de la organización, empujando a incluir dentro de las decisiones estratégicas la gestión de la calidad. Además de velar por mantener un enfoque al cliente y una política de calidad acorde a la organización.
- 6. Planificación: Acciones alrededor de la planificación dentro de la organización para garantizar el éxito del SGC: determinar riesgos/oportunidades; plantear objetivos de calidad; y, planeación de cambios.
- Apoyo: Indica los requisitos para los recursos, competencia, toma de conciencia, comunicación e información documentada.
- 8. **Operación:** Indica los requisitos para la planificación y control; así como los requisitos para la producción de productos y servicios desde su concepción hasta entrega.
- Evaluación de desempeño: Indica los requisitos para el seguimiento, la medición, el análisis y la evaluación.
- 10. **Mejora:** Indica los requisitos para la mejora. (CCL, 2018)

2.2.2 Beneficios de implementar la norma ISO 9001:2015

A continuación, se enlistan varios beneficios en una organización al implementar la norma:

 Mejora de su credibilidad e imagen: Al ser ISO 9001 una norma reconocida internacionalmente, se ha convertido en la base mundial para crear un sistema de gestión de calidad, reemplazando a muchos requerimientos.

- Mejora de la satisfacción del cliente: Uno de los principios de la gestión de la calidad,
 que se constituyen en el fundamento de la Norma ISO 9001, es el mejorar la satisfacción
 del cliente planificando y esforzándose por cumplir los requerimientos del cliente.
- Mejor integración de procesos: Al tomar en cuenta la interacción de los procesos en general a través del enfoque de procesos de ISO 9001, se es capaz de encontrar mejoras en eficiencia y ahorro de costos más fácilmente. Esto se hace eliminando el desperdicio que puede presentarse cuando los procesos son mantenidos sin tomar en cuenta las ineficiencias que pueden detectarse durante las transferencias del proceso.
- Mejore la evidencia para la toma de decisiones: Un segundo principio de la gestión de la calidad bajo ISO 9001 es la necesidad de tomar decisiones sobre la base de las evidencias. Al tomar las decisiones sobre la base de la evidencia, en vez de sobre "corazonadas" o "intuición", se puede enfocar mejor en aplicar los recursos en las áreas que mejorarán la eficiencia e incrementarán los ahorros de costos con menos ensayo y error en la selección de la decisión correcta. (Academy ISO, 2017)
- Crear una cultura de mejoramiento continuo: El mejoramiento continuo es el tercer principio de la gestión de la calidad bajo ISO 9001. Al adoptar esta cultura para mejorar los procesos y salidas organizacionales, se encontrará mayor eficiencia y ahorro de costos, incluyendo el uso de procesos sistemáticos cuando ocurren los problemas para reducir el impacto del problema y aumentar la velocidad de recuperación.
- Compromiso de los empleados: Los empleados que están involucrados en la mejora de los procesos que ellos mismos llevan a cabo son empleados más felices y comprometidos.
 (Academy ISO, 2017)

2.2.3 Otras normas relacionadas con la norma ISO 9001:2015

Para la aplicación de la norma ISO 9001:2015, se considera conocer las siguientes normas:

- ISO 9000, Sistema de Gestión de Calidad. Fundamentos y vocabulario, que es un apoyo sobre los términos y definiciones de la ISO 9001.
- ISO 31000, Gestión de riesgos, norma que barca con más detalle todo tipo de riesgos.
- ISO 19011, Principios de Auditoría, norma que habla sobre las auditorías para posibilitar las mejoras en una organización. (ISO 9001, 2015)

2.2.4 Enfoque basado en el riesgo

Otro de los aspectos más novedosos que incorpora la versión 2015 de la norma ISO 9001, y que tendrá gran importancia en la planificación del sistema de gestión y del propio sistema documental, es el enfoque al riesgo.

El riesgo es el efecto de la incertidumbre sobre un efecto esperado, es decir, todo aquello que se interponga entre la organización y su deseo de alcanzar sus objetivos de calidad que se haya marcado (James, 1997)

2.2.5 ISO 31000 y Matriz de riesgos

Según explicó Knight (1999) quien estuvo a cargo del grupo de trabajo de ISO que desarrolló este estándar, "Todas las organizaciones, no importa si son grandes o pequeñas, se enfrentan a factores internos y externos que le quitan certeza a la posibilidad de alcanzar sus objetivos. Este efecto de falta de certeza es el "riesgo" y es inherente a todas las actividades."

La matriz de riesgos se realiza a partir de la identificación de procesos, mismo que conlleva al establecimiento de contexto de la organización para posteriormente identificar, analizar, evaluar y tratar los riesgos.

Al evaluar los riesgos de una organización se puede establecer criterios cualitativos o cuantitativos y así poder estimar valores de las consecuencias y la probabilidad, sin embargo, es más habitual que se opte por métodos cualitativos que nos determinen si el riesgo es bajo, medio, alto muy alto (Oviedo C., 2015)

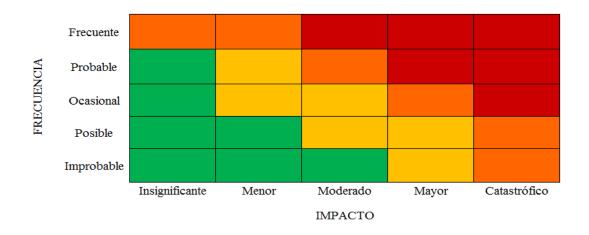


Figura 7. Matriz de riesgos

Fuente: NORMA ISO 31000:2018 (2018)

Elaborado por: Nixon Galindres

2.2.6 Identificación del contexto y de las partes interesadas

La organización debe identificar el contexto en el que está inmersa, así como las necesidades y expectativas de sus grupos de interés (partes interesadas o stakeholders). Otro instrumento para para la evaluación del contexto es la matriz FODA/DAFO (cuyas siglas provienen de los conceptos Fortalezas, Oportunidades, Debilidades y Amenazas) que permite de una forma sencilla, hacer un diagnóstico de la situación en la que se encuentra la empresa (Gil, 2015).

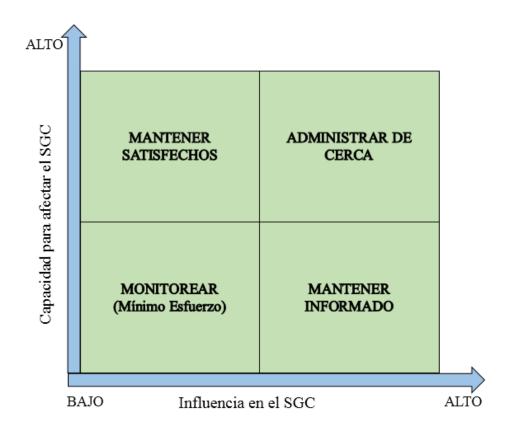


Figura 8. Matriz de partes interesadas

Fuente: Llorens (2012)

2.2.7 Auditoría

Proceso sistémico, independiente y documentado para obtener evidencias de la auditoria que, al evaluarse de manera objetiva, permiten determinar la conformidad del sistema de gestión de calidad con los requisitos establecidos y que sea implementado y se mantiene de manera eficaz, eficiente y efectiva (González & Arciniegas, 2016)

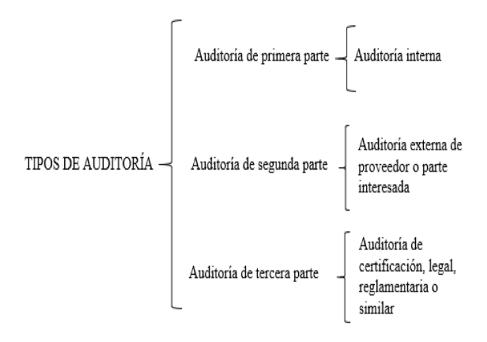


Figura 9. Tipos de auditoría

Fuente: ISO 19011:2011 (2011)

Elaborado por: Nixon Galindres

2.2.8 Documentación

La información documentada debe ser relevante que abarque todos los datos que proporcionen información coherente interna y externamente acerca del sistema de gestión de la organización, de tal manera que permita el desarrollo de todos los procesos y la toma de decisiones. A continuación, se enlistan los documentos requeridos (Cortés, 2017):

✓ Política de calidad: Es un documento que se elabora y firma por la alta dirección de la organización, en el cual se detallan los aspectos generales relacionados con la gestión de la calidad, los mismos que indican la actuación, las funciones, dependencias, etc

- ✓ Mapa de procesos: Es un diagrama que representa de forma interrelacionada los procesos existentes dentro de la organización.
- ✓ Indicadores de calidad: Son instrumentos de medición, que permiten evaluar los procesos, productos y servicios con respecto a la calidad reflejada en la satisfacción del cliente; por ende, deben ser tangibles y cuantificables. Todos los procesos tienen al menos un indicador adecuado para medir su respectivo desempeño.

2.2.8.1 Norma ISO/TR 10013:2007

Esta norma es un informe técnico que se titula "Directrices para la documentación de sistemas de gestión de la calidad", es decir proporciona las orientaciones respectivas al desarrollo y mantenimiento de la documentación requerida para el aseguramiento eficaz de un SGC que cumpla las necesidades únicas y específicas de la organización. Estas directrices ayudan a establecer un sistema documentado tal cual como lo requiere la norma ISO 9001:2015 u otras normas de la familia ISO referentes a sistemas de gestión (ISO, 2001).

2.2.8.2 **Norma ISO 31000:2018**

La norma "ISO 31000:2018. Gestión del Riesgo. Directrices" es una norma fundamental en Risk Management. Se trata de un estándar internacional que establece las directrices para que cualquier tipo de organización, sea cual sea su sector y tamaño, pueda considerar el riesgo como elemento generador de valor.(ISO, 2001)

2.2.8.3 Normas regulatorias para cadenas de supermercados y sus proveedores

Que el artículo 284 de la Constitución de la República del Ecuador señala que: "La política económica tendrá los siguientes objetivos: 1. Asegurar una adecuada distribución del ingreso y de la riqueza nacional. 2. Incentivar la producción nacional, la productividad y competitividad sistémica, la acumulación del conocimiento científico y tecnológico, la inserción estratégica en la

economía mundial y las actividades productivas complementarias en la integración regional. 3. Asegurar la soberanía alimentaria y energética. [...] 6. Impulsar el pleno empleo y valorar todas las formas de trabajo, con respeto a los derechos laborales. 7. Mantener la estabilidad económica, entendida como el máximo nivel de producción y empleo sostenibles en el tiempo. 8. Propiciar el intercambio justo y complementario de bienes y servicios en mercados transparentes y eficientes. 9. Impulsar un consumo social y ambientalmente responsable

CAPÍTULO III

3. Diagnóstico de la Distribuidora DISTARIAS Cía Ltda

En este capítulo, se representará los antecedentes y la situación actual de la distribuidora DISTARIAS Cía Ltda, además se verá reflejado el análisis interno y externo de la organización con lo cual se define el impacto de trabajar con la norma ISO 9001:2015.

3.1 Descripción general de la empresa

3.1.1 Reseña histórica

Distribuidora DISTARIAS Cía Ltda hace presencia en el mercado de la Ibarreñidad desdeel año 1984 en donde empezó con la comercialización de línea blanca y productos de consumo masivo, es así como permitió a la empresa abrirse campo dentro de la ciudady logró atraer clientes. Actualmente la empresa distribuye a gran escala productos de consumo masivo al por mayor y menor, siendo un referente a nivel provincial y tambiéndándose a conocer a nivel nacional. Cuenta con personal calificado en base a su experiencia, el mismo que está comprometido con los objetivos que persigue la empresa.

3.1.2 Datos generales

En la tabla 1 se presenta los datos actuales de la Distribuidora DISTARIAS Cía. Ltda. indicados a continuación:

Tabla 1.Datos generales de la empresa

RAZÓN SOCIAL

RAZUN SUCIAL	DISTARIAS CIA LUGA.
Dirección	Av 13 de Abril 20-47, Ibarra
Parroquia	Sagrario
Cantón	Ibarra
Provincia	Imbabura
Telf./cel	2546532
Correo electrónico	distarias@gmail.com
Representante legal	Ingeniero Carlos Arias Brito
Actividad empresarial	Distribución de productos de consumo
m	asivo
Medida de superficie total y área	51 m frente X 145 m de profundidad
útil de trabajo	
Tipo de empresa	Mediana empresa contribuyntes
es	peciales
Número de empleados	43
Fuente: Dist	tarias Cía. Ltda.

DISTARIAS Cia Ltda

3.1.3 Misión actual

Comercializar y distribuir en forma competitiva, eficiente, rentable y con responsabilidad social, productos de consumo masivo para el mercado local, generando bienestar para sus clientes, su gente, sus accionistas y la sociedad.

Elaborado por: Nixon Galindres

3.1.4 Visión actual

Ser la empresa líder en ventas de productos de consumo masivo en la provincia de Imbabura, mediante el logro de la excelencia en la satisfacción de nuestros clientes y la gestión de nuestros recursos; asegurando la más alta rentabilidad para nuestros socios y aspirando ser reconocida por sus prácticas y actitudes alineadas a la ética, responsabilidad social y valores humanos.

3.1.5 Valores actuales

- ✓ **Confiabilidad**: Somos confiables, valoramos la honestidad, la integridad, la lealtad y nuestra capacidad de cumplir lo prometido.
- ✓ Responsabilidad: Somos responsables de lo que hacemos y la responsabilidad exige de nosotros la excelencia.
- ✓ Agilidad: Somos ágiles, es a través de procesos simples y sencillos que logramos cumplir nuestras promesas de servicios a los clientes de manera fluida y satisfactoria.
- ✓ Lealtad: Nuestros colaboradores trabajan en equipo, demuestran compromiso y respeto a los valores de la empresa, somos recíprocos con la confianza depositada en cada uno de nosotros.
- ✓ **Liderazgo:** Somos personas comprometidas en dar ejemplo, influyendo positivamente en el trabajo de los demás, generando un trabajo de equipo que produce resultados exitosos.
- ✓ Excelencia en el servicio: Nos consideramos competentes para satisfacer continuamente las expectativas de nuestros clientes internos y externos, con actitud, agilidad y anticipándonos a sus necesidades.
- ✓ Eficiencia: Utilizamos de forma adecuada los medios y recursos con los cuales contamos, para alcanzar nuestros objetivos y metas programadas, optimizando el uso de los recursos y el tiempo disponible.
- ✓ Honestidad: Nos guiamos por la sinceridad y la coherencia de nuestras acciones dentro de un marco de franqueza y transparencia, tanto con la organización como consigo mismo.

3.2 Análisis del contexto de la organización

3.2.1 Análisis interno

Este análisis es necesario para conocer la situación actual de la empresa y así marcar un punto de partida para el diseño del SGC.

3.2.1.1 Organigrama estructural

En la siguiente figura se presenta el organigrama estructural de la distribuidora DISTARIAS Cía. Ltda:

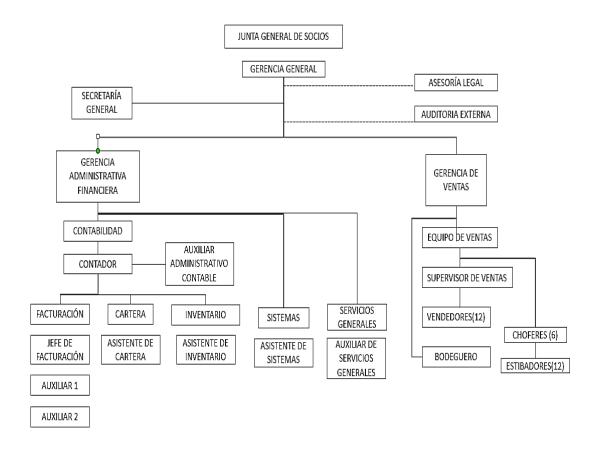


Figura 10. Organigrama Estructural Distarías Cía Ltda

Fuente: ISO 19011:2011 (2011)

3.2.1.2 Orgánico funcional

En la Tabla 2 se presenta el orgánico funcional de la distribuidora DISTARIAS Cía. Ltda.

Tabla 2. *Orgánico funcional Distarías Cía Ltda*

Responsable Directo	Funciones
	Representar a la entidad en forma legal.
Gerente General	Planificar las actividades pendientes para cumplir objetivos
	Dirigir y administrar la gestión económica
Secretaria general	Organiza y coordina la agenda de trabajo
Asesoría legal	Intervenir en trámites de orden jurídico
Gerente Adm.	Velar por la optimización de los rendimientos y la solvencia
Financiero	financiera
Gerente de ventas	Planeación y elaboración de presupuesto de ventas
Contador	Trazar y aplicar políticas contables
Auxiliar contable	Apoyo en funciones administrativas contables
	Contabilizar compras, gastos, notas de crédito.
Jefe de Facturación	Facturación de pedidos
	Supervisión del proceso de facturación
Auxiliar de	Facturación de pedidos
facturación 1	Revisión y archivos de facturas
Auxiliar de	Facturación de pedidos
facturación 2	Revisión y archivos de facturas
Asistente de cartera	Mantener control de la cartera vencida
	Registro de cobranza diaria
	Emisión de notas de crédito
Asistente de	Ingreso y codificación de mercadería
inventarios	Determinar precios de los productos

	Mantenimiento de hardware y software		
	Mantenninento de nardware y software		
Asistente de	Obtención de respaldos		
sistemas	Implantar seguridad informática		
Auxiliar de	Ejecutar labores de mensajería, mantenimiento y otras funciones		
Servicios Generales	acordes a su cargo.		
	Coordinar y controlar las acciones de ventas y distribución de		
Supervisor de	mercadería		
ventas	Diseño y asignación de zonas de trabajo		
Vendedores	Atención al cliente		
	Cobranza de cartera		
Bodeguero	Manejo operativo de la bodega y custodia del inventario		
	disponible para la venta		
Choferes	Transporte y distribución de mercadería		
	Entrega de facturas a los clientes		
Estibadores	Carga y descarga de mercadería		

Fuente: Distarias Cía. Ltda. Elaborado por: Nixon Galindres

3.2.1.3 Descripción de los productos

Distribuidora DISTARIAS CÍA LTDA. Ofrece variedad de productos de consumo masivo, algunos productos se muestran en la tabla 3:

Tabla 3.Descripción de productos

Categorías	Demanda Anual
	Cajas
Productos de Limpieza	3230
Productos de primera necesidad(abarrotes)	5400
Licores	1189
Higiene y cuidado personal	2965

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

Elaborado por: Nixon Galindres

3.3 Cadena de valor

La cadena de valor presente en la distribuidora DISTARIAS Cía Ltda, en la cual se indican las actividades que se desarrollan para el correcto funcionamiento se muestra a continuación .

DISTRIBUIDORA DISTARIAS CÍA LTDA

CADENA DE VALOR

APOYO	INFRAESTRUCTURA DE LA EMPRESA Junta General de socios - Gerente General - Contabilidad						
ES DE			N DE RECURSOS HUMANOS Capacitación - Desempeño - De				\
ACTIVIDADES DE APOYO	Mejora	as en la distribución, uso	TECNOLOGÍA de nuevas herramientas para	abrir nuevos mercados			
ACT	·	COMPRAS Relación con los clientes y proveedores, rotacipon de stock				MA	
si.	LOGÍSTICA INTERNA	OPERACIONES	LOGÍSTICA EXTERNA	VENTAS	SERVICIO	~	
MARIA	Recepción de mercaderia y registro	Verificación pedidos	Pedidos de clientes	Ofertas	Atención al cliente	1ARGEN	
ACTIVIDADES PRIMARIAS	Almacenamiento de la mercaderia en bodega	Preparar ordenes a clientes Subir mercaderia a	Distribución de mercaderia a los locales	Descuentos	Recepción de quejas y sugerencias	,	
ACTIVI	Asignación de rutas	camiones Registro mercaderia despachada					

Figura 11. Cadena de Valor Distarías Cía Ltda

Fuente: ISO 19011:2011 (2011)

3.4 Matriz de partes interesadas

En la tabla 4 se muestra la matriz de partes interesadas de la distribuidora DISTARIAS Cía Ltda.

Tabla 4. *Matriz de partes interesadas DISTARIAS Cía Ltda*

PARTES INTERESADAS	NECESIDADES Y ACCIONES		RESPONSABLES DEL
	EXPECTATIVAS		CUMPLIMIENTO
ACCIONISTAS / PROPIETARIOS	Necesidades: Ajustarse a una política de calidad. Expectativas: Mayores ventas, expansión empresarial, nuevos mercados	Analizar la situación de la empresa, Optimizar recursos	Gerente y Junta de socios
CLIENTES	Necesidades: Servicio adecuado, calidad, precio y tiempo de entrega definido Expectativas: Satisfacción de las necesidades de cada cliente	Diagnosticar cual es la calidad del servicio que presta la empresa a sus clientes	Gerente de ventas
EMPLEADOS	Necesidades: Tener un manual de funciones dentro de la empresa que estén definidas, apegarse al reglamento laboral	Capacitar al personal nuevo, evaluar periódicamente el desempeño de los trabajadores	Gerente General, Gerente de ventas y supervisor

	ecuatoriano			
	Expectativas:			
	Equipo de trabajo			
	motivado,			
	capacitado en las			
	funciones			
	correspondientes			
	Necesidades:			
	Estar a la vanguardia sobre			
COMPETENCIA	adquisición de nuevos productos	Estudiar el comportamiento del mercado para la	Gerente General/Gerente Financiero	
	Expectativas: Ser pionero en la compra y venta de	adquisición de nuevos productos		
	productos			
	novedosos y útiles			
	Necesidades:			
	Distribuir			
	productos de			
	calidad para la	C		
GO CHED A D	comunidad	Control de calidad	Gerente General/	
SOCIEDAD	T	de los productos a	Gerente de ventas	
	Expectativas:	distribuir		
	Garantizar la			
	calidad de los			
	productos para ser			
	un referente			
	Necesidad:			
	Cumplir con los	Cumplir con pagos	Gerente	
PROVEEDORES	acuerdos de	y recibos hacia	General/Gerente	
	abastecimiento	proveedores.	Financiero	
	antra provinadoras	r		
	entre proveedores			

Expectativas:

Generar confianza

y nuevos acuerdos

a mayor escala

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

Elaborado por: Nixon Galindres

3.5 **Análisis PESTEL**

El análisis PESTEL (Político, Económico, Social, Tecnológico, Ecológico y Legal) permite

identificar los factores descriptivos del entorno de la empresa, refiriéndose a entorno o contexto a

todos los factores externos que son de interés para la organización, éste análisis es de gran

importancia para establecer estrategias a corto y largo plazo.

3.5.1 Factor Político – Legal

Es de gran importancia conocer cuál es la intervención del gobierno, sea nacional o local

en la economía, y como esta se ve afectada de acuerdo a las normas o leyes que se plantean.

3.5.2 Factor Económico

En sí, los factores económicos pueden generar oportunidades como también generan

amenazas para la empresa, es por esto que conociendo las magnitudes se toma las decisiones

adecuadas para la empresa.

3.5.3 Factor Social

Dentro del factor social se incluyen diversas características como la cultura, religión,

preferencias, entre otras; es así que se pueden establecer las oportunidades y amenazas.

53

3.5.4 Factor Tecnológico

Este factor es de vital importancia dentro de las organizaciones, sin embargo, no es aprovechado al máximo ya que por desconocimiento o arraigos a lo tradicional se pasa por alto y no se está a la vanguardia.

3.5.5 Factor Ecológico

El factor ecológico hoy en día juega un papel muy importante dentro del mundo globalizado, esto debido al acelerado proceso de contaminación, las empresas buscan alternativas que eliminen o en su defecto disminuyan la contaminación.

Este análisis se llevó a cabo en la distribuidora DISTARIAS Cía. Ltda, ya que es requisito de la norma ISO 9001:2015 en donde se conoce el contexto de la empresa.

En la siguiente tabla se muestran los resultados obtenidos en cada uno de los factores que intervienen dentro de la organización.

Las puntuaciones que se consideran para calificar los factores son:

Tabla 5.Ponderación calificación PESTEL

Muy Positivo	
(100)	
Positivo	
(75)	
Regular	
(50)	
Negativo	
(25)	
Muy Negativo	
(0)	

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

Elaborado por: Nixon Galindres

Tabla 5.Análisis PESTEL Distarias Cía Ltda

		FACTOR	DETALLE	IMPACTO	PUNTUACIÒN
		Plan de ordenamiento Territorial GAD Ibarra Permisos estancados para ampliación de infraestructura		Negativo	25
P	POLÍTICO LEGAL	Cambio de gobierno nacional y de ministros	A la espera de nuevos lineamientos o normas para las medianas empresas o contribuyentes especiales	Regular	50
T.	ECONÒMICO	Nuevos canales de comercialización	Apertura de nuevos clientes en la zona de Imbabura	Positivo	75
Ł	_	Presupuesto para nuevos proveedores	Análisis y estrategias para el ajuste de los presupuestos	Regular	50
		Ayuda en tiempo de COVID	Brindar ayuda a los más necesitados en tiempos difíciles	Positivo	75
S	SOCIAL	Convenios con EPM	Lograr una movilidad segura, respetuosa y sostenible en el cantón Ibarra.	Positivo	75
Т	TECNOLÒGIC	Actualización de software de seguridad	Desarrollo de actualizaciones de ciberseguridad a cargo del departamento de sistemas	Positivo	75
1	О	Legislación asociada a la tecnología	Seguir con la normativa vigente en cuanto al uso de redes de telecomunicaciones	Regular	50

		A medida que aumenta la		
		temperatura dentro de las		
	Cambio climático	instalaciones se recurre al	Magativa	25
	Cambio ciinianco	uso de ventiladores, lo	Negativo	23
		que ocasiona mayor		
		consumo energético		
E ECOLÒGICO		Contaminantes directos de		
	Camiones con motor	la capa de ozono ya que	Magativa	25
	Diésel	realizan las entregas en la	Negativo	23
		provincia de forma diaria		
		Cuenta con depósitos		
	Contaminación	diferenciados para cada	Regular	50
		tipo de desecho		

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

Elaborado por: Nixon Galindres

3.6 Análisis FODA

El análisis FODA brinda la información necesaria para la adopción de estrategias por parte de la dirección o gerencia de la empresa, es así, que se procede a recabar información al personal de todas las áreas ya sea en base de experiencias en el lugar de trabajo, puntos de vista, manejo de funciones, lo cual ayuda a establecer la posición o diagnostico en la que se encuentra la empresa en este momento.

Partiendo de la recolección de la información, se muestran a continuación los factores que engloban a la distribuidora DISTARIAS Cía Ltda:

Tabla 6. *Análisis FODA Distarias Cía Ltda*

T.		
F	1	Imagen corporativa en crecimiento
FORTALEZAS	2	Empresa referente en la ciudad de Ibarra
		Personal motivado y capacitado en cada una de las
	3	áreas
D	1	Manejo de recepción de mercadería
DEBILIDADES	2	No existen procedimientos definidos
	3	No se realizan evaluaciones de desempeño
O	1	Domanda araciento de productos rezegados
	_	Demanda creciente de productos rezagados
OPORTUNIDADES	2	Baja el costo de importar algunos productos
	3	Expansión de la empresa
A	1	Creciente competencia
AMENAZAS	2	El contrabando presente en la provincia
	3	Incremento de los impuestos

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

Elaborado por: Nixon Galindres

Una vez se establecen los factores que intervienen, se procede a presentar los diferentes factores que han sido detectados con su respectiva calificación de acuerdo a la importancia que tiene cada uno para lograr el éxito de la empresa.

Análisis de la SITUACIÓN INTERNA



Análisis de la SITUACIÓN EXTERNA



Figura 12. Factores críticos para el éxito FODA Distarias Cía Ltda

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

Elaborado por: Nixon Galindres

El resultado obtenido es el que se muestra a continuación, el cual, como podemos observar nos indica que la empresa tiene una posición muy fuerte en factores internos como factores externos.

Posición Estratégica Actual - FODA

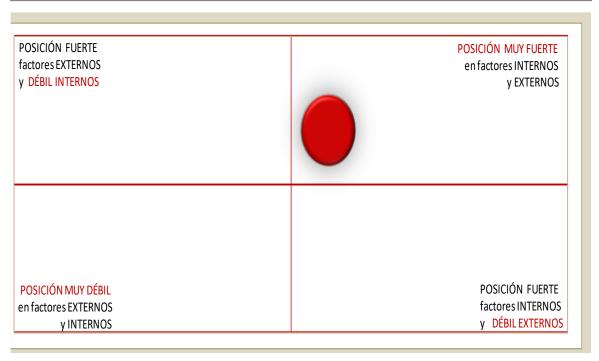


Figura 13. Posición Estratégica Distarias Cía Ltda

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

Elaborado por: Nixon Galindres

3.6 Resultados obtenidos en la lista de verificación ISO 9001:2015

Para continuar con el estudio y análisis de la situación actual de la distribuidora DISTARIAS Cía Ltda, se llevó a cabo una lista de verificación de los requisitos, según la norma ISO 9001:2015 en donde se pudo apreciar los puntos críticos y puntos con un menor interés en los que se pudo determinar con cuales requisitos cuenta ya la empresa antes de la implementación del modelo de gestión de calidad.

Los criterios para la evaluación fueron los siguientes:

Tabla 7.Criterios de Evaluación

CRITERIOS PARA LA EVALUACION		
	CUMPLIMIENTO	
	25%	
SI	50%	
	75%	
	100%	
NO		
NO APLICA		

Elaborado por: Nixon Galindres

Tabla 8.Resultados Análisis Checklist ISO 9001:2015 Distarias Cía Ltda

	% de cumplimiento						
Capítulo		SI				NO APLICA	
	25%	50%	75%	100%			
4 CONTEXTO DE							
LA	0,016	0,023	0,008	0,016	0,055	0,000	
ORGANIZACIÓN							
5. LIDERAZGO	0,016	0,000	0,000	0,055	0,031	0,000	
6. PLANIFICACIÓN	0,008	0,055	0,000	0,023	0,008	0,000	
7. APOYO	0,039	0,094	0,023	0,047	0,008	0,000	
8. OPERACIÓN	0,047	0,063	0,016	0,078	0,016	0,039	
9.EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO	0,000	0,023	0,000	0,047	0,070	0,000	
10. MEJORA	0,000	0,000	0,000	0,000	0,078	0,000	
TOTAL (%)	0,125	0,258	0,047	0,266	0,266	0,039	

25	0,03125
50	0,12890625
75	0,03515625
100	0,266

CLIMBLIMIENTO DA IO LA NODMA ICO 0001.2015	12 04075
CUMPLIMIENTO BAJO LA NORMA ISO 9001:2015	42,96875

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

Elaborado por: Nixon Galindres

Una vez concluida la evaluación porcentual de cada uno de los requerimientos como dicta

la norma ISO 9001:2015, se pudo determinar que la Distribuidora DISTARIAS Cía Ltda, cumple

en un 42,96% los requisitos, dejando un 57,04% por implementar, esto mediante la elaboración

del modelo de gestión de calidad, para que alcance el 100% de cumplimiento.

Así mismo, se pudo determinar el promedio de cumplimiento que es de 5,79 % Conociendo

así el punto inferior ubicado en el capítulo 10, el cual obtuvo una puntuación de 0% en la

evaluación realizada, lo que indica que la empresa no cuenta con un enfoque de mejora continua,

así como tampoco cuenta con metodología de seguimiento y medición. Por otro lado, se puede

identificar el punto superior de la evaluación, el cual se encuentra en el capítulo 8, el cual muestra

un 15,03% debido a que la organización cuenta con metodologías para la recepción y control de

la mercadería que llega y que de igual manera sale, posee registros. No están actualizados, sin

embargo, el llevarlos y hacerlos de forma tradicional se potencia para conocer los factores internos

como externos.

Para levantar la información anterior, se recurrió a la documentación brindada por la

empresa, la cual se indica a continuación:

• Perfiles profesionales

Infraestructura, horarios, pedidos

Libro de registro cartera

Orgánico funcional

De acuerdo con el análisis y datos obtenidos, se plantearon algunas estrategias, las cuales constan

en la tabla:

61

Tabla 9. *Estrategias*

Objetivos estratégicos	Estrategias			
1 Analizar productos nuevos y el desenvolvimiento dentro del mercado para lograr ser pioneros en la compra y venta de los mismos.	Buscar métodos para ser pioneros en la adquisición y distribución de nuevos productos en el mercado ibarreño e Imbabureño Contratar analistas especiales para determinar comportamientos de productos y mercados.			
2 Optimizar la gestión general y direccional de la distribuidora	Fortalecer el sistema de comunicación interna en la empresa Mejorar la imagen corporativa de la empresa Fortalecer los valores empresariales			

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

Elaborado por: Nixon Galindres

CAPÍTULO IV

4. MODELO DE GESTIÓN DE LA CALIDAD BASADO EN LA NORMA ISO 9001:2015 PARA LA DISTRIBUIDORA DISTARIAS CÍA LTDA.

En el presente capítulo se procederá a estructurar el Modelo de Gestión de Calidad que tiene como objetivo principal cumplir el desempeño de los parámetros de calidad del servicio, mediante el cumplimiento de los requisitos de la norma ISO 9001:2015. La compañía resalta la importancia del enfoque administrativo para respaldar y garantizar la prestación de un servicio con calidad, de esta manera se realiza un trabajo completo de investigación apuntando a que se lleve a cabo el cumplimiento de la norma ISO 9001: 2015 desde el área administrativa hasta el área operativa. El resultado, es el Modelo de Gestión de la Calidad para la distribuidora DISTARIAS CIA LTDA.

4.1 Elementos Orientadores

La empresa DISTARIAS CÍA LTDA cuenta con misión, visión y valores organizacionales, no obstante, en el presente apartado se sugiere una modificación en la redacción de estos, fomentando la calidad en el servicio, con la finalidad de que la empresa pueda adecuarse a sus perspectivas futuras con mayor facilidad.

4.1.1 Misión

"Comercializar y distribuir en forma competitiva, eficiente, rentable y con responsabilidad social, productos de consumo masivo para el mercado local, a través de un servicio de calidad sumando a la satisfacción de los clientes, accionistas y la sociedad en general".

4.1.2 Visión

"Ser la empresa líder en ventas de productos de consumo masivo con presencia a nivel nacional, apoyándonos en la interacción con nuestros grupos de interés y con enfoque estricto en la calidad de los productos y el servicio al cliente".

4.1.3 Valores organizacionales

- ✓ Calidad: Procesos definidos para lograr la mayor satisfacción de todas las partes interesadas.
- ✓ Compromiso: Es nuestra obligación cumplir con los demás en tiempo, forma y logro metas.
- ✓ Lealtad: Trabajo en equipo con compromiso y respeto a los valores, somos recíprocos con la confianza depositada en cada uno de nosotros.
- ✓ **Servicio integral:** Actitud de cada uno de nosotros para servir a los demás.
- ✓ Excelencia en el servicio: Fomentando la mejora continua para satisfacer continuamente las expectativas de nuestros clientes internos y externos.
- ✓ Eficiencia: Utilizamos de forma adecuada los medios y recursos con los cuales contamos, para alcanzar nuestros objetivos y metas programadas, optimizando el uso de los recursos y el tiempo disponible.
- ✓ Honestidad: Nos guiamos por la sinceridad y la coherencia de nuestras acciones dentro
 de un marco de franqueza y transparencia, tanto con la organización como consigo
 mismo.

4.2 Documentación propuesta

La documentación para generar se basa acorde los ítems de la norma ISO 9001:2015

4.2.1 Objeto y campo de aplicación (Ítem 1)

En este ítem se detalla de forma global el Sistema de Gestión de Calidad basado en la norma ISO 9001:2015 en la distribuidora DISTARIAS CIA LTDA, y la forma de demostrar a través de sus procesos, evaluación de la satisfacción de los clientes y las normas o reglas aplicables de una manera descriptiva mas no entregable.

4.2.2 Referencias normativas (Ítem 2)

Norma ISO 9001:2015, Sistema de Gestión de la Calidad (ISO, 2015).

4.2.3 Términos y definiciones (Ítem 3)

Para el objetivo del diseño de Modelo de Gestión de Calidad se aplica conforme a la norma ISO 9001:2015

4.2.4 Contexto de la organización (Ítem 4)

A continuación, se muestra el diseño del contexto de la organización para la distribuidora DISTARIAS CÍA LTDA.

4.3 Requerimientos de la Norma ISO 9001:2015

Partiendo de la línea base obtenida mediante el diagnóstico en el capítulo III se pretende cumplir con el tercer objetivo específico el cual establece el diseño de un modelo de Gestión de la Calidad basado en la norma ISO 9001:2015 el cual arrojará los resultados esperados para el beneficio de la empresa.

Basados en la norma, se establecen los requisitos a cumplirse en la tabla 10 que se muestra a continuación:

Ta bla 10.

Requerimientos norma ISO 9001:2015

ÍTEM	ACCIONES ACTIVIDADES
	.1 Comprensión de la Elaborar análisis FODA y PESTEL
4. Contexto de	organización
la organización	.2 Comprensión de las
	ecesidades y expectativas de Elaborar matriz de partes interesadas
	as partes interesadas

	4.3 Determinación del alcance del sistema de gestión de calidad	Plantear alcance del sistema de gestión por procesos			
		Diseñar el sistema de gestión procesos el mismo debe incluir:			
	4.4 Sistema de gestión de	- Mapas de procesos			
	calidad y sus procesos	-Inventario de procesos-Fichas de procesos			
		-Evaluación de riesgos -Manual de procedimientos			
	5.2 Política	Establecer política de calidad			
5. Liderazgo	5.3 Roles, responsabilidades y autoridades de la organización	Modificar y actualizar el organigrama estructural			
6. Planificación	6.2 Objetivos de la calidad y planificación para lograrlos	Plantear objetivos de calidad que sean específicos, medibles, alcanzables, relevantes y temporales, planificación de mejoras			
_	7.1 Recursos	Perfiles profesionales actualizados			
7. Apoyo	7.2 Competencia	Profesiogramas con descripción de responsabilidades y actividades a realizar por cada puesto de trabajo			
	7.5 Información documentada	Debe contener la información requerida por la norma con el respectivo proceso de control en los cambios que se presenten			
	8.1 Planificación y control	Control de indicadores de desempeño			
8. Operación	operacional	planteados dentro de los procesos			
	8.2.3 Revisión de los requisitos para los productos y servicios	Proceso de revisión y validación de folatos a utilizarse que vayan acorde con la norma			
	8.2.4 Cambios de los requisitos para los productos y servicios	Formatos para evidenciar cambios			

	8.4 Control de los procesos, productos y servicios suministrados externamente	No aplica		
	.5.1 Control de la producción y de la provisión del servicio 8.5.2 Identificación de	Registrar de forma documentada los resultados a obtener Registros de movilidad		
	8.5.6 Control de los cambios	Procedimiento de control de cambios		
	8.6 Liberación de los productos y servicios	Registros de conformidad del servicio		
	8.7 Control de las salidas no conformes	Control de no conformidad del servicio		
9. Evaluación	9.1 Seguimiento, medición, análisis y evaluación	Indicadores de desempeño con sus respectivas fichas		
del desempeño	9.2 Auditoría interna 9.3.3 Salida de la revisión por	Plantear procedimiento de auditoría interna Formato de revisión de la alta dirección		
10. Mejora	la dirección 10.2 No conformidad y acción correctiva	Procedimiento de corrección y prevención		
ivi micjoia	10.3 Mejora continua	Describir plan de mejoras		

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

Elaborado por: Nixon Galindres

4.4 Comprensión de las necesidades y expectativas de las partes interesadas

La siguiente matriz de partes interesadas permite identificar clientes potenciales de forma interna como externa, como lo muestra a continuación, la siguiente tabla:

Tabla 11. *Necesidades y expectativas de las partes interesadas*

PARTES INTERESADAS	NECESIDADES Y EXPECTATIVAS	ACCIONES	RESPONSABLES DEL CUMPLIMIENTO		
ACCIONISTAS / PROPIETARIOS	Necesidades: Ajustarse a una política de calidad. Expectativas: Mayores ventas, expansión empresarial, nuevos mercados	Analizar la situación de la empresa, Optimizar recursos	Gerente y Junta de socios		
CLIENTES	Necesidades: Servicio adecuado, calidad, precio y tiempo de entrega definido Expectativas: Satisfacción de las necesidades de cada cliente	Diagnosticar cual es la calidad del servicio que presta la empresa a sus clientes	Gerente de ventas		
EMPLEADOS	Necesidades: Tener un manual de funciones dentro de la empresa que estén definidas, apegarse al reglamento laboral ecuatoriano Expectativas: Equipo de trabajo motivado, capacitado en las funciones correspondientes	Capacitar al personal nuevo, evaluar periódicamente el desempeño de los trabajadores	Gerente General Gerente de ventas y supervisor		
COMPETENCIA	Necesidades: Estar a la vanguardia sobre adquisición de nuevos productos Expectativas: Ser pionero en la	Estudiar el comportamiento del mercado para la adquisición de nuevos productos			

	compra y venta de productos novedosos y útiles		
SOCIEDAD	Necesidades: Distribuir productos de calidad para la comunidad Expectativas: Garantizar la calidad de los productos para ser un referente	Control de calidad de los productos a distribuir	Gerente General/ Gerente de ventas
PROVEEDORES	Necesidad: Cumplir con los acuerdos de abastecimiento entre proveedores y la empresa Expectativas: Generar confianza y nuevos acuerdos a mayor escala	Cumplir con pagos y recibos hacia proveedores.	Gerente General/Gerente Financiero

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

Elaborado por: Nixon Galindres

4.5 Alcance del Sistema de Gestión de Calidad

En el presente diseño de modelo de gestión de calidad el cual se basa en la norma ISO 9001:2015, se enfoca en la "distribución de productos de consumo masivo"

4.6 Propuesta de mapa de procesos

Se establece una propuesta de mapa de procesos actualizada de la organización que está constituida de acuerdo a su respectivo macro proceso en conformidad con las características de la organización y el enfoque basado en procesos establecido en la norma ISO 9001:2015.

El mapa de procesos es un parte fundamental que muestra la interacción de procesos de cada una de las áreas que forman parte de la empresa para la ejecución del producto.

A continuación, se describe a cada uno y su relación con las áreas internas:

4.6.1 Procesos Estratégicos

- Gestión administrativa
- Gestión de la calidad

4.6.2 Procesos Operativos

- Compras
- Almacenamiento
- Ventas
- Alisto y distribución

4.6.3 Procesos de Apoyo

- Contabilidad
- Talento humano

En la figura se puede apreciar el mapa de procesos de la distribuidora DISTARIAS CÍA LTDA, basado en el trabajo de campo y documental brindado por la misma empresa.

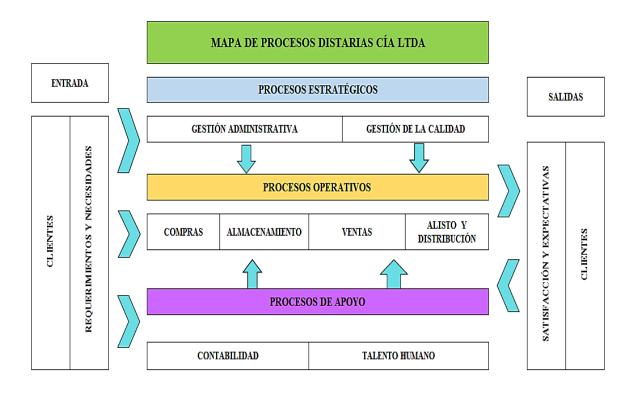


Figura 14. Propuesta Mapa de procesos

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

Elaborado por: Nixon Galindres

4.7 Codificación de la documentación

Tomando como referencia la propuesta del mapa de procesos y la división de cada uno de los mismos dentro de la organización, se establece la codificación para el modelo de gestión de calidad, mediante el uso de letras, números y la separación por puntos como lo muestra la tabla 12.

Tabla 12. *Metodología de codificación*

Metodología de codificación					
Macro procesos	Procesos	Procedimiento			
GE	GE.n n= 1,2,3,	GE.n.Pn			
Macro Proceso Estratégico	∞	$Pn=1,2,3,\infty$			
GO	GO.n n= 1,2,3,	GO.n.Pn			
Macro Proceso Operativo	∞	$Pn=1,2,3,\infty$			
GA	GA.n n= 1,2,3,	GA.n.Pn			
Macro Proceso de Apoyo	∞	$Pn=1,2,3,\infty$			

Elaborado por: Nixon Galindres

4.8 Inventario de procesos

Se determina el listado de los procesos dentro de la empresa dentro de todos los niveles tanto el macro, el proceso y los subprocesos que hacen parte del entorno global del proceso como lo nuestra la tabla 13:

Tabla 13.Inventario de procesos

MACRO PROCESO	PROCES	0		CÓDIGO	PROCED	IMIE	NTOS	CÓDIGO
	Gestión			G.E.ADM.	Planificac	ión		G.E.ADM.1.
G . At C	Administrativa			G.E.ADM.	Estratégica		G.L.ADM.1.	
Gestión Estratógica					Auditoría	Interna		G.E.CAL.1.
Estratégica (C.F.)	Gestión	de	la		Acciones	correcti	ivas	G.E.CAL.2.
(G.E.)	calidad			G.E.CAL.	Control	de	no	CECAL 2
					conformidades		G.E.CAL.3.	

			Control de documentos y registros	G.E.CAL.4.
			Revisión por la dirección	G.E.CAL.5.
	Compras	G.O.COM.	Pedido de productos	G.O.COM.1.
			Recepción de mercadería a proveedores	G.O.ALM.1.
	Almacenamiento	G.O.ALM.	Entrega de cambios a proveedores	G.O.ALM.3.
			Ventas de contado	G.O.VEN.1.
			Apertura de crédito a clientes	G.O.VEN.2.
			Control y aplicación de recibos de dinero	G.O.VEN.3.
Gestión	Ventas	G.O.VEN.	Registro de pedidos tomados a clientes por los agentes de venta	G.O.VEN.4.
Operativa (G.O.)			Registro de pedidos a clientes vía telefónica	G.O.VEN.5.
(6.0.)			Preparación de pedidos	G.O.DIS.1.
			Chequeo de pedidos	G.O.DIS.2.
			Registro de cambios de mercadería dañada	G.O.DIS.3.
	Alisto y distribución	G.O.DIS.	Acomodo de mercadería a entregar en el camión	G.O.DIS.4.

				Repartición de mercadería	G.O.DIS.5.
				Realización de informes financieros	G.A.CON.1.
		Contabilidad	G.A.CON.	Declaraciones al SRI	G.A.CON.2.
Gestión	de			Pago a trabajadores	G.A.CON.3.
Apoyo (G.A.)				Contratación de personal	G.A.TAL.1.
(3.24)		Talento Humano	G.A.TAL.	Capacitación al personal	G.A.TAL.2.

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

Elaborado por: Nixon Galindres

4.8.1 Caracterización de procesos

La presente caracterización permite analizar los procesos que han sido identificados en los macro procesos estratégicos, operativos y de apoyo, de dónde se describe las principales actividades, así como sus respectivos responsables, entradas, salidas, actividades (PHVA), recursos, riesgos, normativas legales a las que de rige y los registros y documentos de apoyo para el seguimiento y medición del proceso. En la Tabla 14, se muestra los macro procesos con sus respectivos procesos codificados de la siguiente manera.

Tabla 14.Codificación caracterización de procesos

CÓDIGO	MACRO	CÓDIGO	PROCESO	CÓDIGO
	PROCESOS			CARACTERIZACIÓN
MPE	ESTRATÉGICOS	MPE.1	Gestión	MPE.1.CA
			Administrativa	
		MPE.2	Gestión de la	MPE.2.CA
			calidad	
MPO	OPERATIVOS	MPO.1	Compras	MPO.1.CA

		MPO.2	Almacenamiento	MPO.2.CA
		MPO.3	Ventas	MPO.3.CA
		MPO.5	ventas	MFO.3.CA
		MPO.4	Alisto y	MPO.4.CA
			distribución	
MPA	APOYO	MPA.1	Contabilidad	MPA.1.CA
		MPA.2	Talento humano	MPA.2.CA

Elaborado por: Nixon Galindres

Se establece la caracterización de los procesos en base a la propuesta del mapa de procesos (Ver Anexo 3).

4.8.2 Manual de procedimientos

Se crea el manual de procedimientos como componente del sistema de control interno, para el mejor control de cada proceso (Ver anexo 4).

4.8.3 Lista maestra de documentos y registros

La lista de documentos y registros que se ha elaborado como parte importante del diseño del Sistema de Gestión de Calidad se encuentra en el manual de procedimientos (**Ver anexo 4**).

4.8.4 Liderazgo (Ítem 5)

Para cumplimiento de este ítem se establece la política de la calidad, los roles de la organización y las funciones que cada uno de los colaboradores deben cumplir en la empresa.

4.8.5 Política de calidad

Se establece la siguiente política de la calidad como la base de un sistema de gestión, alineada a la dirección estratégica de la organización, misma que permite el planteamiento de objetivos de calidad alcanzables e indicadores medibles.

• La distribuidora DISTARIAS CÍA LTDA. actualmente la empresa distribuye a gran escala productos de consumo masivo al por mayor y menor, siendo un referente a nivel provincial y también dándose a conocer a nivel nacional, cumpliendo las exigencias y expectativas de los clientes, los requisitos legales y reglamentarios mediante la prestación de servicios y productos con estándares de calidad y entregas puntuales, contando con personal comprometido y calificado; fomentando una cultura de seguridad y cuidado del medio ambiente, a través de un proceso de mejoramiento continuo en la eficacia de los procesos del sistema y la infraestructura.

4.8.5.1 Validación política de calidad

Tabla 15.Validación de la política de calidad

¿La política de calidad es apropiada al	Actividad principal la distribución a gran
propósito y contexto de la	escala productos de consumo masivo al por
organización?	mayor y menor.
¿Se puede utilizar como referencia para establecer los objetivos de calidad?	Mejora continua, cumplimiento de requisitos legales y reglamentarios, prestación de servicios y productos con estándares de calidad.
¿Incluye un compromiso de cumplir los requisitos aplicables?	Cumpliendo las exigencias y expectativas del cliente, los requisitos legales y reglamentarios mediante la prestación de servicios y productos con estándares de calidad y entregas puntuales.
¿Incluye un compromiso de mejora continua del SGC?	Mejoramiento continuo en la eficacia de los procesos del sistema y la infraestructura.

4.8.6 Roles, responsabilidades y autoridades de la organización

La empresa cuenta con profesiogramas que dan cumplimiento a este requisito de la norma que se refiere a identificar y documentar una estructura organizacional.

4.8.7 Organigrama estructural

A continuación, se muestra la jerarquía de los mandos en la organización, así como las áreas con sus responsables según lo exige la ISO 9001:2015.

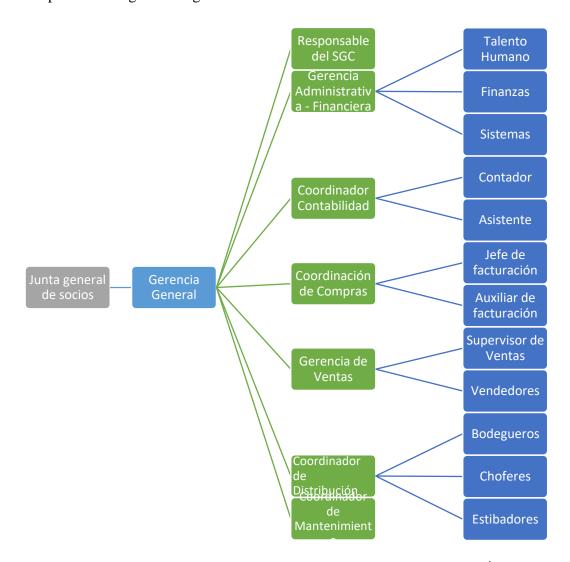


Figura 15. Organigrama estructural empresa DISTARIAS CÍA TDA

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

4.8.8 Planificación (Ítem 6)

En este ítem de muestran los objetivos de calidad con el fin de mejorar los procesos de la empresa.

4.8.9 Objetivos de calidad

Los objetivos de calidad se plantean en concordancia con la política de calidad. En la Tabla 22, se puede observar los objetivos de calidad junto el plan de acción para su cumplimiento.

Tabla 16. *Objetivos de Calidad*

Objetivos de Calidad	Como hacerlo	Recursos	Responsable	Periodicidad	% Valora ción	% Cumpli miento	Reprogra mación > 80%
Apoyar y gestionar la mejora continua de los procesos del Sistema de Gestión de Calidad	Realizar auditorías internas de seguimiento más frecuentes/ Elaborar un programa de auditorías por proceso de acuerdo con los resultados obtenidos	Plan de auditoría	Gerente General	Anual	100%	60%	01/11/2022
	Elaborar Plan de Capacitación al personal	Equipos de computación Recursos para logística	Coordinación de talento humano	Anual	100%	50%	01/11/2022
Certificación del SGC según UNEEN ISO 9001:2015 antes del 2023	Preparar requisitos y formal al personal en el manejo de la ISO	Equipos de computación Recursos para logística Documentos pertinentes	Coordinador del SIG	Anual	100%	0%	01/11/2022
Incrementar el nivel de ventas en el año 2023	Capacitando al personal de ventas, gestionando la mayor distribución de los productos	Equipos de computación Medios publicitarios	Gerente de Ventas	Anual	100%	60%	01/11/2022

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

4.8.10 Soporte (Ítem 7)

Dentro de este ítem, la documentación hace referencia a las competencias del personal dentro de un manual de funciones con el que debe contar la organización.

4.8.10.1 Competencia

Se establecen las funciones que se ejercen en cada uno de los puestos de trabajo, cuyas actividades están detallan en un manual de funciones (Ver anexo 5), en la tabla 17 se puede apreciar los cargos y responsables de acuerdo con los puestos de trabajo identificados:

Tabla 17.Cargos de la empresa DISTARIAS CÍA TDA

Código	Cargo	Cantidad
MF.GG	Gerente General	1
MF.RSIG	Responsable del SGC	1
MF.GAF	Gerente Administrativo - Financiero	1
MF.CC	Coordinador de Contabilidad	1
MF.CCPRAS	Coordinador de Compras	1
MF.GV	Gerente de Ventas	1
MF.CD	Coordinador de Distribución	1
MF.CM	Coordinador de Mantenimiento	1
MF. VEND	Vendedores	16
MF.ASIS	Analistas y Asistentes	14
MF.O	Operadores	5
	Total	43

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

4.8.11 *Operación (Ítem 8)*

Para la correcta distribución de productos de consumo masivo se elaboró un manual de procedimientos que contiene todos los requisitos referentes a la parte operacional de la empresa, como el control de cambios realizados en los productos, los cambios que se hagan en los registros de los pedidos y la documentación importante que afecte al buen desempeño del Sistema de Gestión de Calidad, de la misma manera hace referencia a las características del producto distribuido a los clientes (**Ver anexo 4**).

4.8.12 Evaluación del desempeño (Ítem 9)

Este ítem está relacionado con la evaluación del desempeño del Sistema de Gestión de Calidad, en el cual se utilizan indicadores y se analizan sus resultados, se hace revisión y se llevan a cabo procedimientos de auditorías, y la revisión de las salidas que debe realizar la alta dirección, todas las actividades deben estar documentadas y registradas.

4.8.12.1 Seguimiento, medición, análisis y evaluación

Para evaluar el desempeño se establece indicadores de control y seguimiento de las actividades operacionales de la organización. Los indicadores para manejarse se muestran en la siguiente Tabla 18:

Tabla 18. *Indicadores por proceso*

Cádi	~ ^	Proceso	Código		Indica	dor	
Cour			Indicador		mulca	uor	
CF	1	Gestión Administrativa	CEICA	%	Cumplimiento	del	Plan
G.E.	.1	Gestion Administrativa	rativa G.E.I.CA		ratégico		
CF	2	Gestión de la calidad	G.E.2.CA	%	Cumplimiento	de	No
G.E.	.4	Gestion de la candad	G.E.2.CA	Con	formidades cerradas	8	

G.O.1	Compras	G.O.1.CA	% de cumplimiento de la planificación de compras
G.O.2	Almacenamiento	G.O.2.CA	% de eficacia en la distribución de almacén
G.O.3	Ventas	G.O.3.CA	% de cumplimiento en los despachos
G.O.4	Alisto y distribución	G.O.4.CA	% de cumplimiento de entrega a clientes el un periodo determinado
G.A.1	Contabilidad	G.A.1.CA	% de cumplimiento en la emisión de estados financieros
G.A.2	Talento humano	G.A.2.CA	% de cumplimiento de personal capacitado

Fuente: Distarias Cía. Ltda.

Elaborado por: Nixon Galindres

En los indicadores anteriores, se toma los más significativos para la elaboración de fichas de indicadores, donde se detalla el objeto del indicador, la forma de cálculo, el responsable del seguimiento y frecuencia de medición

4.8.13 Mejora (Ítem 10)

En este ítem se encuentra documentado el procedimiento control de producto no conforme.

4.8.13.1 Propuesta de un plan de puesta en marcha

El Plan tiene como finalidad definir las acciones correctivas y preventivas para la buena marcha de la implementación del Sistema de Gestión de Calidad, donde refiere especial atención a los requisitos con mayor deficiencia en incumplimiento de acuerdo con el diagnóstico situacional realizado mediante el Check List.

Para este plan de trabajo es necesario definir responsabilidades y complementar con la aplicación de requisitos a todos los procesos de la empresa Distarias Cía. Ltda., para una óptima implementación y posterior certificación a la calidad de la ISO 9001:2015.

Una vez que se cumplan todos los requisitos de la norma ISO 9001:2015 en la empresa, se debe mantener el Sistema de Gestión de Calidad e identificar mejoras en cada uno de los procesos, se establece las acciones en función del Ciclo de Deming (Ciclo PHVA).

Se detalla la propuesta de las actividades a desarrollarse, con sus respectivos responsables, recursos necesarios y plazos de tiempo para el cumplimiento. En caso de que el plan implementado no ayude a la eficacia de sus procesos, se debe considerar un nuevo diagnóstico y respecto a eso nuevas actividades a implementar con el objeto de reducir o eliminar el producto no conforme y evitar la devolución o reclamos de los clientes en las salidas no conformes

4.8.13.2 Evaluación del diseño del modelo de Sistema de Gestión de Calidad

Se presenta los resultados del diseño del sistema de gestión de calidad diseñado, con su respectiva documentación que servirá de guía para su posterior implementación.

En la siguiente tabla se muestran los resultados obtenidos hasta el momento mediante una comparación inicial y la comparación después de haber documentado lo obligatorio por la norma.

Tabla 19. *Evaluación del diseño del modelo de Sistema de Gestión de Calidad*

	Análisis de Cumplimiento de la Norma ISO 9001:2015						
Requisitos	Documentación requerida	Cumplimiento Inicial	Observaciones	Acciones tomadas	Cumplimiento final		
4. Contexto de la Organización							
4.1 Comprensión de la organización y de su contexto	Analisis situacional		La empresa no determina el seguimiento y revisión de las cuestiones externas e internas, lo que no contribuye a un análisis situacional de la empresa	Realizar análisis FODA			
4.3 Determinación del alcance del sistema de gestión de la calidad	Alcance del Sistema		Al no contar con un sistema de gestión de la calidad no cumple con este numeral	Determinar el alcance de SGC siendo acorde a la norma ISO 9001:2015 Vs la empresa			
4.4 Sistema de gestión	Mapa de procesos		La organización establece un mapa de procesos que no está acorde con los procesos de la empresa, lo que requiere actualización	Realizar una propuesta actual de mapa de procesos			
de la calidad y sus procesos	Caracterización de procesos		No se establece las caracterizaciones de procesos	Se caracteriza los procesos mediante fichas de procesos que abordan			

	actividades en relación al PHVA (Ciclo Deming) y PESTEL, aborda también los recursos necesarios, responsabilidade s, riesgos y documentos relacionados	
Manual de procedimientos	Mantiene un mínimo de Se realiza el información documentada por lo manual de tanto no conserva la procedimiento documentación suficiente de con las acuerdo con lo que señala la exigencias de norma. Los procedimientos no contenido de la están actualizados. El norma mediante procedimiento relacionado con un formato que la distribución de los productos muestre la no está documentado, definido interacción de ni actualizado, tampoco cumple actividades y sus con los requisitos que exige la respectivos norma INEN 1965-1-2018 responsables.	
Formatos de apoyo a la operación	No conserva información del proceso de distribución de los productos y las ventas realizadas, lo que dificulta Se crean formatos para el área de distribución acorde al seguimiento que	

	Procedimiento de cómo elaborar los procedimientos	conocer si se ejecutan de se debe de acuerdo con lo planificado servicio ofical cliente documentado pertinente procedimier El procedimier de desarrollar procedimier No se cuenta con un procedimiento que indique medio de como realizar los distintos formato	recido e y ción del nto niento cómo ntos, por
	procedimentos	procedimientos de la empresa propuesto principales contenidos exigidos p	y or la
Comparación	Cumplimiento Total	6,01% Cumplimie Total Requ	1145%
5. Liderazgo			
5.2 Política	Política de Calidad	No se establece política de calidad	a
5.3Roles, responsabilidades	Manual de Funciones	Cuenta con el manual de funciones	
autoridades de organización	la Estructura Organizacional	Establece un organigrama La estructural pero la organización abarca todo no lo mantiene, los cargos jerarquía y	

			actuales no concuerdan con el	que contempla la	
			organigrama	empresa	
			Organigrania	Cumplimiento	
Comparación	Cumplimiento Total	3,76%		Total Requerido	5,71%
6. Planificación				1	
				Los objetivos de	
				calidad	
6.2 Objetivos de la calidad y planificación para lograrlos				establecidos de	
_	()hiefiyos de la		Se establece los objetivos de la	acuerdo con la	
	Calidad		calidad	política de	
para lograrios				calidad y la	
				manera de cómo	
		mplimiento Total 3,76% Cu Tot Def de I	lograrlos		
Comparación	Cumplimiente Tetal	2.760/		Cumplimiento	4,76%
Comparación	Cumpilmento Total	3,7070		Total Requerido	4,7070
7. Apoyo					
				Definir el perfil	
				de los puestos de	
7.2 Competencia	Manual de funciones			trabajo en un	
				manual de	
				funciones	
				Documentar el	
				procedimiento de	
				control de	
7.5Información	Control de Cambios			documentos y	
documentada	Control de Camolos			registros que	
				describe la	
				revisión de	
				cambios, persona	

				que autoriza y	
				acciones	
				necesarias.	
Comparación	Cumplimiento Total	9.02%		Cumplimiento	14,55%
Comparación	Cumpilinento Total	7,0270		Total Requerido	14,5570
8. Operación					
8.1 Planificación y control operacional	Evaluación de planificación		Este requisito se cumple de manera parcial, en virtud de que la organización si desarrolla procesos necesarios para la compra de productos, no obstante, no establece indicadores para controlar estos procesos y los cambios que se puedan mientras se desarrollan	El área de compras planifica la producción de acuerdo con los pedidos semanales	
8.2 Requisitos para los productos y servicios 8.2.3 Revisión de los requisitos para los productos y servicios	- Registro de revisión de requerimientos de productos		La empresa cumple con este requisito porque determina los requisitos legales y reglamentarios para la ejecución de sus procesos	Sello INEN, catálogo, comprobación de la calidad del producto distribuido	
8.2.4 Cambios de los requisitos para los productos y servicios 8.3 Diseño y desarrollo de los productos y servicios	Registros de modificación de requisitos Procedimiento de desarrollo de la prestación del servicio		Se informa verbalmente al cliente de posibles cambios al producto, no se establece ningún registro de dicho comunicado	Realizar registro de control de cambios	

8.4 Control de los procesos, productos y servicios suministrados externamente 8.4.1 Generalidades	Registro del Estado de producto suministrado externamente	Se realiza controles de calidad a la materia prima	Se creó los registros de productos y servicios suministrados externamente	
8.5.1 Control de la producción y de la provisión del servicio	Características del producto que es distribuido y el servicio proporcionado a los clientes	El producto distribuido debe cumplir parámetros de calidad en base a la norma INEN 1965- 1-2018	Dentro del proceso de producción y validación se establece el cumplimiento de los parámetros establecidos	
8.5.2 Identificación de trazabilidad	Registros de despachos y utilización de guías de remisión	Se controla la salida de los productos y la trazabilidad por guías de remisión	_	
8.5.6 Control de los cambios	Registros de control de cambios, la distribución de los productos y el servicio	Existe comunicación por correos, pero no existen formatos	Documentar el procedimiento de control de cambios que describe la revisión de cambios, persona que autoriza y acciones necesarias	

8.6 Liberación de los productos y servicios	Registro de conformidad de producto y servicio con el criterio de aceptación		Entrega exitosa de los productos	Los registros son acordes a la norma	
8.7 Control de las salidas no conformes (8.7.2)	Registro de productos no conformes		Se controlan las salidas de los productos y distribución no conforme, más no se establece un procedimiento para llevar un control de las conformidades	Se realiza el procedimiento de control de No conformidades	
Comparación	Cumplimiento Total	15,03%		Cumplimiento Total Requerido	25,7
9. Evaluación del desempeño					
9.1 Seguimiento, medición, análisis y evaluación 9.1.1. Generalidades	Indicadores		No tiene indicadores de desempeño	Realizar los indicadores de desempeño y sus respectivas fichas	
9.2 Auditorias	Programa de auditoría		La organización no tiene establecido un SGC por tanto, no realiza auditorías al SGC	Se realiza el procedimiento de auditoría	
9.3 Revisión por la dirección 9.3.3. Salida de la revisión por la dirección	Resultados de la revisión por la dirección		Los resultados de revisión documentado y comunicado a las partes interesadas	Existe las revisiones por la dirección de las salidas	
Comparación	Cumplimiento Total	5,32%		Cumplimiento Total Requerido	12,03%
10. Mejora					

% de Cumplimiento Total		42,96%		79,79%
Comparación	Cumplimiento Total	0%	Cumplimiento Total Requerido	5,61%
10.3 Mejora continua	Plan de mejoras		La organización no tiene establecido un SGC por tanto, no puede realizar una mejora continua al SGC	
10.2 No Conformidad y Acción correctiva (10.2.2)	Resultados de acciones correctivas		La organización no determina conformidades en los procesos, por tanto, la empresa no evalúa las causas de estas no conformidades y no conserva información documentada de las no conformidades para tomas acciones con el fin de mitigarlas o eliminarlas	

Tabla 20. *Tabla de colores para identificar el cumplimiento*

No se establece
Se establece, pero no se mantiene
Se establece y se mantiene

CONCLUSIONES

- A través del análisis y consulta a las diversas fuentes de investigación documental, se pudo conocer los requisitos que son necesarios para el desarrollo del diseño de gestión de calidad, basado en la Norma ISO 9001:2015. De igual forma esto permitió comprender con mayor facilidad los diversos conceptos y definiciones relacionados con la gestión de los procesos y la importancia del cumplimiento de la norma, lo que conllevó a una base sólida de información para la propuesta de estudio.
- Se realizó un análisis inicial o diagnóstico a través de una auditoría de la cual se obtuvo un porcentaje final de cumplimiento de 42,9% con respecto a lo que sugiere la Norma ISO 9001:2015; para ello se utilizaron las herramientas de análisis FODA y PESTEL, que permitieron obtener una apreciación amplia del contexto interno y externo de la empresa, en función al diseño del sistema de gestión de calidad.
- el Sistema de Gestión de Calidad, se diseñó haciendo énfasis en la actividad principal de la empresa relacionada con la distribución de productos de consumo masivo, se tomó en cuenta todos los aspectos específicos como es la gestión, documentación y las actividades referentes a operaciones así como los requisitos de la norma ISO 9001:2015 se propuso un total de 8 procesos con su debida caracterización así como los procedimiento en cada uno, también se realizó el manualde procedimientos, con sus debida documentación así como la identificación y elaboración de registros que ayudan a fundamentar el SGC con la finalidad de lograr procesos estandarizados logrando así alcanzar el 79,79% de cumplimiento de los requerimientos de la norma ISO 9001:2015.

RECOMENDACIONES

- Se recomienda implementar el Sistema de Gestión de Calidad que se propone a través del presente estudio, tomando como guía y orientación la documentación señalada en el desarrollo de la propuesta, con el propósito de mejorar la gestión de los procesos y garantizar el mejor servicio a los clientes de la empresa DISTARIAS CÍA LTDA.
- Se recomienda realizar auditorías internas de forma anual, con el propósito de poder precisar de manera oportuna, las inconsistencias en el Sistema de Gestión de Calidad, lo que contribuirá a mejorar de forma continua los procesos de la empresa y crear las acciones correctivas de acuerdo con los resultados de la auditoria.
- Se sugiere la creación de una cultura de calidad del servicio ofrecido, mediante la socialización de la documentación del sistema de gestión de calidad, utilizando los medios de comunicación suficientes y necesarios, para que todos los miembros de la empresa conozcan el desarrollo del sistema y los procesos internos de manera amplia y eficiente.
- Es recomendable la capacitación al personal que va a realizar actividades de auditoría interna de gestión, es decir, se sugiere asignar esas responsabilidades a personal preparado profesionalmente en procesos de auditoría, así como también se sugiere gestionar la capacitación al personal que apoyará en dichos procesos.

BIBLIOGRAFÍA

- Academy ISO. (2017). Beneficios clave implementación ISO 9001:2015. Mexico: Blue.
- Acebrongroup. (2018). ¿Qué es la Responsabilidad Social Corporativa? Obtenido de https://www.acebrongroup.com/importancia-de-la-responsabilidad-social-corporativa/
- Acosta, C. (2017). *Expoknews*. Recuperado el 27 de octubre de 2017, de https://www.expoknews.com/por-que-es-importante-la-rse/
- Alcaide, J. (2015). Fidelización de clientes. Madrid: ESIC Editorial.
- Angamarca, L. (2016). Impacto financiero de la devolución del Iva a las personas de la tercera edad en el distrito Metropolitano de Quito Ecuador en el año 2016 en el presupuesto general del Estado. Quito: Repositorio Universidad Central del Ecuador. Obtenido de http://www.dspace.uce.edu.ec/bitstream/25000/19389/1/T-UCE-0003-CAD-067-P.pdf
- Aranda, M. (2012). El método del estudio de caso para estudiar las empresas familiares. *Scielo*, 1-15. Obtenido de http://www.scielo.org.co/pdf/pege/n33/n33a06.pdf
- Asamblea Nacional. (2008). *Constitucion de la Republica del Ecuador*. Ecuador: Constitución de la República del Ecuador.
- Asamblea Nacional. (2015). Ley Orgánica del Régimen Tributario Interno. Quito, Ecuador: Congreso Nacional.
- Asamblea Nacional. (2018). Ley de Régimen Tributario Interno. Quito, Ecuador: Asambla Nacional.
- Asamblea Nacional. (2020). Reglamento de la Ley Orgánica del Régimen Tributario Interno.

 Quito: Asamblea Nacional. Obtenido de http://www.eeq.com.ec:8080/documents/10180/29366634/REGLAMENTO+PARA+AP LICACI%C3%93N+LEY+DE+R%C3%89GIMEN+TRIBUTARIO+INTERNO/21e3e91 4-99ff-407c-8211-f007e1fd70d1
- B., C. A. (1979). A three-Dimensional Conceptual Model of Corporate Performance (Vol. 4). Georgia, Estados Unidos: Academy of Management Review.
- Batis Consultores. (2021). *Alcance de la Investigación*. Obtenido de https://onlinetesis.com/alcance-de-la-investigacion/
- Berens, S., & Schiller, A. (2017). Taxing Higher Incomes: What Makes the High-Income Earners Consent to More Progressive Taxation in Latin America? *Political Behavior*, 39(3), 703-729.

- Burke, L., & Logsdon, J. (1996). How Corporate Social Responsability Pays Off. *Long Range Planning*, 29(4), 495-502.
- Cando, Z., & Tapia, S. (2012). Los incentivos tributarios en personas naturales y jurídicas.

 Obtenido de http://dspace.ucuenca.edu.ec/bitstream/123456789/1204/3/Tesis.pdf
- Cárdenas, W. (2016). La proposición lógica como instrumento para la comprensión y transformación de la realidad. *Revista Politécnica Salesiana*(21), 83-99. Obtenido de https://www.redalyc.org/jatsRepo/4418/441849209003/html/index.html
- Cardona, D. (2016). *La Responsabilidad Social Empresarial, conceptos, evolución y tendencias*. Bogotá: Unilibre.
- CCL, V. (15 de Febrero de 2018). *Normas 9000*. Obtenido de Normas 9000: https://www.normas9000.com/content/estructura-de-la-norma-ISO-90012015.aspx
- Cestau, D. (2019). CRM y Fidelización del cliente. Edición Américo Daniel.
- Constitución de la República del Ecuador. (2020, 28 de Septiembre). *RESOLUCIÓN Nro. NAC-DGERCGC20-00000059*. Quito, Ecuador: SERVICIO DE RENTAS INTERNAS.
- Coopnacional. (2020). *Historia del Banco Coopnacional S.A.* Obtenido de https://www.bancocoopnacional.com/historia.html
- Correa, J. (2007). Evolución histórica de los conceptos de Responsabilidad Social Empresarial y balance social. *Semestre Económico*, 87-102.
- Critto, S. (2017). *Beneficios en la empresa*. La revista Digital de la ADCE. Obtenido de https://empresa.org.ar/2017/beneficios-en-la-empresa/
- Critto, S. (2019). *Un empresario en plenitud. Enrique Shaw y su eficaz desempeño*. Obtenido de https://www.enriqueshaw.com/2019/08/07/un-empresario-en-plenitud-enrique-shaw-y-su-eficaz-desempeno/
- Cuenca, Y. F. (2016). Análisis sobre la devolución del impuesto al valor agregado de adultos mayores en la ciudad de machala, periodo 2010 2015. Cuenca, Ecuador.
- Datacrédito. (2020). *Persona Natural y Persona Jurídica características y diferencias*. Obtenido de https://www.datacreditoempresas.com.co/blog-datacredito-empresas/persona-natural-y-persona-juridica-caracteristicas-y-diferencias/
- Dávila, C. C. (1995). Administración para la calidad. Mexico: Panorama.

- Defensoría del Contribuyente. (2014). *Glosario de Términos Tributarios*. Ministerio de Economía y Finanzas. Obtenido de https://www.mef.gob.pe/defensoria/boletines/glosario_tributario.pdf
- Delgado, A., Carreño, N., & Zambrano, M. (2019). Los beneficios tributarios y su incidencia en la reactivación económica de Manabí, Ecuador, luego del terremoto del 16 de abril de 2016. Scielo, 1-24. Obtenido de http://scielo.sld.cu/pdf/eyd/v163n1/0252-8584-eyd-163-01-e12.pdf
- Deming, E. W. (1988). Importancia de la calidad. Wyoming: Zeus.
- Donoso, A. (2017). Factura. Obtenido de https://economipedia.com/definiciones/factura.html
- EAE Business School. (2019). ¿Qué es la fidelización de clientes y por qué es importante? Obtenido de https://www.eaeprogramas.es/blog/negocio/empresa/que-es-la-fidelizacion-de-clientes-y-por-que-es-importante
- Echeverría, D. (2020). *Régimen de personas jurídicas*. Obtenido de Derecho Ecuador: https://www.derechoecuador.com/regimen-de-personas-juridicas-
- El Comercio. (2021). Adultos mayores recibirán devolución automática de IVA por compras en 45 locales de un supermercado. Recuperado el 20 de julio de 2021, de Diario El Comercio: https://www.elcomercio.com/actualidad/negocios/adultos-mayores-devolucion-iva-supermercado.html
- El Comercio. (2021). Adultos mayores recibirán devolución automática de IVA por compras en 45 locales de un supermercado. Obtenido de Diario El Comercio: https://www.elcomercio.com/actualidad/negocios/adultos-mayores-devolucion-iva-supermercado.html
- El Comercio. (2021). *Devolución de IVA*. Obtenido de Diario El Comercio: https://www.elcomercio.com/actualidad/negocios/tributos-tercera-edad-iva-devolucion.html
- Estévez, J., & Pérez, M. (2011). Sistema de Indicadores para el diagnóstico y seguimiento de la educación superior. ANUEIS.
- Fernández, Y. (2016). Análisis sobre la devolución del Impuesto al Valor Agregado de adultos mayores en la ciudad de Machala, periodo 2010-2015. Cuenca: Tesis de posgrado, Universidad de Cuenca.
- Fuente, L. (2001). Calidad Total-Fundamentos e implantación. Madrid: Pirámide.

- Fuertes, F. (2014). *Optimización del proceso de devolución de IVA a las personas adultas mayores en Ecuador*. Repositorio Instituto de Altos Estudios Nacionales.
- Galarza, C. (2020). Los alcances de una investigación. *Editorial: Los alcances de una investigación*, 9(3), 1-5.
- Garrido, E. (2015). Organización y prestación del servicio de recepción en alojamientos. Editorial Elearning.
- Gil, M. d. (2015). Como crear y hacer funcionar una empresa. Ciudad de México: ESIC.
- González & Arciniegas. (2016). Sistema de gestión de calidad Teoria y práctica bajo la norma ISO 9001 2015. México: Eco Ediciones.
- González, N., Olguín, J., Guzmán, J., & Martínez, M. (2019). *Casos Empresariales En El Sur De Tamaulipas*. Bloomintong: Biblioteca del Congreso de Estadoos Uunidos. Recuperado el 21 de Julio de 2020, de https://books.google.com.ec/books?id=jkOwDwAAQBAJ&pg=PP45&dq=FODA&hl=es -419&sa=X&ved=2ahUKEwiRurnyp-HqAhUsh-AKHX1RBhIQ6AEwBHoECAYQAg#v=onepage&q=FODA&f=false
- Grados, J., & Sánchez, E. (2017). *La entrevista en las organizaciones*. Ciudad de México: Editorial el Manual Moderno S.A.
- Harrington. (1990). Mejora de procesos. Washington: a&a.
- Hernández, A., & Astudillo, M. (2013). El estadio de caso como estrategia, método y objeto de investigación en administración. Congreso Internacional de Contaduria y Administración.
 Obtenido de http://congreso.investiga.fca.unam.mx/docs/xviii/docs/15.03.pdf
- Hernández, R. (2014). *Metodologia de la Investigacion* (Sexta Edicion ed.). Mexico: Mc Graw Hill Education. Recuperado el 11 de Agosto de 2020, de http://observatorio.epacartagena.gov.co/wp-content/uploads/2017/08/metodologia-de-la-investigacion-sexta-edicion.compressed.pdf
- Hurtado, J. (2012). Metodología de la Investigación. Caracas: CYEA Sypal.
- Ishikawa, K. (1988). Mejora continua en las empresas. Osaka: Osaka.
- ISO 9001. (2015). Sistemas de gestión de la calidad fundamentos y vocabulario. Madrid: ISO.
- James, P. (1997). Gestión de la calidad total. Madrid: Prentice Hall.
- Knight, K. W. (1999). Riespos en la nueva industria. Toronto: A&E.

- Luna, D. (2019). Devolución de impuesto al valor agregado (IVA) a personas con discapacidad en la ciudad de Guayaquil durante el periodo 2015-2017. Guayaquil: Universidad de Guayaquil Facultad de Ciencias Económicas. Obtenido de http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/40757/1/T-LUNA%20ESPINOZA%20DENISSE%20ADRIANA.pdf
- Maiga, S. (2015). The impact of tax collection in achieving revenue targets: The directorate general of taxes of mali case study. *Theoretical Economics Letters*, *5*(*03*), 403-409.
- Martínez, I. (2015). *UF2120 Diseño de encuestas y cuestionarios de investigación*. Madrid: Editorial Elearning.
- Meza, E. (2017). Análisis del acceso de adultos mayores, Zona-8 al beneficio tributario de devolución del IVA. 2013-2015. Guayaquil: Repositorio Universidad de Guayaquil. Obtenido de http://repositorio.ug.edu.ec/bitstream/redug/20066/1/TESIS%20ELIZABETH%20Y%20 GRACE-An%C3%A1lisis%20del%20acceso%20de%20adultos%20mayores%2C%20Zona-8%20al%20beneficio%20tributario%20de.pdf
- Miller, A., & Oats, L. (2016). *Principles of international taxation*. London: Bloomsbury Publishing.
- Molina, X. (2008). La estructura y naturaleza del capital social en las aglomeraciones territoriales de empresas. Fundación BBVA.
- NSLAW. (2019). El SRI emitió normas sobre el procedimiento de la devolución de IVA a adultos mayores. Obtenido de https://nmslaw.com.ec/el-sri-emitio-normas-sobre-el-procedimiento-de-devolucion-de-iva-a-adultos-mayores/
- Oviedo, C. (2015). Curso de gestión de la calidad. Madrid: FORMASTUR.
- Oviedo, H., & Campo, A. (2013). Metodología de Investigación y lectura crítica de estudios. *Scielo*, 572-580. Obtenido de http://www.scielo.org.co/pdf/rcp/v34n4/v34n4a09.pdf
- Petralanda, I. (2020). ¿Qué diferencia hay entre hipótesis, ley y teoría en la ciencia? Obtenido de https://elpais.com/ciencia/2020-06-19/que-diferencia-hay-entre-hipotesis-ley-y-teoria-en-la-ciencia.html
- Pizha, E., Ayaviri, D., & Sánchez, P. (2017). Las políticas tributarias en el crecimiento económico de Ecuador, 2000-2015. *INNOVA Research Journal*, 10-29.

- Porter, M. (1986). La cadena de valor. Una herramienta del pensamiento estrategico. Utah: ARGA.
- Presidencia de la República. (2016). *Reglamento de Comprobante de Venta, Retención y Complementarios*. Quito: Departamento de Normativa Tributaria.
- Ramos, M. (2015). *La ventaja competitiva sostenible en el tiempo y cómo diferenciarse*. Obtenido de https://www.stratgia.com/blog/la-ventaja-competitiva-sostenible-y-como-diferenciarse
- Sanchis, J., & Rodríguez, S. (2018). Responsabilidad social empresarial en banca. Su aplicación al caso de la banca cooperativa. *Scopus*, 204-227. Obtenido de https://revistas.ucm.es/index.php/REVE/article/view/59771/4564456546892
- Servicio de Rentas Internas. (2016). Servicio de Rentas Internas. Quito, Ecuador: Pagina Web Oficial del SRI.
- SRI. (2018). Sistema de Rentas Internas. Obtenido de https://www.sri.gob.ec/que-es-el-sri
- SRI. (2020). Resolución No. NAC-DGERCGC20-0000005. Quito: Sistema de Rentas Internas.
- SRI. (2021). *Devolucion de IVA a personas adultos mayores*. Obtenido de https://www.sri.gob.ec/devolucion-del-iva-a-personas-adultos-mayores
- SRI. (2021). Estadísticas Generales de Recaudación. Obtenido de https://www.sri.gob.ec/estadísticas-generales-de-recaudacion-sri
- SRI. (2021). Quiero Capacitarme. Obtenido de https://www.sri.gob.ec/quiero-capacitarme
- Trujillo, E. (2020). *Contribuyente*. Obtenido de Economipedia: https://economipedia.com/definiciones/contribuyente.html
- UAEH. (2011). *Matriz de requisitos legales y otros*. Obtenido de https://www.uaeh.edu.mx/calidad/docs/calidad/cursos/Requisitos_Legales.pdf
- Yadav, S., & Shankar, R. (2018). "Goods and service tax (GST): how and why". *Journal of Advances in Management Research*, 15(1), 2-3.

Anexos

Anexo 1. Lista de Verificación ISO 9001:2015

CHI	ECKLIST VERIFIC	CACIÓN ISO 9001:2015						
EST	RUCTURA		CUM	PLIM	IIENT	0		
			SI				NO	NO
			25%	50%	75%	100%		APLICA
CONTEXTO DE LA ORGANIZACIÓN	4.1 Compresión de la organización y su contexto	¿Dispone la organización de una metodología para el análisis, seguimiento y revisión del contexto interno y externo? ¿Ha detectado la organización todos los factores externos que afectan al desempeño de la organización? ¿Ha detectado la		X			X	
		organización todos los factores internos que afectan al desempeño de la organización? ¿Se han tenido en cuenta los factores empleados en la definición y planificación del sistema		X				
XT(de gestión?						
4. CONTEX	4.2 Comprensión de las necesidades y expectativas de las partes interesadas	¿Dispone la organización de una metodología para la detección y el análisis de expectativas y necesidades de las partes interesadas?				Х		
		¿Se han detectado todas las necesidades y expectativas de las partes interesadas que puedan afectar al desempeño del sistema de gestión?		X				

	¿Se realiza el seguimiento y la revisión de la información relacionada con las partes interesadas y sus requisitos pertinentes?	X	X		
	las necesidades y expectativas de las partes interesadas en la definición del sistema y su planificación de actividades?				
4.3 Determinación del alcance del sistema de gestión	¿Tiene documentado la organización el alcance del sistema de gestión?			X	
de la calidad	¿Se han delimitado claramente los límites físicos y las actividades del sistema?			X	
	¿Se han justificado adecuadamente la no aplicabilidad de los requisitos señalados por la organización?			X	
	¿Los requisitos no aplicables no afectan a la calidad de los productos o la satisfacción de los clientes?			X	
4.4 Sistema de gestión de la calidad y sus procesos	¿Se han identificado todos los procesos necesarios y sus interacciones, incluyendo entradas, salidas y secuencia?			X	

		¿Se han definido				X	
		actividades de seguimiento e indicadores para el control de estos procesos?					
		¿Se han identificado los recursos necesarios y las responsabilidades y autoridades de cada proceso?			X		
		¿Se han definido los procesos teniendo en cuenta los riesgos y oportunidades?					
		¿Se evidencia la mejora en el desempeño de los procesos y el sistema de calidad?	X				
	5.1. Liderazgo y compromiso 5.1.1. Generalidades 5.1.2. Enfoque al cliente	¿Demuestra la dirección el liderazgo y compromiso respecto al sistema de gestión de la calidad?			X		
		¿Asume la alta dirección la responsabilidad y obligación de rendir cuentas en relación a la eficacia del sistema de gestión de la calidad?			X		
		¿Se asegura y promueva la dirección el cumplimiento de los requisitos del sistema de gestión?	X				
5. LIDERAZGO		¿Mantiene la dirección un enfoque al cliente en el establecimiento y desempeño del sistema de gestión de la calidad?	X				

5.2. Política 5.2.1. Establecimiento de la política de la calidad 5.2.2. Comunicación de	¿Mantiene la organización una política de la calidad apropiada al propósito y contexto de la organización?	X			
la política de la calidad	¿Incluye la política los compromisos de cumplimiento de requisitos y mejora continua?			X	
	¿Existe una relación entre la política y los objetivos de la calidad?			X	
	¿La política se encuentra disponible para las partes interesadas?			X	
	¿La política es comunicada y entendida dentro de la organización?		X		
5.3. Roles, responsabilidades y autoridades en la organización	¿Existe evidencia de la definición de responsabilidades y autoridades para cada uno de los roles de la organización?		X		
	¿Estas responsabilidades y autoridades han sido comunicadas y entendidas en toda la organización?		X		

		¿Ha asignado la alta dirección la responsabilidad para el aseguramiento del cumplimiento de los requisitos de la norma, el correcto funcionamiento de los procesos, etc.?		X		
	6.1. Acciones para abordar riesgos y oportunidades	¿Se han identificado los riesgos y oportunidades relacionados con el análisis de contexto, las necesidades y expectativas de las partes interesadas y los procesos?		X		
		¿Se han evaluado estos riesgos y oportunidades para determinar acciones proporcionales al impacto potencial?			X	
		¿Se han evaluado estos riesgos y oportunidades para determinar acciones proporcionales al impacto potencial?	X			
		¿Se han planificado acciones para abordar los riesgos y las oportunidades?	X			
	6.2. Objetivos de la calidad y planificación para	¿Se han establecido objetivos coherentes con la política de la calidad?	X			
6. PLANIFICACIÓN	lograrlos	¿Los objetivos están relacionados con la conformidad del producto y con el aumento de la satisfacción del cliente?	X			

		¿Los objetivos son medibles y disponen de metodología de seguimiento?		X		
		¿La planificación de los objetivos contempla las actividades, los recursos, los plazos y las responsabilidades para su realización?		X		
		¿Se han comunicado los objetivos en la organización en los niveles pertinentes?	X			
	6.3. Planificación de los cambios	¿Los cambios realizados en el sistema de gestión de calidad han sido planificados?		X		
		¿Los cambios a realizar tienen en cuenta las consecuencias potenciales y la integridad del sistema de gestión de la calidad?			X	
		¿Los cambios tienen en cuenta la necesidad de recursos y la asignación de responsabilidades?			X	
7. APOYO	7.1. Recursos 7.1.1. Generalidades 7.1.2. Personas	¿La organización dispone de los recursos necesarios para el correcto desempeño de los procesos?			X	

	¿La organización ha determinado y proporcionado las personas necesarias para la implementación eficaz del sistema de gestión de la calidad?		X	
7.1. Recursos 7.1.3. Infraestructura	¿Se han identificado las infraestructuras necesarias para la operación de los procesos?	X		
	¿Se está realizando un mantenimiento adecuado de las infraestructuras?	X		
	¿Se han definido las operaciones y responsabilidades relacionadas con el mantenimiento?		X	
7.1. Recursos 7.1.4. Ambiente para la operación de los procesos	¿La organización ha identificado el ambiente necesario para la operación de los procesos?	X		
	¿Se han planificado actividades adecuadas para la conservación del adecuado ambiente de trabajo?	X		
	¿Se encuentran planificadas las actividades, plazos y responsabilidades, para asegurar el adecuado ambiente para los procesos?		X	

7.1. Recursos 7.1.5. Recursos de seguimiento y medición	¿Se han identificado los recursos de seguimiento y medición necesarios para la realización de las inspecciones y controles?		X			
	¿Se han planificado operaciones para asegurar la fiabilidad de las recursos a emplear en las mediciones?		X			
	¿Se conservan registros de las operaciones de verificación/calibración realizadas?	X				
	Si fuese necesario, ¿se mantiene la trazabilidad a patrones nacionales y/o internacionales?		X			
7.1. Recursos 7.1.6. Conocimientos de la organización	¿Ha determinado la organización los conocimientos necesarios para la operación de sus procesos y para lograr la conformidad de los productos y servicios?			X		
	¿Estos conocimientos son mantenidos y puestos a disposición del personal de la organización?	X				
7.2. Competencia	¿Se han determinado las competencias necesarias de las personas para realizar las tareas del sistema de gestión de la calidad?			X		

	¿Se han emprendido acciones para asegurar o mejorar la competencia del personal de la organización?			X	X	
	documentadas de la competencia necesaria?				A	
7.3. Toma de conciencia	¿Se han realizado acciones para asegurar que las personas tomen conciencia de la política de la calidad y los objetivos de calidad?		X			
	¿Se ha comunicado su contribución a la eficacia del sistema y los beneficios de una mejora del desempeño?		X			
	¿Se han realizado acciones para que las personas tomen conciencia de las consecuencias de incumplir los requisitos del sistema de gestión de calidad?		X			
7.4. Comunicación	¿Se han determinado las comunicaciones internas y externas pertinentes al sistema de gestión de la calidad?		X			
	¿Se encuentra definido qué, cuándo, a quién, cómo y quién realiza cada comunicación?	X				

	7.5. Información documentada	¿Se ha identificado la documentación requerida por la norma y el propio sistema de gestión?		X			
		¿La identificación y descripción de los documentos es apropiada?	X				
		¿Se encuentra definido el formato y soporte de cada documento?			X		
		¿Existe una metodología de revisión y aprobación adecuada?	X				
		¿La documentación está disponible en los puntos de uso para su consulta?				X	
	8.1. Planificación y control operacional	¿Se han identificado los procesos necesarios para cumplir los requisitos de los clientes?		X			
		¿Se han establecido criterios para la operación de los procesos?		X			
		¿Se controlan los procesos contratados externamente?	X				
Z	8.2. Requisitos para los productos y servicios	¿Se han determinado cuáles son las comunicaciones necesarias con los clientes?		X			
8. OPERACIÓN		¿Se determinan los requisitos de los clientes y adicionales de los productos y servicios a ofrecer?					

		¿Se revisa la definición de requisitos y la posibilidad de cumplimiento de las condiciones por la organización?		X		
		¿Se han tenido en cuenta los requisitos legales asociados a los productos y servicios?	X			
		¿Se conserva toda la información documentada sobre las comunicaciones, requisitos y revisiones con los clientes (presupuestos, contratos, etc.)?	X			
		¿Existe una metodología para realizar cambios, su revisión y comunicación de las modificaciones?	X			
de	3. Diseño y esarrollo de los oductos y	¿Existe una planificación del diseño y desarrollo?				X
ser	rvicios	¿Existe una metodología definida para la identificación de entradas para el diseño?				X
		¿Existen controles establecidos para cada una de las etapas del diseño?				X
		¿Existe una metodología para validar las salidas del diseño y desarrollo?				X

8.4. Control de los procesos, productos y servicios suministrados externamente	¿Existe una metodología para el control de los productos y servicios de proveedores externos?		X		
externamente	¿Existen criterios para la evaluación, selección, seguimiento del desempeño y la reevaluación de los proveedores externos?		X		
	¿Se comunica a los proveedores externos los requisitos de los procesos, productos y servicios a proporcionar?		X		
	¿Se comunica a los proveedores externos los controles a realizar para la liberación de sus productos y/o las competencias de las personas?		X		
	¿Se comunica al proveedor externo el control y el seguimiento del desempeño al que es sometido por la organización?			X	
8.5. Producción y provisión del servicio	¿Están la producción y provisión del servicio bajo condiciones controladas?	X			
	¿Se dispone de la información documentada y recursos necesarios para la operación?	X			

	¿Existen etapas de implementación de actividades de seguimiento y medición, especialmente previas a la liberación y a la entrega?		X			
	¿Se aplican métodos adecuados para la identificación y trazabilidad de las salidas para asegurar la conformidad de los productos?	X				
8.5. Producción y provisión del servicio. (Continuación)	¿Existen requisitos de trazabilidad que se desarrollan de acuerdo a los requisitos?		X			
	¿Se cuida, identifica y protege la propiedad perteneciente a clientes y proveedores externos?					
	¿Las condiciones de preservación de los productos son las adecuadas?			2	X	
	¿Se cumplen con las actividades posteriores a la entrega cuando existan y sea un requisito?			2	X	
	¿En caso de cambios los mismos son justificados por información documentada?			2	X	

8.6. Liberación de los productos y servicios	¿Se han establecido los controles oportunos para la liberación del producto?	X	
	¿Se han determinado las responsabilidades para la liberación de los productos?	X	
	¿Existe información documentada que evidencie la liberación y que permita la trazabilidad de la misma?		X
8.7. Control de las salidas no conformes	¿Las salidas no conformes son identificadas para prevenir su uso o entrega no intencionada?	X	
	¿Se emprenden las acciones oportunas sobre el producto no conforme: corrección, separación, información al cliente, etc?	X	
	¿Se mantiene la información documentada de cada salida no conforme?	X	
9.1. Seguimiento, medición, análisis y evaluación 9.1.1.Generalidades 9.1.2. Satisfacción del cliente	¿La organización evalúa el desempeño y la eficacia del sistema de gestión de la calidad?		X

	¿Existe una metodología definida para realizar el seguimiento de las percepciones de los clientes del grado en el que se cumplen sus necesidades y expectativas?		X
	¿Los resultados de esta retroalimentación de la percepción del cliente permiten evidenciar la mejora en la satisfacción del cliente?		X
	¿Los clientes analizados son suficientemente representativos para conocer la satisfacción general de los clientes?	X	
9.1. Seguimiento, medición, análisis evaluación 9.1.3. Análisis y evaluación	¿La organización dispone de unos datos de indicadores que permiten el análisis y evaluación del desempeño de los procesos?		X
	¿Está definida la metodología de seguimiento, responsabilidades y plazos, de los indicadores?	X	
	¿Los indicadores son adecuados para analizar las mejoras y los cambios en el sistema de gestión de la calidad?		X

	¿Existen valores de referencia para los indicadores establecidos?		X		
9.2. Auditoría interna	¿Las auditorías internas se realizan de forma planificada?			X	
	¿Se garantiza la competencia e independencia de los auditores internos?		X		
	¿El alcance de la auditoría y los métodos son apropiados para evaluar la eficacia del sistema de gestión de la calidad?			X	
	¿La dirección pertinente es informada de los resultados de auditoría?	X			
	¿Se emprenden acciones para solventar los incumplimientos detectados en las auditorías internas?		X		
9.3. Revisión por la dirección	¿Se han incluido todas las entradas de la revisión presentes en la norma de referencia?	X			
	¿Se han tratado todas las salidas necesarias requeridas por la norma de referencia?		X		

		¿Existe una metodología definida y una planificación para la realización de las revisiones por la dirección? ¿Se está empleando la revisión por la dirección como una herramienta de mejora del sistema de gestión de la calidad?		X
	10.1. Generalidades	¿La organización planifica acciones para la mejora de la satisfacción del cliente y del desempeño del sistema de gestión de la calidad?		X
		¿Se contemplan para la mejora las necesidades y expectativas de las partes interesadas?		X
		¿Se contemplan los riesgos y oportunidades para emprender acciones para la mejora?		X
	10.2. No conformidad y acción correctiva	¿Existe una metodología para el tratamiento de las no conformidades y las quejas?		X
10. MEJORA		¿Se está realizando análisis de las causas de las no conformidades para emprender acciones correctivas?		X

	¿Existe análisis de la repetitividad de las no conformidades para emprender acciones correctivas?	X	
	¿La documentación de las no conformidades y acciones correctivas es adecuada para conocer las causas, responsabilidades, resultados y análisis de la eficacia?	X	
10.3. Mejora continua	¿La organización dispone de las herramientas adecuadas para favorecer la mejora continua (objetivos, acciones, salidas de la revisión, etc.)?	X	
	¿Existen evidencias de estas mejoras planificadas por la organización?	X	
	¿Las mejoras a emprender tienen en cuenta las necesidades y expectativas de las partes interesadas, el análisis de contexto y los riesgos y oportunidades?	X	

Nota. Adaptado de ISO 9001:2015 Sistemas de Gestión de la Calidad-Requisitos, de (ISOPlataforma de navegación en línea (OBP), 2015)

Anexo 2. Matriz de Riesgos

	DISTRIBUIDORA DISTARIAS CIA. LTDA.					VERSIÓN 01									
MATRIZ DE RIESGOS)DI			01					
	II	DENTIFICACIÓ	N DE RIESGOS						Al	NÁL	ISIS	S DI	EL F	RIESGOS	5
MACRO - PROCES O	PROC ES O	RIESGOS	CAUSAS	TIPO DE RIESGO	Raro Poco Prob. Posible Muy Prob.			CONSECUENCIA			Catastrófico 🕏	ESTIMACIÓN	ACCIONES		
GESTIÓN FRATÉGICA (G.E.)	GESTIÓN INISTRATIVA	Fallas en planificación y	Desconocimiento del personal	Social		X					X			Bajo	Llevar a cabo una planificación semanal o mensual de las
GESTIÓN ESTRATÉGIO (G.F.)	GESTIÓI ADMINISTRA	ejecución de proyectos	Falta de organización interna	Social		Λ					A			ته مان	acciones a tomar y comunicar a todos los empleados.

		Presupuestos y proyecciones	Falta de un control de presupuesto interno	Financiero		X			X		Medio	Realizar periódicamente reporte de ventas para pronosticar presupuestos
		Reportes a gerencia	Información incorrecta o a destiempo	Financiero	X				X		Medio	Enviar los reportes a gerencia en un periodo de tiempo establecido para una toma de decisiones correcta.
GESTIÓN OPERATIVA (G.O.)	tAS	Demanda	Fallas en anticipar y responder a los cambios de la demanda	Financiero							Medio	Establecer medidas para conocer los
TIÓN OPERA	COMPRAS	Precios	Falta de análisis de mercado	Financiero		X			X			precios previamente antes de adquirirlos
GES		Facturación		Financiero	X			X			Bajo	Llevar un registro preciso y

		Fallas en facturar correctamente a los clientes										detallado de las ventas a los clientes
IENTO	Espacio en almacén disponible	Falta de organización para establecer el espacio disponible de las bodegas	Físico			X			X		Medio	Detallar información acerca del espacio disponible en bodega luego de liberar mercadería
ALMACENAMIENTO	Inventarios		Financiero/ Laboral		X			X			Bajo	Realizar tablas de registro de mercadería disponible en el inventario
	Planificación de entregas	Fallas en desarrollar un plan de abastecimientos a clientes	Financiero	X				X			Bajo	Planificar adecuadamente y de manera óptima la entrega de mercadería
VE NT	Marketing		Financiero		X				X		Medio	

	Comunicación inconsistente e inapropiada hacia los clientes											Establecer canales adecuados de comunicación con los clientes para que conozcan los productos que la empresa oferta
Publicidad	Falencias al momento de publicitar y llegar a mas clientes	Financiero			X				X		Medio	Utilizar de forma adecuada los medios disponibles para llegar a mas personas
Precios y promociones	Carencia de estrategias que permitan establecer precios y dar promociones	Financiero/ Laboral	X				X				Bajo	Realizar tablas de registro de mercadería disponible en el inventario
Límites de crédito	Falencias en tener políticas de crédito para clientes antiguos y nuevos	Financiero	X					X			Bajo	Determinar las políticas necesarias para brindar créditos a los clientes
Soporte al Cliente		Financiero/ Laboral		X					X		Medio	Solventar de forma oportuna

			No responder inquietudes del cliente a tiempo ocasiona que no sea leal										las inquietudes que tengan los clientes
(A.A.)	KO.	Reclutamiento de personal	Falta de organización para establecer el espacio disponible de las bodegas				X			X		Medio	Detallar información acerca del espacio disponible en bodega luego de liberar mercadería
GESTIÓN DE APOYO (A.A.)	TALENTO HUMANO	Evaluación de desempeño		Financiero/ Laboral		X			X			Bajo	Realizar tablas de registro de mercadería disponible en el inventario
GESTI	TAI	Cultura	Fallas en desarrollar un plan de abastecimientos a clientes	Financiero	X				X			Bajo	Planificar adecuadamente y de manera óptima la entrega de mercadería
		Compensación y beneficios	1	Financiero/ Laboral			X		X			Medio	Planificar beneficios a

recompensar el					vendedores	s por
esfuerzo del					traer	nuevos
personal					clientes	a la
					empresa	

Anexo 3. Caracterización de procesos

DISTRIBU	IDORA DISTAR. CARACTERIZ	GESTIÓ	ESTIÓN ESTRATÉGICA					
OB	OBJETIVO CÓDIGO:					I.COD.1.		
Definir planes, program	mas y proyectos que	VER	SIÓN:	01				
fortalezcan la planifica	ación para lograr el	MA	CROPROCESO		Gestión Estra	atégica G.E.		
cumplimiento de las	actividades de los	PRO	CESO	Planificación Estratégica				
procesos, permitiendo brindar un servicio de o			PONSABLE/ TICIPANTES	(Gerente/ Director/Sec de los proce	retaria/Responsables sos		
		CONTROL						
DOCUMENTOS CONSIDERACIONE					CS REGISTROS			
CÓDIGO	NOMBRE		Se debe realizar un e planificación adecuad	•	CÓDIGO	NOMBRE		

G.E.DOC.1.	POA	establecer el presupuesto anual. Planificar las actividades en base	G.E.REG.1.	Registro asistencia	de					
G.E.DOC.2.	Plan Estratégico	al cumplimiento de la misión, visión y objetivos empresariales.								
NORMATIVA LEGAL										
Norma ISO 9001:2015,4.4. Sistema de gestión de calidad y sus procesos										

PROVEEDORES	ENTRADAS	A	CTIVIDADES	SALIDAS	CLIENTES		
Interno	Listas de verificación de actividades,	estrategas		Plan estratégico,	Interno		
Supervisores, Gerente, Encargado de cada departamento	requerimientos de cada área, presupuesto anual, personal disponible, formatos, informe de compras y	socios, acciones aprobada		POA, Indicadores de cumplimiento, actividades cumplidas.	Alta dirección, supervisores, trabajadores		
Externo	ventas v		el cumplimiento de vos establecidos	cumpilias.	Externo		
Organismos de control			cciones correctivas, os planes aprobados		Organismos de control		
		RF	CCURSOS				
MÁQUINAS Y EQUI	POS MATE	RIALES	INFRAESTRU	CTURA	FINANCIERO		
Medios de comunicac Computadores	Medios de comunicación Computadores Materiales de		e oficina Distarias Cía.		Presupuesto		
	INDICADORES		RIESGOS				
	Objetivos cumplidos		Ambiental/Físico/Natural				

Elaborado por:	Revisado por:	Aprobado:
Nixon Galindres – Estudiante	Lic. Diego Arias –Gerente Administrativo	Ing. Carlos Arias – Gerente General



	CARACTERIZACIÓN DE PROCESOS DE GESTIÓN ESTRATÉGICA											
	OBJETIVO	CÓDIGO:		G.E.CAL.COD.2.								
Realizar herran	nientas y proponer acciones	VERSIÓN:		01								
que permitan e	vitar las no conformidades	MACROPROCESO	(Gestión Estratégica G.E.								
que se pueden	presentar en las distintas	PROCESO		Gestión de Calidad								
actividades.		RESPONSABLE/ PARTICIPANTES		Director/Secretaria/Responsables de los procesos								
	CONTROL											
	DOCUMENTOS	CONSIDERACIONES		REGISTROS								
CÓDIGO	NOMBRE	Es indispensable el análisis	CÓDIGO	NOMBRE								
G.E.CAL.DO C.1.	Ficha de informe acciones correctivas	de las auditorías para determinar las no	G.E.CAL.REG.1.	Registro de asistencia								
G.E.CAL.DO C.2.	Informe de auditoría interna	conformidades en cada proceso y de esta manera realizar correcciones y	G.E.CAL.REG.2.	Registro de listado de documentos								
G.E.CAL.DO C.3.	Informe de auditorías pasadas	acciones correctivas de ser necesario, junto con su	G.E.CAL.REG.2.	Registro de listado de documentos								
	1	respectivo seguimiento.	G.E.CAL.REG.3.	Registro de listado de registros								
	NORMATIVA LEGAL											

128

	Norma ISO 9	0001:201	5,4.4. Siste	ema de gestión de cal	idad y sus p	rocesos	}			
PROVEEDORES	ENTRADAS		ACT	ΓIVIDADES	SALIDAS	}	CLIENTES			
Interno	Auditorías internas, Revisión del	internas, p		r y planificar la interna	Diagnóstico de auditoría,		Interno			
Supervisores, Gerente, Encargado de cada departamento	programa, Resultados de auditorías,	Н	Asignacio necesario	ón de los recursos	Cumplimic de lo planificado		Alta dirección, supervisores, trabajadores			
Externo	quejas por parte de los usuarios y	V	_	nto del desarrollo formidades	Acciones correctivas	,	Externo			
Organismos de control	salidas no conformes, Documentación específica.	A	Manejo documen	Manejo epitimó de ocumentación		s y uc	Organismos de control			
			RE	CCURSOS						
MÁQUINAS Y EQUIP	POS	/ATERI	ALES	INFRAESTRU	CTURA		FINANCIERO			
Computadores Materiales d			oficina Distarias Cía.		Ltda.		Presupuesto			
	INDICADORES			RIESGOS						
Cumpl	Cumplimiento de auditoría interna					Ambiental/Físico/Natural				

Elaborado por:	Revisado por:	Aprobado:
Nixon Galindres – Estudiante	Lic. Diego Arias –Gerente Administrativo	Ing. Carlos Arias – Gerente General



CARACTERIZACIÓN DE PROCESOS DE GESTIÓN ESTRATÉGICA								
(DBJETIVO	CÓDIO	CÓDIGO: G.O.COM.COD.1					
Realizar la solicitud	de productos según la	VERSI	IÓN:				01	
necesidad y el requ	erimiento que tenga la	MACR	OPROCESO			Gestión (Operativa G.O	
empresa para aba	stecer su bodega y	PROC	ESO			Co	ompras	
satisfacer a sus clier	ites.		ONSABLE/ ICIPANTES			Director/S de los pro	Secretaria/Responsables ocesos	
CONTROL								
DO	CUMENTOS	CONSI	IDERACIONES	REGISTROS				
G.O.COM.DOC.1.	Verificación de existencias	Realiza	r una adecua ción de existencias o		DIGO		NOMBRE	
G.O.COM.DOC.2.	Solicitud de requerimiento de productos	cierto	tiempo de anticipaci itar contratiempos.					
			NORMATIVA LEG	GAL				
	Norma ISO 9	9001:201	5,4.4. Sistema de gesti	ón de ca			8	
PROVEEDORE	S ENTRADAS		ACTIVIDADE	S	SALIDA	AS	CLIENTES	
Interno	Requerimientos del área de almacenamiento	P	Recepción de requis asignación de presup stock.		Facturas producto	•	Interno	

Supervisores, Gerente, Encargado de cada departamento	, órdenes de compra, perfil del proveedor, aprobación de	Н	Realizar compras.	órdenes	de			Recepción de productos, responsable de la bodega
Externo	compra	V	Verificar	órdenes de co	mpra.			Externo
Proveedores de productos		A	Realizar correctiva compra.	acc s, evaluación	iones post			Clientes Distarias Cía. Ltda.
			RE	CURSOS				
MÁQUINAS Y EQUIF	POS	//ATER	IALES	INFRAES	TRUC	CTURA		FINANCIERO
Computado	ores Mate	Materiales de oficina		Distarias Cía. Ltda.		Presupuesto		
			R	IESGO	OS			
			Ambient	al/Físic	o/Natural			

Elaborado por:	Revisado por:	Aprobado:		
Nixon Galindres – Estudiante	Lic. Diego Arias –Gerente Administrativo	Ing. Carlos Arias – Gerente General		



	CARACTERIZ	ZACIÓN DE PROCESOS DI	E GESTIÓN EST	RATÉGICA				
	OBJETIVO	CÓDIGO:		G.O.ALM.COD.1.				
Garantizar que	la mercadería suministrada	VERSIÓN:		01				
por los proveede	ores sea ingresada a bodega	MACROPROCESO		Gestión Operativa G.O				
bajo las norm	as y medidas de control	PROCESO		Almacenamiento				
establecidas por	· la empresa.	RESPONSABLE/ PARTICIPANTES		te/ Jefe de bodega, ayudante de odega, proveedor.				
		CONTROL						
	DOCUMENTOS	CONSIDERACIONES	REGISTROS					
CÓDIGO	NOMBRE	Verificar que la	CÓDIGO	NOMBRE				
G.O.ALM.DO C.1.	Tarjeta de inventario	mercadería que llega de parte de los proveedores						
G.O.ALM.DO C.2.	G.O.ALM.DOC.1.	posea las características ideales de calidad y						
G.O.ALM.DO C.3.	Factura de compra	cantidad.						
	NORMATIVA LEGAL							
	Norma ISO 9001:2015,4.4. Sistema de gestión de calidad y sus procesos							

PROVEEDORES	ENTRADAS		ACT	TIVIDADES	SALIDAS	S CLIENT	ES
Interno		P		n de requisicione n de presupuesto		Interno	
Supervisores, Gerente, Encargado de cada departamento	Requerimientos del área de almacenamiento	Н	Realizar compras.	órdenes d	e Mercaderí	Recepción de productos, responsable de la bodega	
Externo	amacenamento	V	Verificar	órdenes de compr	ı.	Externo	
Proveedores de productos		A	Realizar correctiva compra.	acciono as, evaluación po	~	Clientes Distarias (Ltda.	Cía.
			RE	CURSOS			
MÁQUINAS Y EQUIP	POS N	//ATER	IALES	INFRAESTRUCTURA		FINANCIERO)
Computadores	Materiales de ofic		ficina	Distarias Cía. Lt		Presupuesto	
INDICADORES					R	RIESGOS	
Cantidad de producto disponible					Ambient	tal/Físico/Natural	

Elaborado por:	Revisado por:	Aprobado:				
Nixon Galindres – Estudiante	Lic. Diego Arias –Gerente Administrativo	Ing. Carlos Arias – Gerente General				



CARACTERIZACIÓN DE PROCESOS DE GESTIÓN ESTRATÉGICA							
OBJETIVO			CÓDIGO:		G.O.A	LM.COD.2.	
Garantizar que	la merc	cadería que no se	VERSIÓN:			01	
encuentra en co	ondicione	es para su venta o	MACROPROCESO		Gestión Operativa G.O		
que posee poca	a rentabi	lidad por su poca	PROCESO]	Entrega de cambio	s a proveedores	
rotación en el mercado sean integradas en su totalidad por las empresas que proveen de productos a Distarias Cía. Ltda.		RESPONSABLE/ PARTICIPANTES		Gerente/ Jefe de bodega, ayuda bodega, proveedor.			
			CONTROL				
	DOCUN	MENTOS	CONSIDERACIONES		REG	ISTROS	
CÓDIGO	NOMB	BRE	La mercadería ha ser	CÓDIGO		NOMBRE	
G.O.ALM.DO C.1.	Reporte	e de devoluciones	devuelta debe estar separada con anticipación a				
G.O.ALM.DO C.2.	l Nota de crédito		la llegada del proveedor para su retiro.				
	NORMATIVA LEGAL						
		Norma ISO 9	9001:2015,4.4. Sistema de ges	tión de cal		S	
PROVEEDO	ORES	ENTRADAS	ACTIVIDAD	ES	SALIDAS	CLIENTES	

Interno		_		Productos fecha de del prove	cambio y llegada		Inter	rno
Supervisores, Gerente, Encargado de cada departamento	Productos en la estado o de poca rotación		estado o de poca rotación Hos productos para cambio. Mercadería		prod	pción de uctos, onsable de la ga		
Externo			V	Verificar las transacciones económicas de la entrega de cambios y registrar.			Exte	rno
Proveedores de					planes preventivos			eedores de
productos			A	y correctivos.			prod	uctos.
				RE	CCURSOS			
MÁQUINAS Y EQUIF	POS	MATERIALES			INFRAESTRUCTURA		F	INANCIERO
Computadores	Materiales de ofi		ficina	Distarias Cía. Ltda.		Pre	supuesto	
INDICADORES				R	IESGOS			
Cantidad de producto disponible				Ambiental/Físico/Natural				

Elaborado por:	Revisado por:	Aprobado:			
Nixon Galindres – Estudiante	Lic. Diego Arias –Gerente Administrativo	Ing. Carlos Arias – Gerente General			



	CARACTERIZACIÓN DE PROCESOS DE GESTIÓN ESTRATÉGICA								
OBJETIVO			CÓDIC	GO:		G.O.VEN.COD.1.			
Estructurar las	actividad	es que se debe de	VERSI	ÓN:			01		
seguir para real	izar la a	ctividad de ventas	MACR	OPROCESO		Gestión (Operativa G.O		
de contado a	los dist	intos clientes de	PROCI	ESO		Vent	as		
Distarias Cía. Ltda.				ONSABLE/ CIPANTES		Gerente/ Agen	te vendedor, cliente		
	CONTROL								
	DOCUN	MENTOS	CONSI	DERACIONES		REGISTROS			
CÓDIGO	NOMB	RE		agente vendedor	CÓDIGO)	NOMBRE		
G.O.ALM.DO C.1.	Reporte	e de devoluciones	mercade	conocer el stock de ería disponible para , así como también					
G.O.ALM.DO C.2.	Nota de	crédito		omociones de la					
				NORMATIVA LI	EGAL	,			
		Norma ISO 9	0001:201:	5,4.4. Sistema de ges	tión de cal		3		
PROVEEDO	ORES	ENTRADAS		ACTIVIDAD	ES	SALIDAS	CLIENTES		
Interno		Requerimientos de pedidos,	P	Analizar clientes, estrategias de vent oportunidades de m	a, buscar	Estrategias de venta, pedidos de clientes.	Interno		

Supervisores, Gerente, Encargado de cada departamento	inventario productos	de	Н	Seleccion proponer promocio venta.	productos	ente, y la			Alta dirección.
Externo			V	Seguimie	Seguimiento de ventas.				Externo
Organismos de control			A	Implement corrective	tar acci s y preventiva	ones s.			Clientes Distarias Cía. Ltda.
				RE	CURSOS				
MÁQUINAS Y EQUIP	Pos	MA	TERIAI	LES	INFRAES	TRUC	CTURA		FINANCIERO
Computadores	M	Materiales de oficina		Distarias Cía. Ltda.		Ltda.		Presupuesto	
INDICADORES					R	IESGC	os		
Porcentaje de ventas mensuales						Ambient	al/Físico	o/Natural	

Elaborado por:	Revisado por:	Aprobado:			
Nixon Galindres – Estudiante	Lic. Diego Arias –Gerente Administrativo	Ing. Carlos Arias – Gerente General			



CARACTERIZACIÓN DE PROCESOS DE GESTIÓN ESTRATÉGICA									
	OBJI	ETIVO	CÓDIGO:		G.O.DIS.COD.1.				
Preparar los pec	didos que	e son facturados en	VERSIÓN:				01		
el departamento	de venta	as y sistemas, de tal	MACROPROCESO		Ge	stión C	perativa G.O		
manera que estos estén completos y listos			PROCESO		Preparación de pedidos				
para su distribución.			RESPONSABLE/ PARTICIPANTES	Digit	Encargado de control o Digitador, alistador, Rellenador inventario.		enador, encargado de		
			CONTROL	ı					
	DOCUN	MENTOS	CONSIDERACIONES			STROS			
CÓDIGO	NOMB	RE	. Se debe verificar que los	CÓDIGO	0		NOMBRE		
G.O.DIS.DO C.1.	Listado ruta	de clientes por	productos a despachar cuenten con la calidad						
G.O.DIS.DO C.2.	Factura		necesaria para evitar problemas con los clientes.						
NORMATIVA LEGAL									
	9001:2015,4.4. Sistema de ges		idad y sus pr SALIDAS						
PROVEEDORES ENTRADAS			ACTIVIDAD	ES	SALIDAS		CLIENTES		

Interno	Requerimientos de pedidos, inventario de productos		P		tock de mercadería as cajas y facturas			Interno														
Supervisores, Gerente, Encargado de cada departamento			de pedidos,		de pedidos,		de pedidos,		de pedidos,		de pedidos,		de pedidos,		de pedidos,		Н	Preparar l	los pedidos según el la ruta	Cajas de productos separadas por		Alta dirección.
Externo			V	estado d	la cantidad y el le los productos, e las rutas	pedidos.	por	Externo														
Organismos de control			A	Implement corrective	ntar acciones as y preventivas.			Clientes Distarias Cía. Ltda.														
				RE	CCURSOS																	
MÁQUINAS Y EQUIP	os	MAT	TERIAL	ES	INFRAESTRUCTURA			FINANCIERO														
Computadores		Materiales de oficina		Distarias Cía. Ltda.		Presupuesto																
INDICADORES				RIESGOS																		
Número de pedidos preparados en un día					Ambiental/Físico/Natural																	

Elaborado por:	Revisado por:	Aprobado:
Nixon Galindres – Estudiante	Lic. Diego Arias –Gerente Administrativo	Ing. Carlos Arias – Gerente General



		CARACTERIZ	ZACIÓN DE PROCESOS D	E GESTI	ÓN ESTRATÉGIO	CA		
	OBJI	ETIVO	CÓDIGO:		G.O.DIS.COD.1.			
Asegurar la satisfacción del cliente al			VERSIÓN:	VERSIÓN:				
realizar la entre	ega de m	ercadería tomando	MACROPROCESO		Gestión C	perativa G.O		
en cuenta dar u	ın buen s	servicio e informar	PROCESO		Repartición de	mercadería		
cualquier novedad que se presente.			RESPONSABLE/ PARTICIPANTES	chofer,	Chofer, ayudante de repartición/ Clie chofer, ayudante de repartición, auxiliar cont			
CONTROL								
	DOCUN	MENTOS	CONSIDERACIONES		REGISTROS			
CÓDIGO	NOME	BRE		CÓDIGO)	NOMBRE		
G.O.DIS.DO C.1.	Listado ruta	de clientes por	Se debe verificar que los					
G.O.DIS.DO C.2.	Factura	ı	productos a entregar estén con cantidad y calidad					
G.O.DIS.DO C.3.	Orden o	de remisión	necesaria para evitar problemas con los clientes					
G.O.DIS.DO C.4.	Recibo	de cobro						
NORMATIVA LEGAL								
		Norma ISO 9	9001:2015,4.4. Sistema de ges	tión de cal	idad y sus procesos			
PROVEEDORES ENTRADAS		ACTIVIDADES		SALIDAS	CLIENTES			

Interno			P	Rutas de óptima	cada cliente, ruta			Interno
Responsables de cada departamento	Mercadería que		Н	clientes,	la mercadería a los realizar cobro total, regresar producto	Dinero y recibos		Alta dirección.
Externo	entregar		V	estado de de entre	la cantidad y el los productos antes egar, verificar el cibido y las facturas as.	de dinero		Externo
Organismos de control			A	Implement	ntar acciones as y preventivas.			Clientes Distarias Cía. Ltda.
				RE	CCURSOS			
MÁQUINAS Y EQUIP	POS	1ATI	ERIAI	LES	INFRAESTRU	CTURA		FINANCIERO
Computadores	Mat	Materiales de oficina		Distarias Cía. Ltda.		Presupuesto		
INDICADORES				RIESGOS				
Número de pedidos preparados en un día				Ambiental/Físico/Natural				

Elaborado por:	Revisado por:	Aprobado:				
Nixon Galindres – Estudiante	Lic. Diego Arias –Gerente Administrativo	Ing. Carlos Arias – Gerente General				

ENTRADAS

Presupuestos

reporte de pagos,

anteriores,

PROVEEDORES

Interno



CLIENTES

Interno

	CARACTERIZ	ZACIÓN DE PROCESOS D	E GESTION ESTR	RATEGICA			
	OBJETIVO	CÓDIGO:	G.O.CON.COD.1.				
Determinar lo	s pasos a seguir para	VERSIÓN:		01			
controlar los	ingresos y egresos de la	MACROPROCESO		Gestión de Apoyo G.A			
empresa Distari	ías Cía Ltda., y así verificar	PROCESO		Contabilidad			
Į ,	ro y establecer medidas que ecimiento a largo plazo.	RESPONSABLE/ PARTICIPANTES		Contador			
		CONTROL					
	DOCUMENTOS	CONSIDERACIONES		REGISTROS			
CÓDIGO	NOMBRE	Realizar pagos aprobados	CÓDIGO	NOMBRE			
G.O.CON.DO C.1.	Libro diario	por el encargado de contabilidad, revisar la documentación necesaria y	G.O.CON.REG.1.	Registro de horas de trabajo			
G.O.CON.DO C.2.	Rol de pagos	cumplir con el reglamento público.					
NORMATIVA LEGAL							
Norma ISO 9001:2015,4.4. Sistema de gestión de calidad y sus procesos							

Identificar

pagos

P

ACTIVIDADES

necesidades,

mensuales,

SALIDAS

Informes

financieros,

roles de pagos,

	facturaciones, contratos		provision depreciac		у	comprobant de pagos	tes	
Responsables de cada departamento		Н	socios, pa tributaria	ar a la junta ago de obligacio s, balar , actualizar el li	ones			Trabajadores
Externo		V	recursos,	la distribución informe de generales.				Externo
Organismos de control		A	Plantear mejora.	actividades	de			Proveedores, organismos de control.
			RE	CCURSOS				
MÁQUINAS Y EQUIPOS MA		TERIALES		INFRAEST	INFRAESTRUCTURA			FINANCIERO
Computadores	Materi	Materiales de oficina		Distarias Cía. Ltda.		Presupuesto		
INDICADORES				RIESGOS			os .	
Rentabilidad				Ambiental/Físico/Natural				

Elaborado por:		Revisado por:	Aprobado:
Nixon Galindres – Es	tudiante Lic. Diego	Arias –Gerente Administrativo	Ing. Carlos Arias – Gerente General



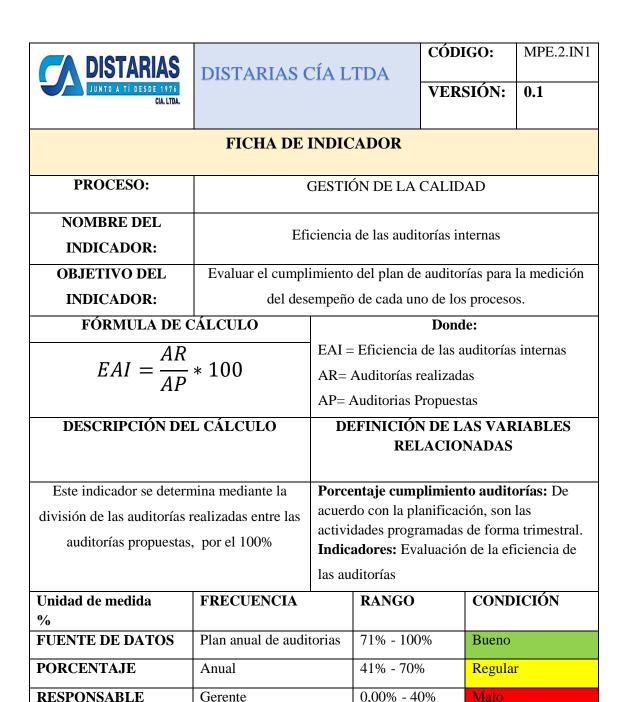
CARACTERIZACIÓN DE PROCESOS DE GESTIÓN ESTRATÉGICA									
О	BJETIVO	CÓDIGO:		G.O.TAL.COD.1.					
Definir un procedin	niento eficiente de la	VERSIÓN:				01			
gestión de recursos h	numanos a través de el	MACROPROCESO	MACROPROCESO Ge		Gestión d	e Apoyo G.A			
uso adecuado del	conocimiento y las	PROCESO		Talento Humano					
habilidades para d trabajo.	esempeñar un buen	RESPONSABLE/ PARTICIPANTES		Gerente, encargado de Talento Hur trabajadores					
		CONTROL	,						
DOG	CUMENTOS	CONSIDERACIONES			REGI	STROS			
CÓDIGO	NOMBRE	Cumplir con las normas	CÓDIGO)		NOMBRE			
G.O.TAL.DOC.1.	Currículum	establecidas por la empresa y realizar la revisión	G.O.TAI	G.O.TAL.REG.1.		asistencia a ciones			
G.O.TAL.DOC.2.	Profesiograma	adecuada del profesional							
G.O.TAL.DOC.3.	Carta de despido	para el cargo requerido.							
G.O.TAL.DOC.4.	Contrato								
NORMATIVA LEGAL									
Norma ISO 9001:2015,4.4. Sistema de gestión de calidad y sus procesos									
PROVEEDORES			SALIDA		CLIENTES				

Interno			P	requerim obra,	del perfil de los ientos de mano de reclutamiento y de personal.		Interno		
Responsables de cada departamento	Hojas de vida, entrevistas, profesiograma, programas de capacitación.		entrevistas, profesiograma, programas de			Revisar hojas de vida, realizar entrevistas, contratar al personal, dar inducciones y afiliar al seguro.			Áreas
Externo			V		la productividad y implimiento de es.		Externo		
Organismos de control	A		A	Implementar estímulos de desempeño laboral.			Organismos de control.		
				RE	CCURSOS				
MÁQUINAS Y EQUIP	ÁQUINAS Y EQUIPOS MATERIALES		INFRAESTRUCTURA		FINANCIERO				
Computadores	Ma	terial	les de o	ficina	Distarias Cía. Ltda.		Presupuesto		
INDICADORES			RIESGOS						
Índice de rotación del personal			Ambiental/Físico/Natural						

Elaborado por:	Revisado por:	Aprobado:				
Nixon Galindres – Estudiante	Lic. Diego Arias –Gerente Administrativo	Ing. Carlos Arias – Gerente General				

Anexo 4. Ficha de indicadores

CA DISTARIAS	DIS	TARIAS (CÍA L	TDA	CÓDIO	GO:	MPE.1.IN1
JUNTO A TÍ DESDE 1976 CIALITDA					VERS	IÓN:	0.1
]	FICHA DE 1	INDIC	CADOR			
PROCESO:		G	ESTIÓ	N ADMINI	STRATI	VA	
NOMBRE DEL INDICADOR:		Porcentaje (Cumpli	miento de la	a gestión	admini	strativa
OBJETIVO DEL		Medir el nivel	de cun	nplimiento d	de los pla	nes y p	royectos
INDICADOR:				definidos	8		
FÓRMULA DE C	CÁLC	ULO			Donde	:	
0C	4.0		CPA :	= Cumplimi	ento del j	plan ad	ministrativo
$CPA = \frac{OC}{OP}$	OC= Objetivos cumplidos						
			OP= Objetivos propuestos				
DESCRIPCIÓN DE	L CÁI	LCULO	DEFINICIÓN DE LAS VARIABLES RELACIONADAS				
Este indicador se detern	nina m	ediante la	Número de objetivos cumplidos: Según la				
división de los objetivos c	umpli	dos entre los	planificación a ciertos periodos de tiempo				
objetivos que han sido p	ropue	stos por el	establecidos, deben ser puestos en marcha Indicadores: Evaluación del cumplimiento de				
100%			las actividades.				
Unidad de medida %	FRE	CUENCIA		RANGO		COND	ICIÓN
FUENTE DE DATOS	Regi	stros, docume	ntos	71% - 100	%	Bueno	
PORCENTAJE	Anual			41% - 70%	ó	Regular	î .
RESPONSABLE	Gerente			0,00% - 40)%	Malo	
Elaborado por:		Nixon Galii	indres– Estudiante				
Aprobado por: Ing. Carlos A			Arias- Gerente General				
Fecha:		2022					



Elaborado por:	Nixon Galindres- Estudiante
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias- Gerente General
Fecha:	2022

DISTARIAS	DISTARIAS CÍA LTDA		TDA	CÓDI	GO:	MPO.1.IN1
JUNTO A TÍ DESDE 1976 CIALIDA.			VERS	SIÓN:	0.1	
	FICHA DE	INDIC	CADOR			
PROCESO:			COMPRA	AS		
NOMBRE DEL	Porcentaje d	e cumn	limiento de	solicitu	des de c	omprac
INDICADOR:	T oreentage d	c cump	minento de	soneitu	des de e	ompras
OBJETIVO DEL	Analizar la capa	acidad (de cumplim	iento de	los pedi	dos de los
INDICADOR:		clientes				
FÓRMULA DE C	CÁLCULO	CSC = Cumplimientos solicitudes de compras				
SC SC	400	SC = Solicitudes cumplidas				
$CSC = \frac{SC}{SR}$	* 100	SR = Solicitudes recibidas				
DESCRIPCIÓN DE	L CÁLCULO	DEFINICIÓN DE LAS VARIABLES				
		RELACIONADAS				
Este indicador se determin	na el cumplimiento	Compras realizadas: Solicitudes de compra				
de las solicitudes de cor	mpras mediante la	cumplidas.				
división entre las solici	tudes de compra					
cumplida sobre las realizad	das, por el 100%					
Unidad de medida	FRECUENCIA		RANGO		COND	ICIÓN
% FUENTE DE DATOS	Libro do comercio		71% - 100	10/	Dueses	
	Libro de compras			Bueno		
PORCENTAJE	Mensual		41% - 70%	ó	Regula	r
RESPONSABLE	Coordinador comp	0,00% - 40	Э%	Malo		

Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias- Gerente General
Fecha:	2022



Elaborado por:	Nixon Galindres- Estudiante
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias- Gerente General
Fecha:	2022

DISTARIAS JUNTO A TÍ DESDE 1976	DISTARIAS (CÍA L	TDA	CÓDIG	GO:	MPO.3.IN1		
JUNTO A TÍ DESDE 1976 CIALITOA.			VERSI	IÓN:	0.1			
	FICHA DE	INDIC	CADOR					
PROCESO:			VENTA	S				
NOMBRE DEL INDICADOR:	Porcentaje de cum	plimien	ito de pedid	os				
OBJETIVO DEL	Analizar la capacio	dad de l	a empresa p	ara cump	olir con	los pedidos		
INDICADOR: de los clientes en l			pos establec	cidos				
FÓRMULA DE CÁLCULO			Donde:					
PE PE	100	CP = Cumplimiento de pedidos						
$CP = \frac{PE}{PR}$	* 100	PE = Pedidos entregados						
		PR= Pedidos recibidos						
DESCRIPCIÓN DE	L CÁLCULO	DEFINICIÓN DE LAS VARIABLES RELACIONADAS						
Este indicador se determin	na el cumplimiento	Pedidos entregados: Número de pedidos						
de los pedidos con la	división entre los	entregados satisfactoriamente.						
pedidos entregados, so	bre los pedidos	Pedidos recibidos: Número total de pedidos						
recibidos, por el 100%			receptados					
Unidad de medida	FRECUENCIA	1	RANGO		COND	ICIÓN		
%	G t B tt		710/ 100	0/	D			
FUENTE DE DATOS	Cartera, Registro v	entas	71% - 100		Bueno			
PORCENTAJE	Mensual		41% - 70%	ó l	Regular	r		
RESPONSABLE	Responsable de ve	0,00% - 40)%	Malo				

Elaborado por:	Nixon Galindres- Estudiante
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias- Gerente General
Fecha:	2022

DISTARIAS DISTARIAS O			TÍA I TDA		GO:	MPO.4.IN1		
JUNTO A TÍ DESDE 1976 CIA.LTDA.	DISTARIAS CIA LIDA			VERS	SIÓN:	0.1		
	FICHA DE INDICADOR							
PROCESO:	A	ALIST	O Y DISTR	RIBUCI	ÓN			
NOMBRE DEL INDICADOR:	Cumplimiento de o	despach	os asignado	os				
OBJETIVO DEL	Analizar la capacio	dad de l	la empresa p	oara cun	nplir con	la		
INDICADOR:	distribución de los	pedido	s a los clien	ites				
FÓRMULA DE CÁLCULO			Donde:					
$CDA = \frac{PD}{PR}$	* 100	CP = Cumplimiento de despachos asignados PE = Pedidos Despachados PR= Pedidos recibidos						
DESCRIPCIÓN DE	L CÁLCULO	DEFINICIÓN DE LAS VARIABLES RELACIONADAS				RIABLES		
Este indicador se determin	na el cumplimiento	Pedidos despachados: Número de pedidos						
de los despachos realizados, con la división entre los pedidos despachados, sobre los pedidos recibidos, por el 100%			despachados satisfactoriamente. Pedidos recibidos: Número total de pedidos receptados					
Unidad de medida	FRECUENCIA		RANGO		COND	ICIÓN		
% ELIENTE DE DATOS	Contana Dagistus	rantas	71% - 100	10/	Duons			
FUENTE DE DATOS	Cartera, Registro v	entas			Bueno			
PORCENTAJE	Mensual		41% - 70%	ó	Regular	r		
RESPONSABLE	Responsable de ve bodeguero	0,00% - 40	0%	Malo				

Elaborado por:	Nixon Galindres- Estudiante
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias- Gerente General
Fecha:	2022

DISTARIAS DISTARIAS O			TD A	CÓDI	GO:	MPA.1.IN1	
JUNTO A TÍ DESDE 1976 CIA.LTDA.	DISTARIAS CÍA LTDA			VERS	SIÓN:	0.1	
	FICHA DE	INDIC	CADOR				
PROCESO:		C	ONTABILI	DAD			
NOMBRE DEL INDICADOR:	Porcentaje de vent	as por f	familia de pı	roducto	S		
OBJETIVO DEL INDICADOR:	Analizar las ventas r			nilias de	product	os	
FÓRMULA DE CÁLCULO			Donde:				
$VFP = \frac{VA}{VAP} * 100$			VFP = Ventas por familia de producto VA = Ventas actuales VAP = Ventas año pasado				
DESCRIPCIÓN DE	L CÁLCULO	DEFINICIÓN DE LAS VARIABLES RELACIONADAS					
Este indicador muestra un	na comparación de	Ventas: Variación de ventas por año					
ventas del año actual con	•	•					
pasado, por 100 %							
Unidad de medida %	FRECUENCIA		RANGO		COND	ICIÓN	
FUENTE DE DATOS	Cartera, Registro ventas		71% - 100	%	Bueno		
PORCENTAJE	Anual	41% - 70%	ó	Regula	r		
RESPONSABLE	Contador, responsa de ventas	0,00% - 40)%	Malo			

Elaborado por:	Nixon Galindres- Estudiante
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias- Gerente General
Fecha:	2022

CA DISTARIAS	DICTABIAC	NCTADIAC CÍA I TDA		CÓDI	GO:	MPA.2.IN1
JUNTO A TÍ DESDE 1976 CIA.LTDA.	DISTARIAS CÍA LTDA		VERS	SIÓN:	0.1	
	FICHA DE	INDIC	CADOR			
PROCESO:		TAI	ENTO HU	MANC)	
NOMBRE DEL INDICADOR:	Porcentaje de cum	_	-			
OBJETIVO DEL	Determinar el cum	plimier	nto de la pla	nificaci	ón de las	}
INDICADOR:	capacitaciones pro	gramad	las al persor	nal		
FÓRMULA DE C	CÁLCULO	Dond	e:			
CR		C = Capacitaciones				
$C = \frac{CR}{CP} *$	100	CR = Capacitaciones realizadas				
		CP = Capacitaciones planificadas				
DESCRIPCIÓN DE	L CÁLCULO	DEFINICIÓN DE LAS VARIABLES				
		RELACIONADAS				
Este indicador determina	el porcentaje de	Capacitaciones: Número de capacitaciones				
cumplimiento entre la	s capacitaciones	realizadas al personal acorde a la planificación				
realizadas sobre las	capacitaciones					
planificadas						
Unidad de medida	FRECUENCIA	l	RANGO		COND	ICIÓN
%						
FUENTE DE DATOS	Certificados		71% - 100		Bueno	
PORCENTAJE	Anual		41% - 70%	ó	Regular	r
RESPONSABLE	Responsable de tale humano		0,00% - 40)%	Malo	

Elaborado por:	Nixon Galindres- Estudiante
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias- Gerente General
Fecha:	2022



Elaborado por:	Nixon Galindres — Estudiante
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias- Gerente General
Fecha:	2022





MANUAL DE PROCEDIMIENTOS ABRIL 2022

	RESPONSABLE	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias - Gerente Administrativo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gerente General		

Índice

INTRODUCCION	2
OBJETIVO	3
ALCANCE	3
PROCEDIMIENTOS	3
AUDITORIA INTERNA	7
ACCIONES CORRECTIVAS	16
CONTROL DE NO CONFORMIDADES	24
CONTROL DE DOCUMENTOS Y REGISTROS	30
REVISIÓN POR LA DIRECCIÓN	37
PEDIDO DE PRODUCTOS	47
RECEPCIÓN DE MERCADERÍA A PROVEEDORES	54
ENTREGA DE CAMBIOS A PROVEEDORES	62
VENTAS DE CONTADO	70
APERTURA DE CRÉDITO A CLIENTES	76
CONTROL Y APLICACIÓN DE RECIBOS DE DINERO	83
REGISTRO DE PEDIDOS A CLIENTES POR LOS AGENTES DE V	'ENTA 90
REGISTRO DE PEDIDOS A CLIENTES VÍA TELEFÓNICA	95
PREPARACIÓN DE PEDIDOS	
VERIFICACIÓN DE PEDIDOS	110
REGISTRO DE CAMBIOS DE MERCADERÍA DAÑADA	118
ACOMODO DE MERCADERÍA A ENTREGAR EN EL CAMIÓN	124
REPARTICIÓN DE LA MERCADERÍA	133
REALIZACIÓN DE INFORMES FINANCIEROS	143
DECLARACIONES AL SRI	148
PAGO A TRABAJADORES	152
CONTRATACIÓN DE PERSONAL	158
CAPACITACIÓN AL PERSONAL	163

INTRODUCCIÓN

La empresa distribuidora Distarias Cía Ltda., busca mejorar su desempeño laboral a través de la elaboración de un manual de procedimientos, en el cual se describa todas las actividades que se desarrollan diariamente y que ayudará a elevar los índices de eficiencia y eficacia en la organización.

Gestionar la calidad significa transformar la forma de hacer las cosas, esto implica la representación de la cadena de valor de la empresa mediante un mapa de procesos, conocer las personas en relación con los procedimientos, su nivel de control de calidad e incluso las normativas aplicables. De esta manera, se toma en cuenta desde la tarea más pequeña hasta la más grande para así cumplir con el principal objetivo de cualquier organización: satisfacer al cliente.

Todos los procedimientos descritos en el presente manual fueron realizados para dar cumplimiento a lo establecido en la norma ISO 9001:2015, con la finalidad de orientar el desempeño del personal de la empresa Distarias Cía. Ltda. ante cualquier duda que se presente.

Se debe tener en cuenta que este documento estará sujeto a revisiones, correcciones y actualizaciones en caso de ser necesarias, según la disposición de la alta dirección y tomando en cuenta las leyes y reglamentos de nuestro país.

OBJETIVO

Estandarizar los procedimientos mediante una guía documentada que permita mejorar la ejecución de las actividades en todos los procesos, con el fin de garantizar la eficacia del Sistema de Gestión de Calidad.

ALCANCE

El presente manual comprende los procedimientos pertenecientes a la gestión operativa de la empresa Distarias Cía. Ltda., así como también los procedimientos establecidos como obligatorios que pertenecen a la gestión estratégica del proceso de gestión de calidad y algunos procedimientos de la gestión de apoyo, cumpliendo con los requisitos determinados por la Norma ISO 9001:2015.

PROCEDIMIENTOS

A continuación, se presentan los procedimientos de la empresa Distarias Cía. Ltda.

MACRO- PROCESO	PROCESO	CÓDIGO	PROCEDIMIENTOS	CÓDIGO
	Gestión Administrativa	G.E.ADM.	Planificación Estratégica	G.E.ADM.1.
			Auditoría Interna	G.E.CAL.1.
Gestión			Acciones correctivas	G.E.CAL.2.
Estratégica (G.E.)	Gestión de la calidad	G.E.CAL.	Control de no conformidades	G.E.CAL.3.
	candad		Control de documentos y registros	G.E.CAL.4.
			Revisión por la dirección	G.E.CAL.5.
	Compras	G.O.COM.	Pedido de productos	G.O.COM.1.
	Almacenamiento	G.O.ALM.	Recepción de mercadería a proveedores	G.O.ALM.1.
			Entrega de cambios a proveedores	G.O.ALM.3.
Gestión			Ventas de contado	G.O.VEN.1.
Operativa (G.O.)			Apertura de crédito a clientes	G.O.VEN.2.
	Ventas G.O.VEN.	COVEN	Control y aplicación de recibos de dinero	G.O.VEN.3.
		J.O. VEIV.	Registro de pedidos tomados a clientes por los agentes de venta	G.O.VEN.4.
			Registro de pedidos a clientes vía telefónica	G.O.VEN.5.

	Alisto y distribución	G.O.DIS.	Preparación de pedidos	G.O.DIS.1.
			Chequeo de pedidos	G.O.DIS.2.
			Registro de cambios de mercadería dañada	G.O.DIS.3.
			Acomodo de mercadería a entregar en el camión	G.O.DIS.4.
			Repartición de mercadería	G.O.DIS.5.
	Contabilidad (G.A.CON.	Realización de informes financieros	G.A.CON.1.
Gestión de			Declaraciones al SRI	G.A.CON.2.
Apoyo (G.A.)			Pago a trabajadores	G.A.CON.3.
	Talento Humano G.A.TA		Contratación de personal	G.A.TAL.1.
		G.A.TAL.	Capacitación al personal	G.A.TAL.2.

GESTIÓN ESTRATÉGICA



MACROPROCESO: G.E. GESTIÓN ESTRATÉGICA

PROCESO: G.E.CAL. GESTIÓN DE CALIDAD

PROCEDIMIENTO: G.E.CAL.1.

AUDITORÍA INTERNA

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01
Descripción del cambio	Edición original
Fecha de actualización	N/A



Procedimiento: AUDITORIA INTERNA

Versión: 01 Código: G.E.CAL.1. Página: 9

1. OBJETIVO

Proporcionar una metodología para la realización de auditorías internas del Sistema de Gestión de Calidad en la empresa Distarias Cía. Ltda., a través de herramientas de evaluación para garantizar el cumplimiento de la norma ISO 9001:2015.

2. ALCANCE

El procedimiento se realiza para verificar el porcentaje de cumplimiento de las normas que la empresa debe contar.

3. PARTICIPANTES

- Gerente
- Auditor
- Responsable de los procesos

4. RESPONSABLE

- Auditor

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- **SGC:** Sistema de Gestión de Calidad

- **ISO:** Organización Internacional de Estandarización

- **N/A:** No Aplica

Procesos: Son todas aquellas actividades planificadas en las cuales intervienen personas, recursos, maquinarias, materiales, con el fin de lograr un objetivo identificado previamente.



Proced	dimiento:	AUDITORIA INTERNA		
Versió	on: 01	Código: G.E.CAL.1.	Página: 10	

- Acciones correctivas: Se refiere a las acciones que se deben realizar para eliminar una no conformidad detectada y que ya ha sucedido.
- Acciones preventivas: Son las acciones que se realizan para erradicar una no conformidad probable que ha sido detectada y que aún no sucede.
- **Auditoria:** Se refiere a la valoración del rendimiento de los procesos de una empresa, y tiene por objeto asegurar el cumplimiento de los requisitos preestablecidos.
- Secuencia de actividades: Son aquellos métodos, tareas o actividades que entrega un output para continuar con la siguiente actividad.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Norma ISO 9001:2015 Sistema de Gestión de Calidad
- Norma ISO 19011:2018 Directrices para la auditoría de sistemas de gestión.

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Auditor	Elaborar el programa para la auditoría
2	Gerente	Revisar el programa elaborado y asignar los recursos requeridos, solicitando a los trabajadores brindar la respectiva colaboración.



Procedimiento: AUDITORIA INTERNA

Versión: 01 Código: G.E.CAL.1. Página: 11

3	Auditor	Analizar si la auditoría es viable o no, al igual que lo objetivo, alcance y criterios a tomar en cuenta para e desarrollo de esta.		
4	Responsable de los	Preparar la información necesaria perteneciente al sistema		
	procesos	según los criterios de la auditoría.		
5	Auditor	Realizar la reunión de apertura de la auditoría		
	A 11:	Describir detalladamente los hallazgos encontrados en los		
6	Auditor	procesos auditados.		
7	Auditor	Realizar la reunión de cierre de la auditoría.		
8	Auditor	Realizar un informe detallado de todos los hallazgos, el cual		
		sea comprensible para todos los involucrados.		
9	Responsable de los	Redactar las acciones correctivas según las no conformidades		
	procesos encontradas en los procesos auditados.			
10	Gerente	Revisar la asignación de recursos con el fin de dar solución a		
		las no conformidades encontradas.		



Procedimiento: AUDITORIA INTERNA

Versión: 01 Código: G.E.CAL.1. Página: 12

11	Gerente	Determinar el periodo de tiempo necesario para cumplir con las acciones correctivas de las no conformidades.
12	Auditor	Realizar el seguimiento y control de las no conformidades encontradas.
13	Auditor	Verificar si se cumple o no con los requisitos al finalizar el periodo de tiempo y registrar de acuerdo con el formato establecido.

• **Documento y/o registro del proceso:** Informe de Auditoría Interna.

7. TEMPORALIDAD

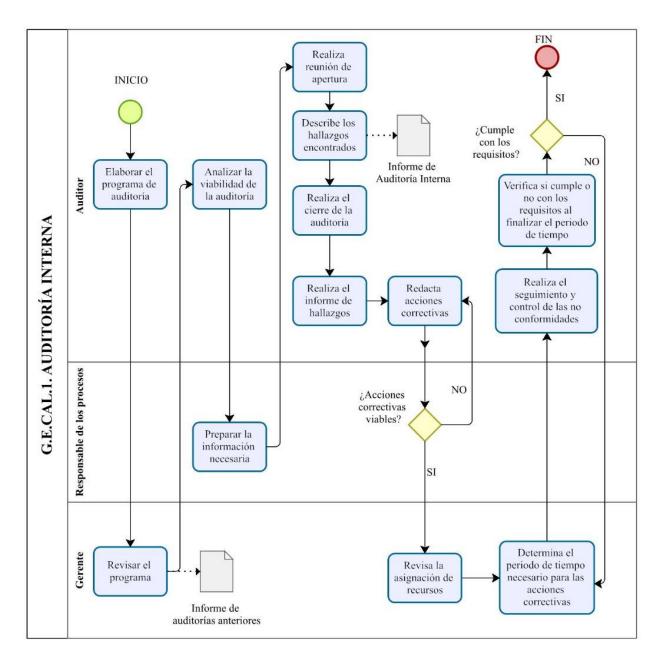
Se realizará una auditoria anual

8. FLUJOGRAMA



Procedimiento: AUDITORIA INTERNA

Versión: 01 Código: G.E.CAL.1. Página: 13







Procedimiento: AUDITORIA INTERNA

Versión: 01 Código: G.E.CAL.1. Página: 14

9. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS							
ORIGEN TIPO				DISTRIBUC	DISTRIBUCIÓN		
NOMBRE	INT	EXT	IMP DIG FUNCIONARIO		LUGAR ARCHIVO		
Programa de Auditoría Interna	X		X		Auditor/Responsable del proceso	Gerencia	
Informe de Auditoría Interna	X		X		Auditor/Responsable del proceso	Gerencia	
Informes de auditorías anteriores	X		X		Auditor/Responsable del proceso	Gerencia	

10. ANEXOS

Programa anual de auditorías

	DISTARIAS CÍA. LTDA.		
DISTARIAS JUNTO A TÍ D ES DE 1774 CIA LITA	PROGRAMA ANUAL	Versión: 01	
	DE AUDITORÍAS	Código: Página: 1 de 1	
EECHA.			

FECHA:

N° DE AUDITORÍA	FECHA	ÁREA	POR AUDITAR	DOCUMENTACIÓN Y REGISTROS NECESARIOS	NOMBRE DEL AUDITOR

ELABORADO		APROBADO	
	REVISADO POR:		OBSERVACIONES:
POR:		POR:	



Procedimiento: AUDITORIA INTERNA

Versión: 01 Código: G.E.CAL.1. Página: 15

Informe de auditoría interna

DISTARIAS CALUDA			DISTARIAS CÍA. LTDA.			
		INFORME DE		Versi	Versión: 01	
			ITORÍA	Códig	go:	
		IN'I	ΓERNA	Págin	a: 1 d	de 1
	INFORM	E DE AUD	ITORÍA II	NTERNA		
Proceso Auditado						
Auditor						
Representante del						
proceso						
Fecha						
Objetivo de la						
auditoría						
Alcance de la						
auditoría						
Descripción de la	Acciói	n Res	ponsable	Recurs	os	Fecha de
No Conformidad	1100101		ponsuoie	1100015	OB	cumplimiento
Conclusión						
Anexos						
Firma Auditor			Firma A	uditado		



MACROPROCESO: G.E. GESTIÓN ESTRATÉGICA

PROCESO: G.E.CAL. GESTIÓN DE CALIDAD

PROCEDIMIENTO: G.E.CAL.2.

ACCIONES CORRECTIVAS

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01
Descripción del cambio	Edición original
Fecha de actualización	N/A



Procedimiento: ACCIONES CORRECTIVAS

Versión: 01 Código: G.E.CAL.2. Página: 17

1. OBJETIVO

Establecer acciones correctivas para disminuir la aparición e incidencia de las no conformidades encontradas.

2. ALCANCE

El procedimiento se realiza para determinar las no conformidades en los procesos y así darles seguimiento según lo planificado.

3. PARTICIPANTES

- Gerente
- Auditor
- Responsable de los procesos

4. RESPONSABLE

- Gerente

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- **SGC:** Sistema de Gestión de Calidad
- **ISO:** Organización Internacional de Estandarización
- N/A: No Aplica
- **No conformidad:** Se refiere a la desatención de un requisito preestablecido, tanto externamente como internamente de una organización.
- **Procesos:** Son todas aquellas actividades planificadas en las cuales intervienen personas, recursos, maquinarias, materiales, con el fin de lograr un objetivo identificado previamente.



Procedimiento: ACCIONES CORRECTIVAS

Versión: 01 Código: G.E.CAL.2. Página: 18

- Acciones correctivas: Se refiere a las acciones que se deben realizar para eliminar
- una no conformidad detectada y que ya ha sucedido.
- Acciones preventivas: Son las acciones que se realizan para erradicar una no conformidad probable que ha sido detectada y que aún no sucede.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Norma ISO 9001:2015 Sistema de Gestión de Calidad

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN			
1	Auditor	Revisar las No conformidades existentes de acuerdo con el procedimiento de "No conformidad" y "Auditoría", y así determinar el origen y realizar su análisis respectivo.			
2	Auditor/Responsable de los procesos	 En base a la no conformidad encontrada se llevará a cabo una corrección o una acción correctiva: Corrección: Comunicar a los responsables del proceso para su liberación y control. Acción Correctiva: Se deberá escoger la metodología adecuada para determinar y analizar la causa raíz. 			
3	Auditor/Responsable de los procesos	Identificar la causa raíz de la no conformidad para realizar la acción correctiva, en la cual se describirán las acciones a implementarse.			



Procedimiento: ACCIONES CORRECTIVAS

Versión: 01 Código: G.E.CAL.2. Página: 19

4	Auditor/Responsable de los procesos	Implementar y dar seguimiento a las acciones con el fin de evitar que las no conformidades sucedan. Se registrarán los resultados de acuerdo con el seguimiento de las acciones planificadas, tomando en cuenta el periodo
		acordado.
5	Auditor	Recibe el informe de resultados de las acciones
		implementadas y requisita el mismo con la finalidad de
		controlar las actualizaciones de cada acción ejecutada.
6	Auditor	Revisar el porcentaje de efectividad de las acciones correctivas que se ejecutaron e informar al responsable del
		proceso para que registre su avance o cierre de la requisición. En caso de no ser así, volver al paso 4.
7	Auditor	Registrar el porcentaje de avance de las acciones implementadas y una vez llegado el 100% debe dar como cerrado la requisición de la acción correctiva.
8	Auditor/Gerente	Informar a la empresa sobre el estado de las acciones correctivas a través de un informe, de esta manera se pueden establecer acciones de mejora continua.



DISTARIAS	CIA	ITDA
DISTANIAS	UIA.	LIDA.

Procedimiento: ACCIONES CORRECTIVAS

Versión: 01 Código: G.E.CAL.2. Página: 20

• **Documento y/o registro del proceso:** Informe de las acciones correctivas.

8. TEMPORALIDAD

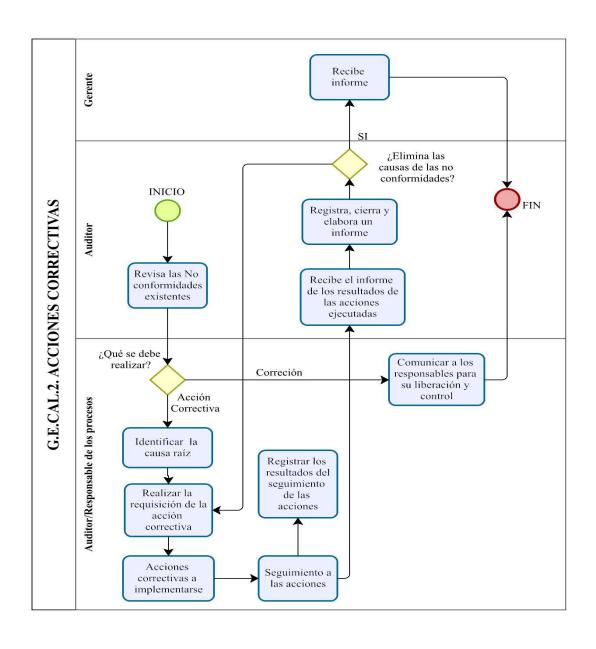
Se realizará un informe cada vez que las acciones implementadas estén 100% cumplidas.

9. FLUJOGRAMA



Procedimiento: ACCIONES CORRECTIVAS

Versión: 01 Código: G.E.CAL.2. Página: 21





Procedimiento: ACCIONES CORRECTIVAS

Versión: 01 Código: G.E.CAL.2. Página: 22

10. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS						
	ORIGEN		TIPO		DISTRIBUCIÓN	
NOMBRE	INT	EXT	IMPRE	DIGIT	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO
Ficha de informe acciones correctivas	X		X		Gerente/Auditor	Gerencia

11. ANEXOS

Ficha de informe de acciones correctivas

	DISTARIAS CÍA. LTDA.					
DISTARIAS JUNTO A TÍ DESDE 1974 CIA.LTDA	_	FICHA DE INFORME DE ACCIONE CORRECTIVAS				
	Versión:	Versión: Código: Página: 1 de 1				
ACCIONES						
Proceso	Informe de Acción Corrección					
Fecha de		Acció				
inicio	correctiva					
Realizado	Acción					
por	Preventiva					
FUENTE						
Atención o sugerencia por parte de Seguimiento o revisión p				por la		
los usuarios		Gerencia	Gerencia			



Procedimiento: ACCIONES CORRECTIVAS

Versión: 01 Código: G.E.CAL.2. Página: 23

				Cumple	;	S	SI	NO
						¿Por	qué?	
Fecha	Respo	nsable	Tratamiento					
				_				
		Caus	a raíz/ Causas	reales o pot	enc	iales		
				Pos				
Planes de Acción Responsable		sponsable	Fecha de			Verificación		
		implementación						
		mplementation						
Fecha propii	esta de o	 rierre:		Fecha real	de	cierre		
Fecha propuesta de cierre:		i cena rear	uc	ciciici				
Fecha de evaluación de eficacia:		Fecha de e	valı	uación	de efica	ncia:		
.T •/ A		OT.		NT .	ı	<u> </u>	/	
¿La acción fu	ıe	SI:		Nueva		Correc	ccion	
eficaz?		NO:		Acción				
Por qué?:						Acción	1	
					- 1			
						Correc	ctiva	
						Correc		



MACROPROCESO: G.E. GESTIÓN ESTRATÉGICA

PROCESO: G.E.CAL. GESTIÓN DE CALIDAD

PROCEDIMIENTO: G.E.CAL.3.

CONTROL DE NO CONFORMIDADES

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01
Descripción del cambio	Edición original
Fecha de actualización	N/A



DISTA	DIAC	CIA	ITDA
	ΛIAO	UA.	IJIJA.

Procedimiento: CONTROL DE NO CONFORMIDADES

Versión: 01 Código: G.E.CAL.3. Página: 25

1. OBJETIVO

Elaborar un procedimiento que permita determinar la metodología adecuada para controlar las no conformidades resultantes de los procesos de la empresa Distarias Cía. Ltda., y así proponer una mejora continua.

2. ALCANCE

El procedimiento se aplica a todas las no conformidades existentes en la empresa Distarias Cía. Ltda.

3. PARTICIPANTES

- Gerente
- Auditor
- Responsable de los procesos

4. RESPONSABLE

- Gerente
- Responsable de los procesos

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- **SGC:** Sistema de Gestión de Calidad
- **ISO:** Organización Internacional de Estandarización
- N/A: No Aplica
- **Procesos:** Son todas aquellas actividades planificadas en las cuales intervienen personas, recursos, maquinarias, materiales, con el fin de lograr un objetivo identificado previamente.



		,	
DISTAR	DIAC	CIA	ITDA
IJISTAN		UA.	LIIIA.

Procedimiento: CONTROL DE NO CONFORMIDADES

Versión: 01 Código: G.E.CAL.3. Página: 26

 No conformidad: Se refiere a la desatención de algún requisito preestablecido, ya sea de factores externos como internos de la organización.

 Requisito: Hace referencia a una necesidad, expectativa u obligación que es determinada por los usuarios y por las normas, respecto a la prestación de servicios o a la elaboración de productos.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Norma ISO 9001:2015 Sistema de Gestión de Calidad

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

	7. DESCRIPCION DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO						
Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN					
1	Auditor	Analizar los resultados de las auditorías, llamados de atención de los usuarios, así como también las salidas no conformes. Es necesario conocer que las no conformidades se pueden identificar en cualquier fase del proceso. Ejemplo: - Análisis de programas de auditorías - Análisis o quejas presentadas por los clientes Análisis del seguimiento de procesos Presentación directa del servicio Verificación del cumplimiento de requisitos legales y similares Gestión de riesgos y oportunidades Gestión interna de actividades.					
2	Auditor/Responsable de los procesos	Distinguir una conformidad real de una potencial, en donde el responsable debe completar la ficha de identificación de no conformidad.					



Procedimiento: CONTROL DE NO CONFORMIDADES

Versión: 01 Código: G.E.CAL.3. Página: 27

aries. ruginus 27
enga de usuarios o un trámite administrativo idad afecte a muchos s responsables de cada
e los procesos, las no
ión del alcance del
la posterior toma de
entinuación: as para eliminar la no la prestación de un mal lón de un buen servicio os. nua para solucionar las
o dispuesto en el paso
las acciones que se
omo solución a las no
•

• **Documento y/o registro del proceso:** Registro de No conformidad.



		,	
DISTA	DIAC	CIA	ITDA
	Λ	$\mathbf{L} \cdot \mathbf{L} = \mathbf{L} \cdot $	

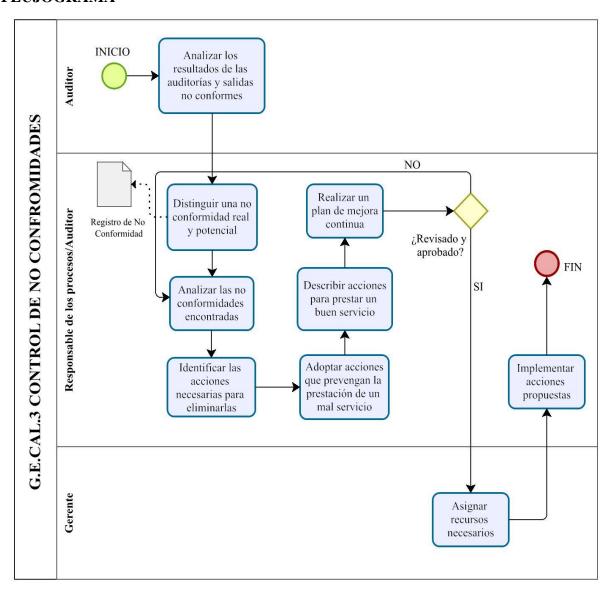
Procedimiento: CONTROL DE NO CONFORMIDADES

Versión: 01 Código: G.E.CAL.3. Página: 28

8. TEMPORALIDAD

Se realizará un informe mensual

9. FLUJOGRAMA



10. DOCUMENTOS Y REGISTROS



Procedimiento: CONTROL DE NO CONFORMIDADES

Versión: 01 Código: G.E.CAL.3. Página: 29

RESGISTROS/ DOCUMENTOS						
ORIGEN TIPO DISTRIBUCIÓN						CIÓN
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO
Registro de No conformidades	X		X	X	Gerente	Gerencia

11. ANEXOS

Registro de no conformidades

0	DIS	REGIST		DISTARIAS REGISTRO DE NO CONFORMIDADES E NO CONFORMID	V C Pa	TDA. ersión: 01 ódigo: ágina: 1 de 1	
Área: Nº: Fecha: Responsable No conformidad							
Evaluación Técnica de las Causas							
Acciones Correctivas							



MACROPROCESO: G.E. GESTIÓN ESTRATÉGICA

PROCESO: G.E.CAL. GESTIÓN DE CALIDAD

PROCEDIMIENTO: G.E.CAL.4.

CONTROL DE DOCUMENTOS Y REGISTROS

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01
Descripción del cambio	Edición original
Fecha de actualización	N/A



Procedimiento:

CONTROL DE DOCUMENTOS Y REGISTROS

Versión: 01

Código: G.E.CAL.4.

Página: 31

1. OBJETIVO

Establecer los lineamientos necesarios para el control de documentos y registros, los cuales están relacionados a: recepción, control, ubicación, acceso, identificación y aprobación para el cumplimiento de las actividades de los procesos de la empresa Distarias Cía. Ltda., y el buen desempeño del SGC.

2. ALCANCE

El procedimiento tiene que ver con la recepción de documentos (internos y externos) y registros, y la actualización periódica de los mismos.

3. PARTICIPANTES

- Gerente
- Encargados de las áreas
- Responsable de los procesos

4. RESPONSABLE

- Gerente
- Responsable de los procesos

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- **SGC:** Sistema de Gestión de Calidad
- **ISO:** Organización Internacional de Estandarización
- N/A: No Aplica



DISTA	DIAC	CIA	ITDA
	Λ	$\mathbf{L} \cdot \mathbf{L} = \mathbf{L} \cdot $	

Procedimiento:CONTROL DE DOCUMENTOS Y REGISTROS

Versión: 01 Código: G.E.CAL.4. Página: 32

- Documento: Se refiere al medio que contiene información, utilizado comúnmente como soporte de verificación o demostración de algo.
- Documento nuevo: Se refiere a aquel medio de información que ha sido creado y que no ha existido antes.
- **Documento interno:** Es un medio de información realizado por el personal de la empresa, el cual contiene restricciones de confidencialidad.
- Documento sustituto: Es un medio de información actualizado debido a que tiene más versiones previas.
- **Procesos:** Son todas aquellas actividades planificadas en las cuales intervienen personas, recursos, maquinarias, materiales, con el fin de lograr un objetivo identificado previamente.
- Control de cambios: Es una manera de verificar el cumplimiento o funcionamiento de algo específico.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Norma ISO 9001:2015 Sistema de Gestión de Calidad

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Encargados de las áreas	Los supervisores y encargados departamentales hacen la entrega de los documentos y registros utilizados en los procesos de la empresa para verificar su utilidad.



Procedimiento:

CONTROL DE DOCUMENTOS Y REGISTROS

Versión: 01 Código: G.E.CAL.4. Página: 33

2	Responsable de los procesos	Se realiza una revisión de los documentos para determinar: documentación faltante, documentación para actualización, documentación innecesaria.
3	Responsable de los procesos	Elaboración de los formatos de documentos y registros necesarios para el adecuado control del SGC.
4	Responsable de los procesos	Actualización de documentos y registros que contienen información incompleta o ambigua, por lo que se realiza adaptaciones en base a la versión actual.
5	Responsable de los procesos	Establecer la temporalidad de los documentos y registros con el fin de conocer su validez.
6	Gerente	El gerente realiza la validación de documentación con el objetivo de revisar los formatos en caso de haber hecho alguna corrección.
7	Gerente	La documentación es aprobada y se establecen nuevas disposiciones para el uso de estas.
8	Responsable de los procesos	Se realizan cambios y modificaciones a los formatos en caso de ser necesario.



Procedimiento: CONTR

CONTROL DE DOCUMENTOS Y REGISTROS

Versión: 01 Código: G.E.CAL.4. Página: 34

9	Responsable de los procesos	Los formatos son guardados en la base de datos de la empresa para su respectiva entrega por áreas.				
10	Responsable de los procesos	Se crean códigos para identificar de mejor manera los documentos y registros utilizados en la organización, haciendo referencia al manual de procedimientos y el control documental.				
11	Responsable de los procesos	Se realiza la entrega de los formatos de los registros a todas las áreas para su uso y se da a conocer cada uno de ellos.				
12	Encargados de las áreas	El personal de cada área de la empresa debe llenar los registros con la información adecuada.				
13	Responsable de los procesos	Cada semana se realizan revisiones de los registros para establecer nuevos lineamientos en caso de ser necesarios y para mantener el control de los procedimientos.				
14	Responsable de los procesos	Se recogen todos los documentos impresos y se archivan en carpetas. Si son digitales se guardan en la base de datos de la empresa.				

• **Documento y/o registro del proceso:** Listado de registros, listado de documentos.

8. TEMPORALIDAD



Procedimiento:CONTROL DE DOCUMENTOS Y REGISTROS

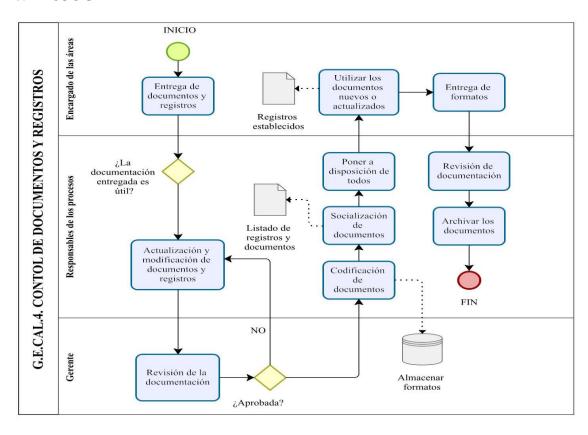
Versión: 01 Código: G.E.CAL.4. Página: 35

Se realizará un informe cada mes

9. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS						
ORIGEN TIPO DISTRIBUCIÓN						CIÓN
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO
Listado de registros	X		X	X	Secretaria	Gerencia
Listado de documentos	X		X	X	Secretaria	Gerencia

10. FLUJOGRAMA





Procedimiento:

CONTROL DE DOCUMENTOS Y REGISTROS

Versión: 01

Código: G.E.CAL.4.

Página: 36

Listado de registros

	DISTARIAS (CÍA. LTDA.
DISTARIAS DURTO ATT DE 1972 CIA LTDA	LISTADO DE	Versión: 01 Código:
	REGISTROS	Página: 1 de 1

	LIST	TADO DE REGIS	STROS	
TÍTULO	CÓDIGO	VERSIÓN	RESPONSABLE	TIPO
Listado	de documentos			

	DISTARIAS C	CIA. LTDA.
DISTARIAS		Versión: 01
GIA. LTDA.	LISTADO DE DOCUMENTOS	Código:
	DOCUMENTOS	Página: 1 de 1

		LISTADO D	E DOCUMENTOS	
TÍTULO	CÓDIGO	VERSIÓN	RESPONSABLE	TIPO
				(INTERNO/EXTERNO)



MACROPROCESO: G.E. GESTIÓN ESTRATÉGICA

PROCESO: G.E.CAL. GESTIÓN DE CALIDAD

PROCEDIMIENTO: G.E.CAL.5.

REVISIÓN POR LA DIRECCIÓN

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01
Descripción del cambio	Edición original
Fecha de actualización	N/A



			,	
DICT	TADI	AC	CIA	LTDA.
	$A \cap I$	\boldsymbol{A}	(. <i> A</i> .	A = A = A

Procedimiento: REVISIÓN POR LA DIRECCIÓN

Versión: 01 Código: G.E.CAL.5. Página: 38

1. OBJETIVO

Desarrollar actividades en base a la revisión general del SGC con el objetivo de generar una mejora continua, convivencia y adecuación de la empresa Distarias Cía. Ltda.

2. ALCANCE

El procedimiento se aplica generalmente a los procesos del SGC, a partir de la evaluación de las oportunidades y necesidades hasta la realización del mismo.

3. PARTICIPANTES

- Gerente
- Secretaria
- Responsable de los procesos

4. RESPONSABLE

- Gerente

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- **SGC:** Sistema de Gestión de Calidad
- **ISO:** Organización Internacional de Estandarización
- N/A: No Aplica
- **Auditoria:** Se refiere a la evaluación y valoración del rendimiento de los procesos de la empresa, en base al cumplimiento de los requisitos establecidos por la norma.
- Alta Dirección: Es la persona o grupo de personas que dirigen a una organización.



Procedimiento: REVISIÓN POR LA DIRECCIÓN

Versión: 01 Código: G.E.CAL.5. Página: 39

 Sistema de Gestión de Calidad: Hace referencia al grupo de elementos relacionados a dirigir y controlar una organización respecto a la calidad.

- **No conformidad:** Se refiere a la desatención de un requisito preestablecido, tanto externamente como internamente de una organización.
- **Procesos:** Son todas aquellas actividades planificadas en las cuales intervienen personas, recursos, maquinarias, materiales, con el fin de lograr un objetivo identificado previamente.
- Acciones correctivas: Se refiere a las acciones que se deben realizar para eliminar una no conformidad detectada y que ya ha sucedido.
- Acciones preventivas: Son las acciones que se realizan para erradicar una no conformidad probable que ha sido detectada y que aún no sucede.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

 Norma ISO 9001:2015 Sistema de Gestión de Calidad. Requisito 9.3 Revisión por la Dirección.

7. CONSIDERACIONES GENERALES

- Para la toma de decisiones se debe tomar en cuenta ciertos puntos tales como: revisión de auditorías internas, analizando los resultados obtenidos, los resultados del servicio con los clientes, el estado de las acciones correctivas y preventivas, los cambios que se pueden dar en el SGC y los planes de acción.
- Existen posibles cambios que pueden afectar al SGC, ente ellos tenemos: la nueva tecnología, la creación y cierre de nuevos cargos en la organización, nuevos cambios



Procedimiento: REVISIÓN POR LA DIRECCIÓN

Versión: 01 Código: G.E.CAL.5. Página: 40

- En la norma ISO 9001, así como también los cambios en el alcance y principalmente la realización de cambios en el servicio ofrecido.

 Para analizar el desempeño de los procesos se debe tener en cuenta los indicadores, así como los parámetros de control e informes de gestión.

8. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Auditor/Gerente	Programación del cronograma para la mejora del SGC a través de los distintos medios de comunicación que maneje la gerencia y que deberán ser aprobados por esta. Se prepara la agenda para la revisión por parte de la gerencia, si la dirección está de acuerdo con la agenda se procede a su revisión y aprobación, caso contrario se debe revisar nuevas fechas.
2	Gerente	Socializar los requisitos a los responsables de los procesos con su debido tiempo de anticipación.
3	Responsable de los procesos	Preparar los informes necesarios para dar a conocer los resultados gerenciales con todo tipo de datos de entrada y análisis, con el objetivo de tomar las correctas decisiones en cuanto a: proyectos



Procedimiento: REVISIÓN POR LA DIRECCIÓN

Versión: 01 Código: G.E.CAL.5. Página: 41

quejas, acciones correctivas preventivas, de mejora, información relevante para solicitar la reunión al gerente. La información que se revisa contiene lo siguiente: Oportunidades de mejora Responsable de los Eficiencia de acciones ejecutada en el tema de riesgos y 4 oportunidades. procesos Adecuación de recursos. Información relevante sobre el funcionamiento del SGC. Cambios para darse por cuestiones internas y externas. Estado de acciones de revisiones. Realizar la reunión tomando en cuenta los puntos descritos 5 Gerente anteriormente. Gerente/ Responsable de los Analizar cada punto presentado por la gerencia. procesos Gerente/ Proponer propuestas y recomendaciones que ayuden a mejorar el 7 Responsable de los SGC, a partir del análisis previo. procesos Gerente/ Tomar las medidas que conlleven al seguimiento del SGC en un Responsable de los tiempo específico, y dar a conocer a los responsables de los proceso sus nuevas obligaciones y actividades a realizar. procesos



Procedimiento: REVISIÓN POR LA DIRECCIÓN

Versión: 01 Código: G.E.CAL.5. Página: 42

9	Auditor	Elaborará un acta con los resultados obtenidos y enviar a las partes interesadas.
10	Auditor	Revisar de manera periódica según lo planificado, el avance de la implementación de las nuevas medidas e informar a la alta dirección los resultados.

• **Documento y/o registro del proceso:** Acta: Revisión por la dirección.

9. TEMPORALIDAD

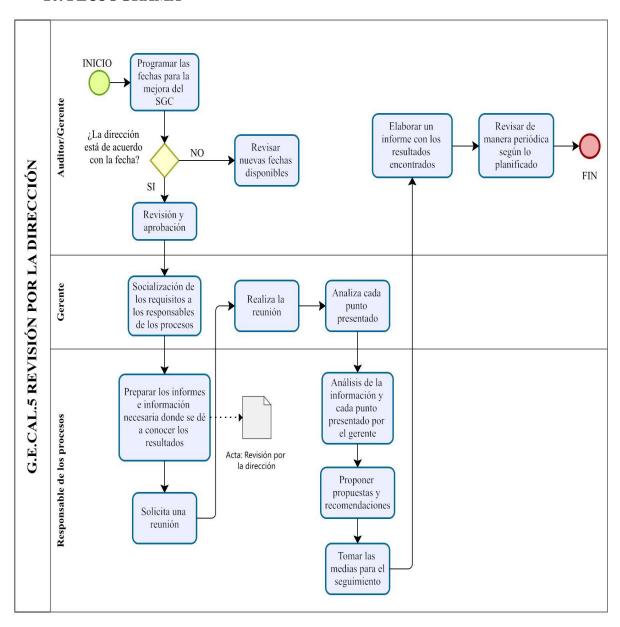
Se realizará una revisión anual.



Procedimiento: REVISIÓN POR LA DIRECCIÓN

Versión: 01 Código: G.E.CAL.5. Página: 43

10. FLUJOGRAMA







Procedimiento: REVISIÓN POR LA DIRECCIÓN

Versión: 01 Código: G.E.CAL.5. Página: 44

11. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS						
	OR	IGEN	TI	PO	DISTRIBU	CIÓN
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO
Informes anteriores de Auditorías Externas		X		X	Auditor/Gerente	Gerencia
Informes de anteriores Auditorías Internas	X			X	Auditor/Gerente	Gerencia
Acta: Revisión por la dirección	X			X	Auditor/Gerente	Gerencia

12. ANEXOS

Listado de registros

			DISTARIAS CÍA. LTDA.			
DISTARIAS JUNYO A YI DEEDE 1974 CIA LYDA		LISTADO DE REGISTROS		Versión: 01 Código: Página: 1 de 1		
	REVIS	IÓN	POR LA DI	RECCIÓN	V	·
Citación a la	Nº de Acta	1	Caracteres de la			
reunión de:			reunión			
Revisión por la	Lugar de	la	Ordinaria		Extraordinaria	
dirección	reunión					
Fecha de la			Hora de ini	cio	Hora de finalizació	in
reunión						



Procedimiento: REVISIÓN POR LA DIRECCIÓN

Versión: 01 Código: G.E.CAL.5. Página: 45

DESARROLLO Y DECISIONES

- 1. RESULTADOS DE LAS AUDITORIAS
- 2. RETROALIMENTACIÓN DEL USUARIO
- 3. DESEMPEÑO DE LOS PROCESOS Y CONFORMIDAD DEL SERVICIO
- 4. ESTADO DE LAS ACCIONES CORRECTIVAS Y PREVENTIVAS
- 5. ACCIONES DE SEGUIMIENTO
- 6. CAMBIOS QUE PODRÍAN AFECTAR EL SISTEMA DE GESTIÓN DE LA CALIDAD
- 7. RECOMENDACIONES DE MEJORA PARA EL AÑO......
- 8. ACTUALIZACIÓN DE RIESGOS
- 9. REVISIÓN DE LA POLÍTICA Y OBJETIVOS DE LA CALIDAD
- 10. RESULTADOS DE LA REVISIÓN POR LA DIRECCIÓN

GESTIÓN OPERATIVA



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN OPERATIVA

PROCESO: G.O.COM.COMPRAS

PROCEDIMIENTO: G.O.COM.1.

PEDIDO DE PRODUCTOS

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01
Descripción del cambio	Edición original
Fecha de actualización	N/A



		,	
DICTA	DIAC	CTA	ITDA
DISIA	KIAS	UA.	LTDA.

Procedimiento: PEDIDO DE PRODUCTOS

Versión: 01 Código: G.O.COM.1. Página: 48

1. OBJETIVO

Realizar la solicitud de productos según la necesidad y el requerimiento que tenga la empresa distribuidora Distarias Cía. Ltda., para abastecer su bodega y satisfacer las necesidades y requerimientos de sus clientes.

2. ALCANCE

Este procedimiento comprende el área de gerencia, contabilidad y ventas.

3. PARTICIPANTES

- Gerente
- Responsable de abastecimiento
- Administrador
- Proveedor

4. RESPONSABLE

- Gerente

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- Factura de compra: Es un documento que refleja la venta de productos o la prestación de servicios.
- Calidad: Se refiere al conjunto de propiedades inherentes a una cosa que permite caracterizarla y valorarla con respecto a las restantes de su especie.
- **Proveedor:** Es aquella entidad o persona que proporciona los recursos solicitados por otra persona o entidad para realizar un fin determinado.



Procedimiento: PEDIDO DE PRODUCTOS

Versión: 01 Código: G.O.COM.1. Página: 49

 Abastecimiento: Se refiere al proceso mediante el cual los proveedores facilitan medios al resto de grupos económicos o individuos, los cuales consiguen un determinado nivel de satisfacción o utilidad.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Norma ISO 9001:2015 Sistema de Gestión de Calidad

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Administrador/Responsable de abastecimiento	Realiza la verificación de existencias y el requerimiento de productos para el abastecimiento de la bodega.
2	Administrador/Responsable de abastecimiento	Aviso a la gerencia sobre la necesidad de abastecimiento.
3	Gerente	Revisión del pedido a realizar.
4	Administrador	Realización del pedido al proveedor según el tipo de producto faltante.
5	Administrador	Envía un correo electrónico a la empresa proveedora e informa internamente al jefe de ventas y bodeguero acerca del pedido realizado.



Procedimiento: PEDIDO DE PRODUCTOS

Versión: 01 Código: G.O.COM.1. Página: 50

6	Empresa a la que se le solicita el producto	La cantidad del pedido depende de la disponibilidad de producto que tenga la empresa solicitada.
7	Proveedor	Confirmación por parte de la empresa que se le realizó el pedido de los productos.

• **Documento y/o registro del proceso:** Solicitud de requerimiento de productos. Verificación de existencias.

8. TEMPORALIDAD

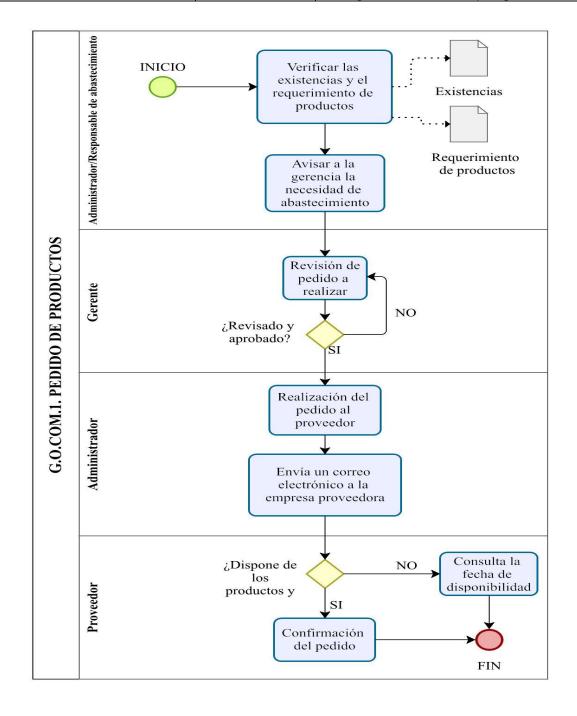
Se realizará el pedido de productos cada vez que la empresa lo requiera.

9. FLUJOGRAMA



Procedimiento: PEDIDO DE PRODUCTOS

Versión: 01 Código: G.O.COM.1. Página: 51





Procedimiento: PEDIDO DE PRODUCTOS

Versión: 01 Código: G.O.COM.1. Página: 52

10. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS DISTRIBUCIÓN ORIGEN TIPO NOMBRE LUGAR INT EXT IMP DIG **FUNCIONARIO ARCHIVO** Verificación de Encargado de \mathbf{X} \mathbf{X} Gerencia existencias bodega/Gerente Solicitud de requerimiento de \mathbf{X} \mathbf{X} Administrador/Gerente Gerencia productos

11. ANEXOS

Verificación de existencias

			DIST	TARIAS CÍA. L	ΓDA.
	DIST	ARIAS		Ve	rsión: 01
			EXISTEN	CIAS C6	digo:
				Pá	gina: 1 de 1
	Producto:		•••••		
•	Fecha:				
••	Proveedor:.				
			CONTABI	LIZADOS	
N o	CÓDIGO	CANIDAD	INVENTARIO	INVENTARIO	EXISTENCIA
			INICIAL	ACTUAL	



Procedimiento: PEDIDO DE PRODUCTOS

Versión: 01 Código: G.O.COM.1. Página: 53

Solicitud de requerimiento de productos

		DISTARIAS (CÍA. LTDA.
SA	DISTARIAS DIATO A 11 063 DE 1277 GIA LTDA	SOLICITUD DE PRODUCTOS	Versión: 01 Código:
Fecha			
	DESCRIPCION	DEL PRODUCTO SOLI	CITADO
N°.	PRODUCT	TO SOLICITADO	CANTIDAD
		ONARIO QUE SOLICITA	
NOMBR	RE Y APELLIDOS	CARGO	FIRMA
	FUNCIONARIO	O QUE RECIBE LA SOL	ICITUD
FECHA	NOMBRE Y A	PELLIDOS CARGO	FIRMA



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN OPERATIVA

PROCESO: G.O.ALM. ALMACENAMIENTO

PROCEDIMIENTO: G.O.ALM.1. *RECEPCIÓN DE MERCADERÍA A PROVEEDORES*

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

Nombre - Cargo		Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por: Lic. Diego Arias –Gte Adtvo			
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01
Descripción del cambio	Edición original
Fecha de actualización	N/A



		/	
DISTAI	RIASCI	A. LTDA	

Procedimiento: RECEPCIÓN DE MERCADERÍA A PROVEEDORES

Versión: 01 Código: G.O.ALM.1. Página: 55

1. OBJETIVO

Garantizar que la mercadería suministrada por los diferentes proveedores sea ingresada a la bodega bajo las normas y medidas de control establecidas por el gerente, para que de esta manera las operaciones de la empresa se realicen con eficiencia.

2. ALCANCE

Este procedimiento comprende el área de almacenamiento (bodega), y sistemas.

3. PARTICIPANTES

- Jefe de bodega
- Ayudante de bodega
- Proveedor

4. RESPONSABLE

Gerente

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- Nota de crédito: Es un documento por el cual una empresa comunica a su cliente haberle disminuido su deuda o que ha registrado a su favor cierta cantidad por el motivo que ella expresa, esta se emite para rebajar el valor de una factura.
- Factura de compra: Es un documento que refleja la venta de productos o la prestación de servicios.
- **Proveedor:** Es aquella entidad o persona que proporciona los recursos solicitados por otra persona o entidad para realizar un fin determinado.



DISTARIAS CÍA. LTDA.			
Procedimiento:	RECEPCIÓN DE MERO PROVEEDORES	CADERÍA A	

Página: 56

Código: G.O.ALM.1.

 Abastecimiento: Se refiere al proceso mediante el cual los proveedores facilitan medios al resto de grupos económicos o individuos, los cuales consiguen un determinado nivel de satisfacción o utilidad.

Versión: 01

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Norma ISO 9001:2015 Sistema de Gestión de Calidad

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN	
1	Jefe de bodega	Recibe al proveedor según la cita previa establecida para la entrega de mercadería.	
2	Jefe de bodega	Busca e identifica la tarjeta de inventario correspondiente al proveedor.	
3	Jefe de bodega	Solicita al proveedor colocar el camión adecuadamente para la descarga de la mercadería.	
4	Jefe de bodega	Verifica si se requiere montacargas o carretilla hidráulica para la descarga de la mercadería.	
5	Jefe de bodega	De necesitar alguna de estas herramientas, la acerca a la zona de descarga.	



Procedimiento: RECEPCIÓN DE MERCADERÍA A PROVEEDORES

Versión: 01 Código: G.O.ALM.1. Página: 57

6	Jefe de bodega/ ayudante de bodega	Acomoda y procede a descargar los productos junto con el ayudante de bodega y los proveedores, en la zona de descarga predeterminada para este fin.
7	Jefe de bodega	Una vez descargada la mercadería procede a chequear la cantidad y calidad de los productos.
8	Jefe de bodega	Chequea la mercadería comparando el producto que está registrado en la factura que traen los proveedores con la tarjeta de inventario.
9	Jefe de bodega	¿Coinciden las cantidades de mercadería? Si, continúa en el paso número 13.
		No, continúa en el paso número 10.
10	Jefe de bodega	Solicita al proveedor la razón del porque la variación en el pedido.
11	Proveedor	Explica el motivo de la variación.



Procedimiento: RECEPCIÓN DE MERCADERÍA A PROVEEDORES

Versión: 01 Código: G.O.ALM.1. Página: 58

12	Jefe de bodega	Escucha y valora la necesidad de exigir nueva factura a proveedor con el dato real de la mercadería que se recibió.
13	Ayudante de bodega	Ingresa mercadería a la bodega principal.
14	Jefe de bodega	Coordina acomodo de mercadería con los ayudantes de bodega.
15	Jefe de bodega	Firma y sella factura.
16	Jefe de bodega	Entrega factura a proveedor, conservando una copia de esta.
17	Jefe de bodega	Archiva la factura.
18	Jefe de bodega	Se despide.

• **Documento y/o registro del proceso:** Tarjeta de inventario. Nota de crédito. Factura de compra

8. TEMPORALIDAD

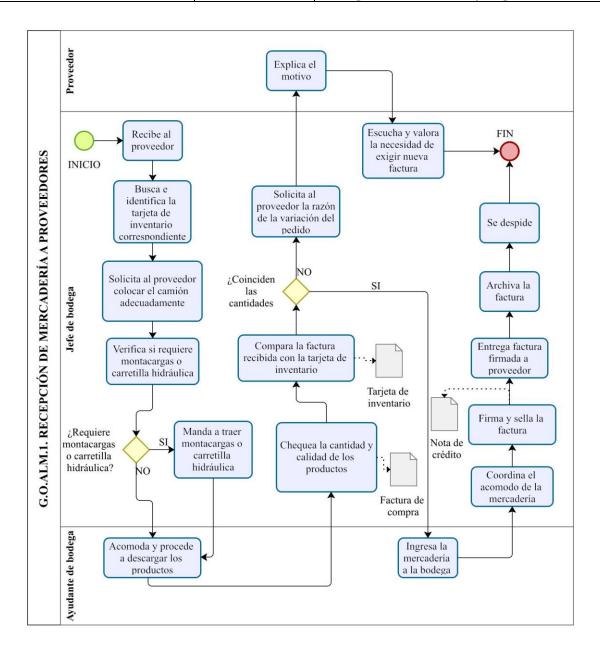
Se realizará la recepción de mercadería a proveedores cada vez que se realice un pedido.

9. FLUJOGRAMA



Procedimiento: RECEPCIÓN DE MERCADERÍA A PROVEEDORES

Versión: 01 Código: G.O.ALM.1. Página: 59



10. DOCUMENTOS Y REGISTROS



Procedimiento: RECEPCIÓN DE MERCADERÍA A PROVEEDORES

Versión: 01 Código: G.O.ALM.1. Página: 60

	RES	SGISTR	OS/ DO	CUME	ENTOS	
	ORI	GEN	TI	PO	DISTRIBU	CIÓN
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO
Tarjeta de inventario	X			X	Encargado de bodega/Gerente	Bodega
Nota de crédito		X	X		Gerente	Gerencia
Factura de compra		X	X		Gerente	Gerencia

11. ANEXOS

Kardex

						1	DISTA	RIAS (CÍA. LI	ΓDA.		
	DISTARIAS JUNTO A TI DES DE TUZZO GIALTOR			KARDEX DE INVENTARIO			Versión: 01					
							Có	Código:				
							Pág	Página: 1 de 1				
 medida	Artícul Unidad a: Método ción:	de de		l	Min:							
	Descripo	ión]	Entrada	s		Salidas			Saldos	
Fecha	Detalle	Doc	Nro.	Cant.	Valor Unit.	Valor Total	Cant.	Valor Unit.	Valor Total	Cant.	Valor Unit.	Valor Total



Procedimiento: RECEPCIÓN DE MERCADERÍA A PROVEEDORES

Versión: 01 Código: G.O.ALM.1. Página: 61

Nota de crédito

		DISTAI	RIAS CÍA	a. LTDA.		
DISTAR	IAS CIA. LYDA.			Versión: 01		
	CIA. LTDA.		OITO	Código:		
				Página: 1 de 1	L	
Empresa:			NO	TA DE CRÉD	ITO	
Nit:			-,0			
Dirección:			No.			
Teléfono:			1100			
		Datos del cliente				
Nombre o razón			Fecha d	e elaboración:		
social:						
Dirección:			Númer	o de factura:		
Teléfono:			Fecha	de factura:		
De	scripción		Cantida	d Unitario	V.Total	
			· · ·		· · ·	



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN OPERATIVA

PROCESO: G.O.ALM.*ALMACENAMIENTO*

PROCEDIMIENTO: G.O.ALM.2.

ENTREGA DE CAMBIOS A PROVEEDORES

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

01
Edición original
N/A



		,	
DISTA	DIAC	CIA	ITDA
	$\Lambda I A \Lambda$		

Procedimiento: ENTREGA DE CAMBIOS A PROVEEDORES

Versión: 01 Código: G.O.ALM.2. Página: 63

1. OBJETIVO

Garantizar que la mercadería que no se encentra en condiciones para su venta o que posee poca rentabilidad por su poca rotación en el mercado, sean reintegradas en su totalidad por las empresas que proveen de productos a Distarias Cía. Ltda.

2. ALCANCE

Este procedimiento comprende el área de almacenamiento (bodega).

3. PARTICIPANTES

- Jefe de bodega
- Proveedores
- Ayudantes de bodega

4. RESPONSABLE

- Gerente

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- Nota de crédito: Es un documento por el cual una empresa comunica a su cliente haberle disminuido su deuda o que ha registrado a su favor cierta cantidad por el motivo que ella expresa, esta se emite para rebajar el valor de una factura.
- **Productos de baja rotación:** Son aquellos que se producen utilidad en gran cantidad, rápidamente y para una temporada corta. Ejemplo: productos navideños, trajes de baño, etc.
- Productos vencidos: Son aquellos productos que por sus características químicas no se encuentran en condiciones para ser comercializados.



		,	
DISTA	DIAC	CIA	ITDA
	$\Lambda / A $		

Procedimiento: ENTREGA DE CAMBIOS A PROVEEDORES

Versión: 01 Código: G.O.ALM.2. Página: 64

- **Proveedor:** Es aquella entidad o persona que proporciona los recursos solicitados por otra persona o entidad para realizar un fin determinado.
- Abastecimiento: Se refiere al proceso mediante el cual los proveedores facilitan medios al resto de grupos económicos o individuos, los cuales consiguen un determinado nivel de satisfacción o utilidad.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Norma ISO 9001:2015 Sistema de Gestión de Calidad

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

N°	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Jefe de bodega	Recibe de parte de clientes productos que fueron despachados en algún momento por la distribuidora con defectos que dificultan ser vendidos.
2	Jefe de bodega	Registra en un documento los productos que regresan nuevamente a la bodega con dificultad para ser comercializados.
3	Jefe de bodega	Clasifica el producto en, dañados y productos que son regresados por problemas de rotación.
4	Jefe de bodega	¿Es un producto que por algún motivo sufrió daños?



Procedimiento: ENTREGA DE CAMBIOS A PROVEEDORES

Versión: 01 Código: G.O.ALM.2. Página: 65

		Si, continúa en el paso número 5.
		No, continúa en el paso número 6.
5	Jefe de bodega	Posiciona el producto en la sección de cambios, la cual se encuentra en la bodega. Continua paso número 8.
6	Jefe de bodega	Averigua la causa del porque el cliente decide regresar la mercadería y genera un reporte.
7	Jefe de bodega	Entrega el reporte al Gerente de la empresa.
8	Jefe de bodega/ ayudantes de bodega	Coordina la reubicación de la mercadería regresada con los ayudantes de bodega.
9	Jefe de bodega	Al no existir espacio en el área de cambios para colocar el producto que está ingresando se envía a la bodega de cambios.
10	Ayudantes de bodega	Acomoda la mercadería dañada, según corresponda a las empresas que proveen a Distarias Cía. Ltda., en los espacios asignados.
11	Jefe de bodega	Coordina la devolución de mercadería con los agentes de los proveedores.



Procedimiento: ENTREGA DE CAMBIOS A PROVEEDORES

Versión: 01 Código: G.O.ALM.2. Página: 66

12	Jefe de bodega	Recibe a los agentes proveedores para realizar los cambios correspondientes.
13	Jefe de bodega	Se desplaza con el agente a la bodega de cambios para realizar los cambios.
14	Proveedores	Toma los productos dañados que le corresponden.
15	Proveedores	Genera una nota de crédito con los productos devueltos.
16	Proveedores	Entrega a jefe de bodega.
17	Jefe de bodega	Toma nota de crédito.
18	Jefe de bodega	Revisa que la nota de crédito se encuentre llenada adecuadamente según los productos devueltos, cantidades y precios.
19	Jefe de bodega	Firma la nota de crédito.
20	Jefe de bodega	Se despide del proveedor.
21	Jefe de bodega	Entrega el documento al Gerente de la empresa.

• **Documento y/o registro del proceso:** Reporte de devoluciones, Nota de crédito.



		,	
DISTA	DIAC	CIA	ITDA
IIIIIA	$\Lambda I A A$	A_{\bullet}	A = A = A

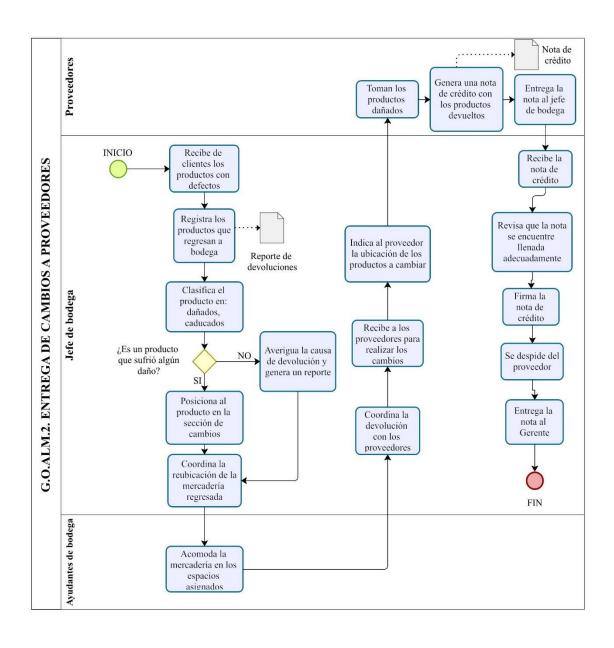
Procedimiento: ENTREGA DE CAMBIOS A PROVEEDORES

Versión: 01 Código: G.O.ALM.2. Página: 67

8. TEMPORALIDAD

Se realizará la recepción de mercadería a proveedores cada vez que se realice un pedido.

9. FLUJOGRAMA





Procedimiento: ENTREGA DE CAMBIOS A PROVEEDORES

Versión: 01 Código: G.O.ALM.2. Página: 68

10. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS						
	ORI	GEN	TI	PO	DISTRIBU	CIÓN
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO
Reporte de devoluciones	X		X		Encargado de bodega/Gerente	Bodega
Nota de crédito	X		X		Gerente	Gerencia

11. ANEXOS

Reporte de devoluciones

			DISTARIAS CÍA. LTDA.				
	DISTARIA:	S A DA.				Versión: 01	
				REPORTE DE Código:			
			Página: 1 de 1		1		
De:			Fecha de		de devolución:		
Enviar a:				Hora de	devolución	:	
Elemento	Cantidad	Γ	Descripción	1	Unidades	Precio	Precio
	ordenada					unitario	Total
				·			



Procedimiento: ENTREGA DE CAMBIOS A PROVEEDORES

Versión: 01 Código: G.O.ALM.2. Página: 69

Nota de crédito

		DISTAI	RIAS CÍA	. LTDA.	
DISTA JUNTO A TI	ARIAS CIA LTDA		-	Versión: 01	
		NOTA DE CRÉI	OTIO	Código:	
				Página: 1 de	L
Empresa:			NO'	TA DE CRÉD	ITO
Nit:					
Dirección:			No.		
Teléfono:					
		Datos del cliente	1		
Nombre o razón social:			Fecha d	e elaboración:	
Dirección:			Númer	o de factura:	
Teléfono:			Fecha	de factura:	
	Descripción		Cantida	V. d Unitario	V.Total



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN OPERATIVA

PROCESO: G.O.VEN. VENTAS

PROCEDIMIENTO: G.O.VEN.1.

VENTAS DE CONTADO

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01
Descripción del cambio	Edición original
Fecha de actualización	N/A



DICTA	DIAC		TTDA
DISTA	KIAS	UA.	

Procedimiento: | VENTAS DE CONTADO

Versión: 01 Código: G.O.VEN.1. Página: 71

1. OBJETIVO

Describir las actividades necesarias para realizar las ventas de contado.

2. ALCANCE

Este procedimiento aplica al personal de crédito y cobro, agentes de ventas y trasporte.

3. PARTICIPANTES

- Agente vendedor
- Cliente

4. RESPONSABLE

Gerente

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- Nota de crédito: Es un documento por el cual una empresa comunica a su cliente haberle disminuido su deuda o que ha registrado a su favor cierta cantidad por el motivo que ella expresa, esta se emite para rebajar el valor de una factura.
- Venta de contado: Significa que al pago de los productos comprados se hace antes de que se entregue la mercadería o al momento de la entrega.
- **Recibo de dinero:** Es un documento en el cual una persona reconoce haber recibido de otra persona una determinada suma de dinero en efectivo o en cheque.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Norma ISO 9001:2015 Sistema de Gestión de Calidad

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO



Procedimiento: VENTAS DE CONTADO

Versión: 01 Código: G.O.VEN.1. Página: 72

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Agente vendedor	Entra al negocio del cliente y saluda cordialmente.
2	Agente vendedor	Procede a identificarse y a ofrecer los servicios de la empresa.
		¿Se interesa en la propuesta del agente vendedor?
3	Cliente	Si, continúa en el paso número 4.
		No, agradece su tiempo y se despide. Fin del procedimiento.
4	Agente vendedor	Proporciona al cliente el formulario para compras de contado.
5	Cliente	Completa la información requerida en el formulario.
6	Cliente	Entrega el formulario al agente vendedor.
7	Agente vendedor	Toma el formulario y chequea que la información este completa
·	8	y correcta.
		¿Están los datos del cliente correctos?
8	Agente vendedor	Si, continúa en el paso número 9.
		No, explica al cliente. Regresa al paso número 4.



Procedimiento: VENTAS DE CONTADO

Versión: 01 Código: G.O.VEN.1. Página: 73

9	Agente vendedor	Procede a levantar el pedido.
10	Agente vendedor	Lee en voz alta los productos solicitados para que el cliente escuche y confirme lo requerido.
	Agente vendedor	¿Pregunta al cliente si es correcto lo registrado?
11		Si, continúa en el paso número 12.
		No, corrige el pedido y regresa al paso número 10.
12	Agente vendedor	Acuerda con el cliente la fecha y hora de la entrega del pedido.
13	Agente vendedor	Agradece la compra y se despide.

• **Documento y/o registro del proceso:** Formulario de ventas de contado

8. TEMPORALIDAD

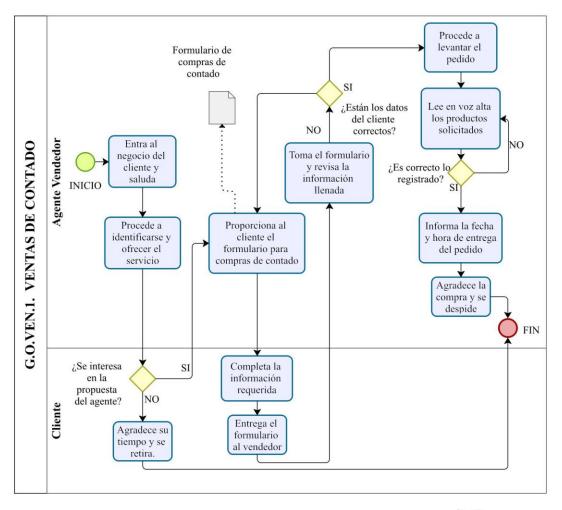
Se realizará el procedimiento de ventas de contado cada vez que un agente vendedor visite un cliente.

9. FLUJOGRAMA



Procedimiento: VENTAS DE CONTADO

Versión: 01 Código: G.O.VEN.1. Página: 74







Procedimiento: VENTAS DE CONTADO

Versión: 01 Código: G.O.VEN.1. Página: 75

10. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS						
	ORI	GEN	TI	PO	DISTRIBUCIÓN	
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO
Formulario de ventas de contado	X		X		Agente vendedor	Ventas

11. ANEXOS

Formulario de ventas de contado

	DISTARIAS C	ÍA. LTDA.
DISTARIA	S	Versión: 01
O	FORMULARIO DE VENTAS DE CONTADO	Código:
	V 21 V 11 2 2 2 3 3 1 V 11 2 3	Página: 1 de 1
	Datos del cliente	
Nombre o razón		
social:		
Dirección:		
Teléfono:		
Vendedor:		
Fecha:		
Cliente	Ver	ndedor



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN OPERATIVA

PROCESO: G.O.VEN. VENTAS

PROCEDIMIENTO: G.O.VEN.2.

APERTURA DE CRÉDITO A CLIENTES

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

01	
Edición original	
N/A	



			,	
DICT	TADI	AC	CIA	LTDA.
	$A \cap I$	\boldsymbol{A}	(. <i> </i> A .	A = A = A

Procedimiento: APERTURA DE CRÉDITO A CLIENTES

Versión: 01 Código: G.O.VEN.2. Página: 77

1. OBJETIVO

Proporcionar una opción de crédito a los clientes, para que estos cuenten con la posibilidad de tener la mercadería que requieren sin necesidad de pagar de forma inmediata en efectivo.

2. ALCANCE

Este procedimiento aplica al personal de crédito y cobro, junto con la intervención del área de ventas.

3. PARTICIPANTES

- Agente vendedor
- Cliente

4. RESPONSABLE

- Gerente
- Jefe de crédito y cobro

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- **Recibo de dinero:** Es un documento en el cual una persona reconoce haber recibido de otra persona una determinada suma de dinero en efectivo o en cheque.
- Letra de cambio: Es el nombre de crédito a la orden, que contiene una promesa incondicionada de hacer pagar o, en su defecto, de pagar una suma determinada de dinero a su portador legitimado, vinculando solidariamente a todos sus familiares.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Norma ISO 9001:2015 Sistema de Gestión de Calidad



Procedimiento: APERTURA DE CRÉDITO A CLIENTES

Versión: 01 Código: G.O.VEN.2. Página: 78

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN				
1	Cliente Comunica interés de realizar compras a crédito al					
		vendedor.				
2	Cliente	Solicita el formulario para compras de crédito al agente				
		vendedor.				
3	Agente vendedor	Valora de forma general si el cliente cuenta con los requisitos				
		básicos para realizar compras a crédito.				
		¿El cliente cuenta con las características definidas por el				
4	Agente vendedor	departamento de crédito y cobro para ventas a crédito?				
·		Si, continúa en el paso número 5.				
		No, explica al cliente. Fin del procedimiento.				
5	Agente vendedor	Facilita el formulario para la apertura de cuentas de crédito.				
6	Cliente	Lee y completa la información requerida en el formulario.				
7	Cliente	Entrega el formulario al agente vendedor.				



Procedimiento: APERTURA DE CRÉDITO A CLIENTES

Versión: 01 Código: G.O.VEN.2. Página: 79

8	Agente vendedor	Examina que los datos estén completos y sean lo suficientemente claros para su interpretación.						
		¿Son los datos proporcionados por los clientes completos y claros?						
9	Agente vendedor	Si, continúa en el paso número 10.						
		No, explica y regresa al paso número 5.						
10	Agente vendedor	Procede a entregar el formulario para la apertura de crédito al						
		encargado de crédito y cobro de la empresa.						
11	Encargado de	Recibe y examina que los datos y documentos solicitados en						
	crédito y cobro	formulario estén en su totalidad.						
	Encargado de	¿Cuenta el formulario con los datos requeridos?						
12	crédito y cobro	Si, continúa en el paso número 13.						
		No, regresa al paso número 5.						
13	Encargado de	Procede a modificar la modalidad de compra y condiciones de						
13	crédito y cobro	pago del cliente en el sistema.						



Procedimiento: APERTURA DE CRÉDITO A CLIENTES

Versión: 01 Código: G.O.VEN.2. Página: 80

14	Encargado de crédito y cobro	Comunica al agente vendedor.	
15	Agente vendedor	Anota las condiciones crediticias proporcionadas al cliente.	
16	Agente vendedor	Comunica al cliente los lineamientos predeterminados para las compras de crédito.	
17	Agente vendedor	Agradece al cliente y se despide.	

• **Documento y/o registro del proceso:** Formulario de solicitud de crédito

8. TEMPORALIDAD

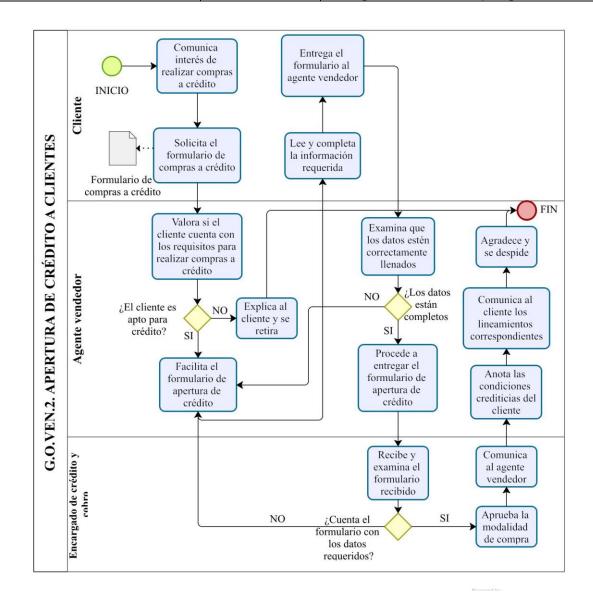
Se realizará el procedimiento de apertura de crédito cada vez que un agente vendedor visite un cliente y este quiera el servicio.

9. FLUJOGRAMA



Procedimiento: APERTURA DE CRÉDITO A CLIENTES

Versión: 01 Código: G.O.VEN.2. Página: 81





Procedimiento: APERTURA DE CRÉDITO A CLIENTES

Versión: 01 Código: G.O.VEN.2. Página: 82

10. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS							
	ORI	IGEN	TII	PO	DISTRIBUCIÓN		
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO	
Formulario de solicitud de crédito	X		X		Agente vendedor/encargado de crédito y cobro	Crédito y cobro	

11. ANEXOS

Formulario de solicitud de crédito

	DISTARIAS CÍA. LTDA.				
DISTARIAS		Versión: 01			
GALTON.	SOLICITUD DE CRÉDITO	Código:			
		Página: 1 de 1			
		Solicitud			
Social:	Celular:				
INSCRIPCION REGISTR					
Tomo:Folio:	Asiento:Número:	Antigüedad de			
negocio:					
Descripción y giro comercial					
negocio: Dirección exacta del					
Dirección exacta del					



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN OPERATIVA

PROCESO: G.O. VEN. VENTAS

PROCEDIMIENTO: G.O.VEN.3.

CONTROL Y APLICACIÓN DE RECIBOS DE DINERO

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Descripción del cambio Ed	
	ición original
Fecha de actualización	N/A



		,	
DISTA	DIAC	CIA	ITDA
IIIOIA	KIAO	UA.	LIIIA.

Procedimiento: CONTROL Y APLICACIÓN DE RECIBOS

DE DINERO

Versión: 01 Código: G.O.VEN.3. Página: 84

1. OBJETIVO

Describir las actividades que se requieren para el control y aplicación de recibos de dinero con la finalidad de establecer los lineamientos de control idóneos para no permitir que los agentes vendedores cometan actos deshonestos en la gestión de cobro que realizan.

2. ALCANCE

Este procedimiento aplica al personal de crédito y cobro, junto con los agentes vendedores y repartidores de mercadería.

3. PARTICIPANTES

- Encargado de crédito y cobro
- Agente vendedor
- Repartidor
- Gerente

4. RESPONSABLE

- Gerente
- Encargado de crédito y cobro

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- **Talonario de recibos:** Es un cuaderno formado por hojas que se pueden desprender dejando una parte que se corresponde con ellas y que permite acreditar su legitimidad.
- **Recibo de dinero:** Es un documento en el cual una persona reconoce haber recibido de otra persona una determinada suma de dinero en efectivo o en cheque.



D	ISTARIAS	CÍA.	LTDA.	

Procedimiento: CONTROL Y APLICACIÓN DE RECIBOS DE DINERO

Versión: 01 Código: G.O.VEN.3. Página: 85

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Política Interna de la empresa Distarias Cía. Ltda.

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Encargado de crédito y cobro	Entrega los talonarios de recibos a los agentes vendedores y repartidores de mercadería.
2	Encargado de crédito y cobro	Registra en una bitácora la fecha, código de agente vendedor o repartidor junto con la numeración con el que inicia el talonario entregado.
3	Encargado de crédito y cobro	Solicita la firma del agente vendedor o repartidor en la bitácora donde se lleva a cabo el control.
4	Agente vendedor/Repartidor	Firma la bitácora donde corresponde, para hacer constar que le fue encargado el talonario de recibos con la numeración que fue registrada por el encargado de crédito y cobro.
5	Encargado de crédito y cobro	Recibe y guarda la bitácora en un lugar seguro.



Procedimiento: CONTROL Y APLICACIÓN DE RECIBOS DE DINERO

Versión: 01 Código: G.O.VEN.3. Página: 86

6	Agente vendedor/Repartidor	Realiza los cobros correspondientes a los clientes y respalda estos mediante la confección de un recibo de dinero.
7	Agente vendedor/Repartidor	Entrega de los documentos que respalda los cobros realizados durante el día al encargado de crédito y cobro.
8	Encargado de crédito y cobro	Verifica que los recibos fueron llenados según el consecutivo.
	Encargado de	¿Se entrega la documentación (talonarios), de manera correcta?
9	crédito y cobro	Si, continúa en el paso número 11.
		No, continúa en el paso número 10.
10	Encargado de	Realiza las investigaciones necesarias para aclarar situación,
10	crédito y cobro	tomando las medidas de sanción correspondientes.
11	Encargado de	Registra los movimientos realizados en el sistema.
11	crédito y cobro	Registra fos movimientos feanzados en el sistema.
12	Encargado de	Desarrolla un documento que muestre los movimientos
	crédito y cobro	realizados, respaldándolo con los documentos entregados.



Procedimiento: CONTROL Y APLICACIÓN DE RECIBOS DE DINERO

Versión: 01 Código: G.O.VEN.3. Página: 87

13	Encargado de crédito y cobro	Presenta documento ante la Gerencia, para su aprobación.
14	Gerente	Recibe documentación.
15	Gerente	Verifica que los movimientos se apliquen correctamente.
	Gerente	¿Fueron los movimientos contables registrados correctamente?
16		Si, continúa en el paso número 17.
		No, regresa al paso 11.
17	Gerente	Aprueba aplicación contable.
18	Gerente	Regresa documentación a encargado de crédito y cobro.
19	Encargado de	Recibe documentación.
	crédito y cobro	
20	Encargado de	Archiva documentación.
	crédito y cobro	

• **Documento y/o registro del proceso:** Recibos de dinero.

8. TEMPORALIDAD



DISTA	DIAC	CIA	ITDA
IIIIA	$\Lambda /A \Lambda$	$\mathbf{L}_{\mathbf{A}}$	

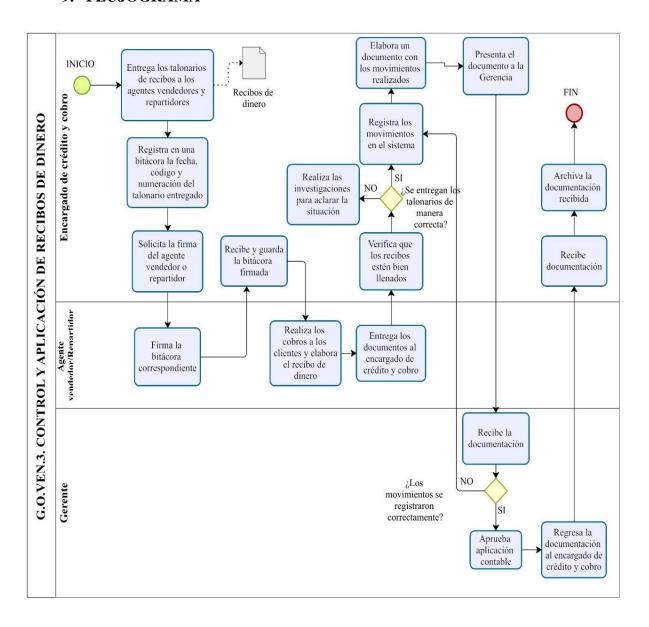
Procedimiento: CONTROL Y APLICACIÓN DE RECIBOS

DE DINERO

Versión: 01 Código: G.O.VEN.3. Página: 88

Se realizará el procedimiento de control y aplicación de recibos de dinero cada vez que un agente vendedor o repartidor visite un cliente y este haga un pago.

9. FLUJOGRAMA





Procedimiento: CONTROL Y APLICACIÓN DE RECIBOS

DE DINERO

Versión: 01 Código: G.O.VEN.3. Página: 89

10. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS						
-	ORIG	GEN	TI	PO	DISTRIBUC	CIÓN
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO
Recibos de dinero	X		X		Agente vendedor/encargado de crédito y cobro/repartidor	Crédito y cobro

11. ANEXOS Recibo de dinero

			DI	STA	RIA	5		REC	CIBO DE	COBR
Telf: 06	Huertos F	Familiares d	le Azaya 13 de Al	TO A TÍ D bril 20-47 e Ibarra 997 625 614 / dis	CIA. LT	DA. CUADOR	01991001		0703	3128
RECIBIMOS	DE:	iont	e Cue	va Yo	landa.		A://	103/2	022	
CIUDAD:	Ibana	}	ar 2	VE	NDEDOR:	/cHer	704.			
FACT. N°.	VALOR	DESC	UENTOS	VALOR PAGO O	SALDO	VALOR R	ECIBIDO E	N EFECTIV	0 \$.	
	FACTURA	RET.	N/C O DEV.	ABONO	FACTURA	FECHA	BANCO	CTA. CTE.	CHEQUE N°.	VALOR
79663	68-19		į.	38.15	30					
		12.	TOTALES	38.19				IDO EN CHE		
OBSERVAC	IONES:		TOTALES	38.19		TOTAL		TIVO Y CHE		ENTE



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN OPERATIVA

PROCESO: G.O. VEN. VENTAS

PROCEDIMIENTO: G.O.VEN.4.

REGISTRO DE PEDIDOS A CLIENTES POR LOS AGENTES DE VENTA

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		
6			

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01
Descripción del cambio	Edición original
Fecha de actualización	N/A



		,	
DISTA	DIAC	CIA	ITDA
	$\Lambda I A .$		

Procedimiento: REGISTRO DE PEDIDOS A CLIENTES POR LOS AGENTES DE VENTA

Versión: 01 Código: G.O.VEN.4. Página: 91

1. OBJETIVO

Prestar un servicio de atención personalizada a los clientes a través de los agentes vendedores, con el propósito de crear renombre de la empresa Distarias Cía. Ltda., a nivel local y potenciarla como una de las mejores en su campo.

2. ALCANCE

Este procedimiento aplica al área de ventas, especialmente a los agentes que atienden personalmente a los clientes de la empresa.

3. PARTICIPANTES

- Agente vendedor
- Cliente

4. RESPONSABLE

Agente vendedor

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- Agente vendedor: Se define como aquella persona que negocia la compra o venta de bienes y servicios. No entra en posesión de los bienes, se encarga de prospectar y de coordinar las transacciones.
- Clientes con bajo volumen de compras: Son aquellos cuyo volumen de compras está por debajo del promedio, por lo general, a este tipo de clientes pertenecen los de compra ocasional.



DISTARIAS CÍA. LTDA.		
Procedimiento:	REGISTRO DE PEDIDOS A CLIENTES POR LOS AGENTES DE VENTA	

Página: 92

Código: G.O.VEN.4.

Clientes con alto volumen de compras: Son aquellos que realizan compras en mayor cantidad que el resto de los clientes, su participación en las ventas totales puede alcanzar entre el 50 y el 80%.

Versión: 01

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Política Interna de la empresa Distarias Cía. Ltda.

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Agente vendedor	Entra al negocio del cliente y saluda amablemente.
2	Agente vendedor	Analiza y espera el momento oportuno para proceder a atender y tomar el pedido del cliente.
3	Agente vendedor	Pregunta al cliente como le ha ido con la venta de los productos, con el fin de crear un ambiente de confianza e interés por la actividad comercial del cliente.
4	Agente vendedor	Proporciona al cliente el catálogo con todos los productos y con los nuevos productos que existen en el mercado, así como también las promociones disponibles.



Procedimiento: REGISTRO DE PEDIDOS A CLIENTES POR LOS AGENTES DE VENTA

Versión: 01 Código: G.O.VEN.4. Página: 93

5	Agente vendedor	Se toma el tiempo necesario para que el cliente aprecie y mire todos los productos del libro, tomando siempre la iniciativa con
		respecto a las ventajas del producto mostrado.
	Cliente	¿El cliente muestra interés por los productos?
6		Si, continúa en el paso número 7.
		No, se despide cordialmente y se retira. Fin del procedimiento.
	Agente vendedor	Toma el pedido de forma atenta con el cliente, ofreciendo en
7		todo momento las promociones, si las hay, de los productos
		solicitados.
	Agente vendedor	Realiza una revisión mental sobre los productos que el cliente
0		habitualmente compra y que no fueron mencionados en el
8		pedido, con el propósito de ofrecer estos y cerciorarse de que no
		fueron olvidados por el cliente.
	Agente vendedor	Agradece el tiempo proporcionado para realizar el pedido;
9		facilitando o recordando al cliente el número telefónico de la
		compañía en caso de que requiera añadir más al pedido.



Procedimiento: REGISTRO DE PEDIDOS A CLIENTES POR LOS AGENTES DE VENTA

Versión: 01 Código: G.O.VEN.4. Página: 94

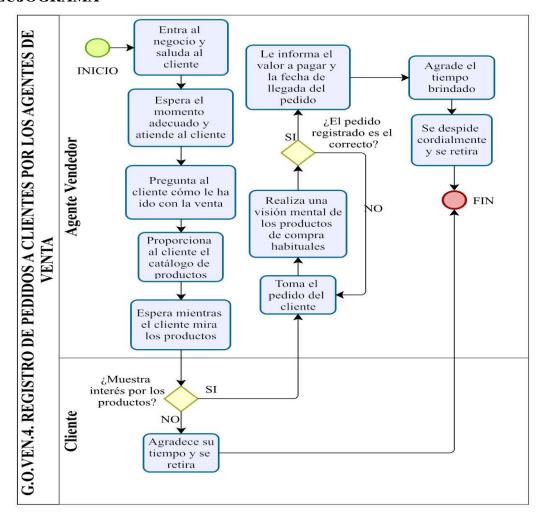
10 Agente vendedor Se despide cordialmente y se retira.

Documento y/o registro del proceso: N/A.

8. TEMPORALIDAD

Se realizará el procedimiento de registro de pedidos a clientes por los agentes vendedores cada vez que este visite un cliente.

9. FLUJOGRAMA





MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN OPERATIVA

PROCESO: G.O. VEN. VENTAS

PROCEDIMIENTO: G.O.VEN.5.

REGISTRO DE PEDIDOS A CLIENTES VÍA TELEFÓNICA

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	Nombre - Cargo		Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01	
Descripción del cambio	Edición original	
Fecha de actualización	N/A	



		,	
DISTA	DIAC	CIA	ITDA
	$\Lambda I A .$		

Procedimiento: REGISTRO DE PEDIDOS A CLIENTES VÍA TELEFÓNICA

VIA TELEFONICA

Versión: 01 | Código: G.O.VEN.5. | Página: 96

1. OBJETIVO

Proporcionar una alternativa adicional de compras a los clientes de Distarias Cía. Ltda., para que estos puedan realizar sus pedidos sin necesidad de la visita del agente vendedor correspondiente a la ruta definida para el cliente.

2. ALCANCE

Este procedimiento aplica a los agentes vendedores.

3. PARTICIPANTES

- Agente vendedor
- Cliente

4. RESPONSABLE

Agente vendedor

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- Agente vendedor: Se define como aquella persona que negocia la compra o venta de bienes y servicios. No entra en posesión de los bienes, se encarga de prospectar y de coordinar las transacciones.
- Clientes con bajo volumen de compras: Son aquellos cuyo volumen de compras está por debajo del promedio, por lo general, a este tipo de clientes pertenecen los de compra ocasional.



	,	
DISTARIAS	CIA	ITDA
DISTANIAS	UIA.	LIDA.

Procedimiento: REGISTRO DE PEDIDOS A CLIENTES VÍA TELEFÓNICA

Versión: 01 Código: G.O.VEN.5. Página: 97

- Clientes con alto volumen de compras: Son aquellos que realizan compras en mayor cantidad que el resto de los clientes, su participación en las ventas totales puede alcanzar entre el 50 y el 80%.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Política Interna de la empresa Distarias Cía. Ltda.

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Agente vendedor	Recibe la llamada y saluda de manera amable al cliente.
2	Agente vendedor	Identifica al cliente y le ofrece tomar el pedido.
3	Agente vendedor	Busca un bolígrafo o lápiz y una hoja para levantar el pedido.
	Agente vendedor	Toma el pedido de forma atenta con el cliente, ofreciendo en
4		todo momento las promociones, si las hay, de los productos
		solicitados.
5	Agente vendedor	Pregunta al cliente que más requiere.
	Cliente	¿Requiere más mercadería?
6		Si, continua al paso número 4.
		No, continua al paso número 7.



Procedimiento: REGISTRO DE PEDIDOS A CLIENTES VÍA TELEFÓNICA

Versión: 01 Código: G.O.VEN.5. Página: 98

	Agente vendedor	Agradece al cliente por su compra al finalizar y le comunica que
7		es un gusto servirle y que puede llamar cuando lo desee para
		agregar algo más al pedido.
8	Agente vendedor	Se despide cordialmente.

• **Documento y/o registro del proceso:** Facturas.

8. TEMPORALIDAD

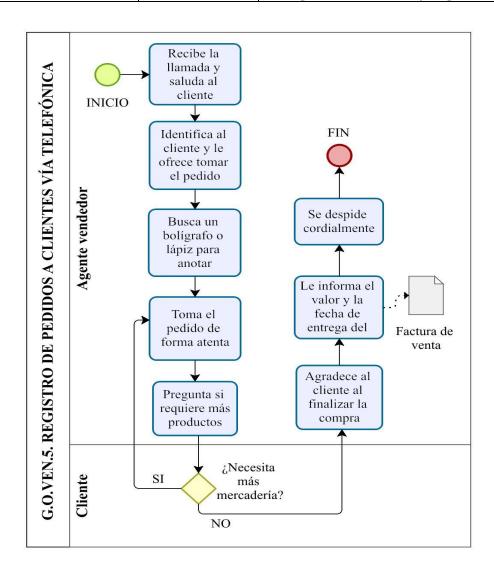
Se realizará el procedimiento de registro de pedidos a clientes vía telefónica cada vez que el cliente llame al agente vendedor.

9. FLUJOGRAMA



Procedimiento: REGISTRO DE PEDIDOS A CLIENTES VÍA TELEFÓNICA

Versión: 01 Código: G.O.VEN.5. Página: 99





Procedimiento: REGISTRO DE PEDIDOS A CLIENTES VÍA TELEFÓNICA

Versión: 01 Código: G.O.VEN.5. Página: 100

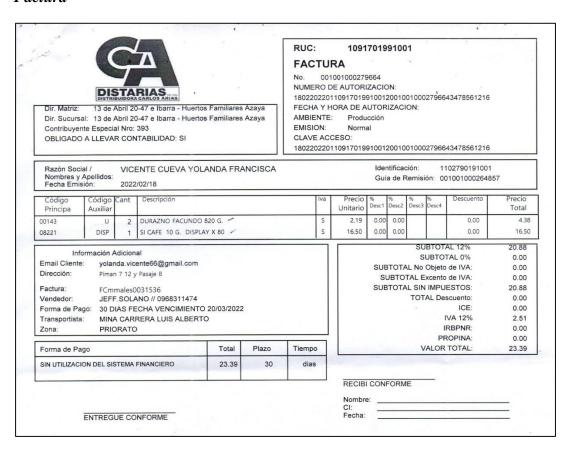
10. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS

	ORI	GEN	TI	PO	DISTRIBU	CIÓN
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO
Facturas	X		X		Agente vendedor/ /repartidor	Crédito y cobro

11. ANEXOS

Factura





MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN OPERATIVA

PROCESO: G.O.DIS.ALISTO Y DISTRIBUCIÓN

PROCEDIMIENTO: G.O.DIS.1.

PREPARACIÓN DE PEDIDOS

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01	
Descripción del cambio	Edición original	
Fecha de actualización	N/A	



Procedimiento: PREPARACIÓN DE PEDIDOS

Versión: 01 Código: G.O.DIS.1. Página: 102

1. OBJETIVO

Preparar los pedidos que son facturados en el área de sistemas, de tal manera que estos estén completos y listos para su distribución.

2. ALCANCE

Este procedimiento aplica al área de almacenamiento.

3. PARTICIPANTES

- Encargado de facturación (Digitador)
- Alistador
- Rellenador
- Encargado de control de inventario

4. RESPONSABLE

- Encargado de facturación
- Encargado de control de inventario

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- Inventario: Se definen los inventarios de una empresa como los artículos en condiciones para la venta. Los inventarios de mercancía se encuentran en los negocios que tienen ventas al por mayor y al detalle. El termino inventario hace referencia al conjunto de aquellas partidas de bienes muebles tangibles.
- Rellenador: Persona que se encarga de mantener en las góndolas de la compañía productos disponibles para que los alistadores preparen los pedidos demandados por los clientes.



DISTA	DIAC	CIA	ITDA
IIIOIA	KIA	UA.	

Procedimiento: PREPARACIÓN DE PEDIDOS

Versión: 01 Código: G.O.DIS.1. Página: 103

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Política Interna de la empresa Distarias Cía. Ltda.

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Digitador	Crea facturas borrador y entrega al alistador.
2	Alistador	Recibe las facturas borrador del digitador.
3	Alistador	Enumera las facturas en orden cronológico según el listado de clientes establecido en la ruta correspondiente.
4	Alistador	Toma la factura con el número menor e inicia el pedido.
5	Alistador	Busca los productos descritos en la factura, procede a extraerlos de la bodega y los coloca en el lugar de alisto.
6	Alistador	De equivocarse en cuanto a presentación de algún producto lo traslada hacia el área destinada para este fin y los deja ahí para que el Rellenador los acomode.
7	Alistador	Si el producto se encuentra en mal estado lo deja en el área establecida para producto dañado.



Procedimiento: PREPARACIÓN DE PEDIDOS

Versión: 01 Código: G.O.DIS.1. Página: 104

8	Alistador	Lee nuevamente la factura y especificaciones del producto equivocado y se desplaza a buscarlo.	
9	Alistador	De no encontrar algún producto, lo solicita al Rellenador para que este lo busque.	
10	Rellenador	Busca el producto solicitado.	
	Rellenador	¿Encuentra el producto solicitado?	
11		Si, continúa con el paso número 19.	
		No, continúa con el paso número 12.	
12	Rellenador	Le comunica al encargado de control de inventario la no existencia del producto descrito en el pedido.	
13	Encargado de inventario	Busca nuevamente en la bodega la existencia del producto.	
	Encargado de	¿encuentra el producto requerido por el alistador?	
14	inventario	Si, continua con el paso número 18.	
		No, continúa con el paso número 15.	



Procedimiento: PREPARACIÓN DE PEDIDOS

Versión: 01 Código: G.O.DIS.1. Página: 105

15	Encargado de inventario	Comunica al alistador y posteriormente saca del sistema las unidades que supuestamente aún existen.
16	Rellenador	El Rellenador registra en la hoja de faltantes el producto agotado.
17	Rellenador	Comunica a los alistadores el faltante del producto requerido.
18	Encargado de inventario	Comunica al Rellenador para que este integre el producto al pedido que lo requiere.
19	Rellenador	Integra el producto en el pedido y lo comunica al alistador.
20	Alistador	Al terminar el pedido al alistador debe firmar la factura borrador en la parte inferior y anotar la hora en que se concluyó el pedido.
21	Alistador	Registra el número de líneas que logró sacar del pedido y las anota en la sección correspondiente.
22	Alistador	Facilita la factura borrador al digitador con las anotaciones pertinentes de productos agotados, firma y hora en que se concluyó.
23	Digitador	Recibe la factura borrador y digita e imprime la factura original.

[•] **Documento y/o registro del proceso:** factura, listado de clientes por ruta.



DISTA	DIAC	CTA	TTDA
IIIOIA	KIAS	UA.	

Procedimiento: PREPARACIÓN DE PEDIDOS

Versión: 01 Código: G.O.DIS.1. Página: 106

8. TEMPORALIDAD

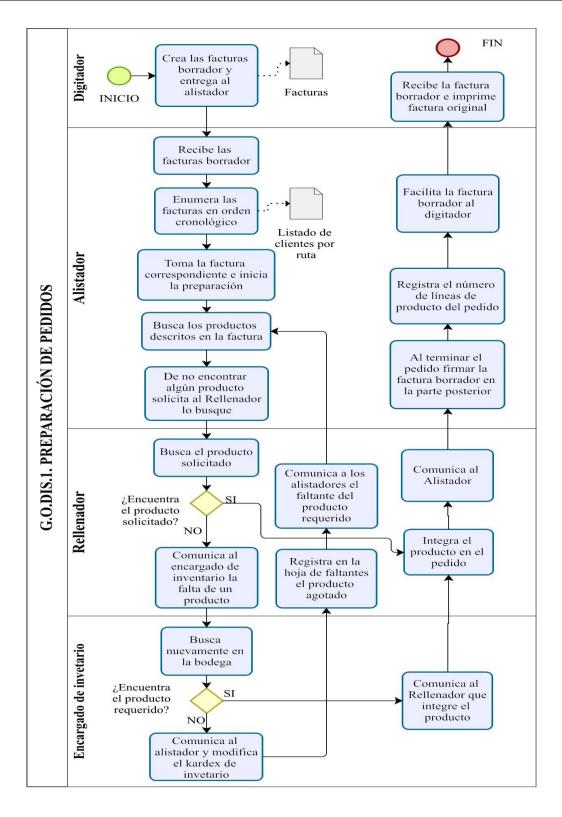
Se realizará el procedimiento de preparación de pedidos cada vez que se quiera realizar la distribución de estos.

9. FLUJOGRAMA



Procedimiento: PREPARACIÓN DE PEDIDOS

Versión: 01 Código: G.O.DIS.1. Página: 107





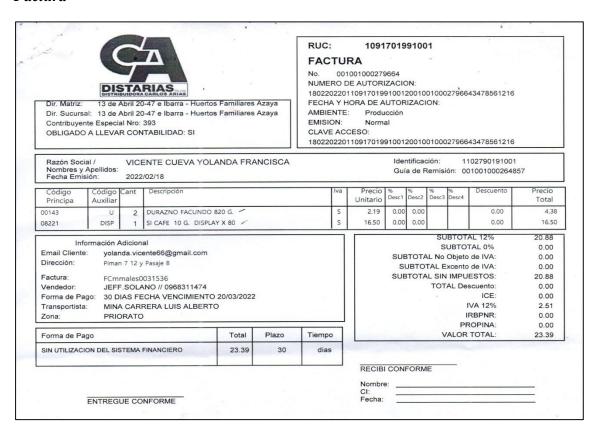
Procedimiento: PREPARACIÓN DE PEDIDOS

Versión: 01 Código: G.O.DIS.1. Página: 108

10. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS						
	ORI	GEN	TI	PO	DISTRIB	UCIÓN
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO
Facturas	X		X		Agente vendedor/ /repartidor	Crédito y cobro
Listado de clientes por ruta específica	X		X		Rellenador/alistador	Almacenamiento

11. ANEXOS Factura





Procedimiento: PREPARACIÓN DE PEDIDOS

Versión: 01 Código: G.O.DIS.1. Página: 109

Listado de clientes por ruta

		DISTARIAS CÍA. LTDA.		
DISTARIAS JUNTO A TÍ DESDE 1776 CIA LTDA		LISTADO DE CLIENTES POR RUTA	Versión: 01 Código:	
			Página: 1 de 1	
Fecha:				
RDEN	CÓDIGO	NOMBRE DEL (CLIENTE	



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN OPERATIVA

PROCESO: G.O.DIS. ALISTO Y DISTRIBUCIÓN

PROCEDIMIENTO: G.O.DIS.2.

VERIFICACIÓN DE PEDIDOS

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01
Descripción del cambio	Edición original
Fecha de actualización	N/A



		,	
DISTA	DIAC	CIA	ITDA
IIIIA	$\Lambda I A \Lambda$	(. / A	A = A = A

Procedimiento: VERIFICACIÓN DE PEDIDOS

Versión: 01 | Código: G.O.DIS.2. | Página: 111

1. OBJETIVO

Verificar que los productos que serán despachados correspondan a los que se han facturado a los clientes y que estos cuenten con las características físicas y químicas aptas para la venta.

2. ALCANCE

Este procedimiento aplica al área de alisto, verificación y sistemas.

3. PARTICIPANTES

- Encargado de verificación
- Verificador
- Alistador

4. RESPONSABLE

- Encargado de verificación

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- Verificar: Acto que consiste en examinar o revisar algo antes de ponerlo en funcionamiento. En el contexto de la distribuidora, este concepto se enfoca en lo que respecta a la revisión de los productos que conforman un pedido de un cliente, con el propósito de que este cuente con lo requerido.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Política Interna de la empresa Distarias Cía. Ltda.

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO



Procedimiento: VERIFICACIÓN DE PEDIDOS

Versión: 01 Código: G.O.DIS.2. Página: 112

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Encargado de verificación	Solicita las facturas originales al encargado de facturación.
2	Encargado de verificación	Enumera las facturas según el orden que se encuentra determinado en la ruta del día.
3	Encargado de verificación	Acomoda las facturas según la numeración que fue asignada y las coloca en el lugar establecido para esto.
4	Verificador	Verificar que la factura a chequear sea la que corresponde al orden que posee la lista de clientes de la ruta del día.
5	Verificador	Identificar el pedido al que corresponde la factura.
6	Verificador	Deja la factura en el lugar donde se encuentra el pedido.
7	Verificador	Se desplaza al área de cajas para tomar las que crea convenientes para empacar el pedido.
8	Verificador	Se desplaza hacia la mesa donde se encuentra el pedido anteriormente identificado.
9	Verificador	Toma y sube una caja de las seleccionadas a la mesa.



Procedimiento: VERIFICACIÓN DE PEDIDOS

Versión: 01 Código: G.O.DIS.2. Página: 113

10	Verificador	Toma la factura, la lee y determina cual producto se empacará en la caja, teniendo en cuenta la categoría de productos establecida para este fin.
11	Verificador	Introduce el producto en la caja y realiza una pequeña maraca con un lapicero sobre la línea de la factura a la que corresponde el producto revisado.
12	Verificador	De no encontrar algún producto dentro del pedido, o al estar el producto no apto para la venta, revisa en la factura el nombre del alistado.
13	Verificador	Llama al responsable de alisto al que corresponde el pedido.
14	Verificador	Solicita el producto faltante o en mal estado al alistador.
15	Alistador	Se desplaza en búsqueda del producto.
16	Alistador	Identifica, toma y traslada el producto hasta el verificador que le hizo la solicitud.
17	Verificador	Llena la caja hasta que no le queden espacios y la baja de la mesa, colocándola específicamente frente al pedido.



Procedimiento: VERIFICACIÓN DE PEDIDOS

Versión: 01 Código: G.O.DIS.2. Página: 114

18	Verificador	Al terminar de empacar el pedido cuenta el número de líneas que poseía el pedido y lo registra en la hoja que se encuentra ubicada sobre la mesa de alisto.
19	Verificador	Ata las cajas con una cuerda de la forma que ha sido establecida por la empresa.
20	Verificador	Cuenta las cajas y le escribe el número total de estas en una de las esquinas, específicamente sobre la parte superior de la caja; mismo lugar donde debe de ir escrito el nombre del cliente al que corresponde el pedido y la especificación de si el contenido de la caja es frágil o no.
21	Verificador	Coloca la factura del pedido prensada bajo la cuerda que fue utilizada para atar la caja, teniendo el cuidado de que esta no tape el nombre del cliente al que corresponde el pedido.
22	Verificador	Traslada las cajas hasta el área determinada para el almacenamiento temporal de pedidos ya chequeados.

• Documento y/o registro del proceso: factura, listado de clientes por ruta.

8. TEMPORALIDAD

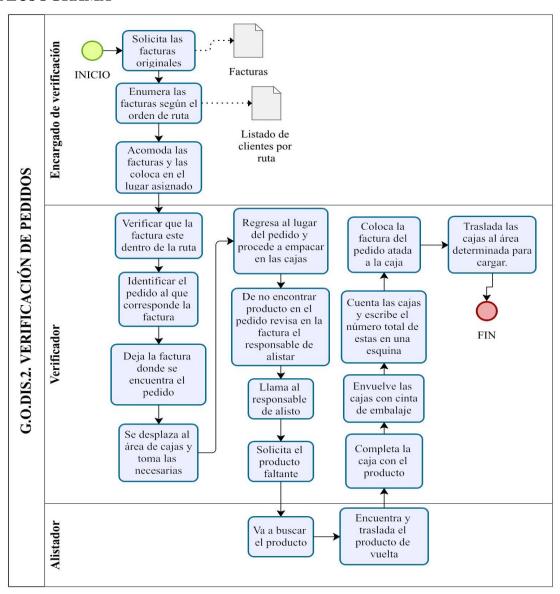
Se realizará el procedimiento de verificación de pedidos antes de realizar la distribución de estos.



Procedimiento: VERIFICACIÓN DE PEDIDOS

Versión: 01 Código: G.O.DIS.2. Página: 115

9. FLUJOGRAMA



10. DOCUMENTOS Y REGISTROS



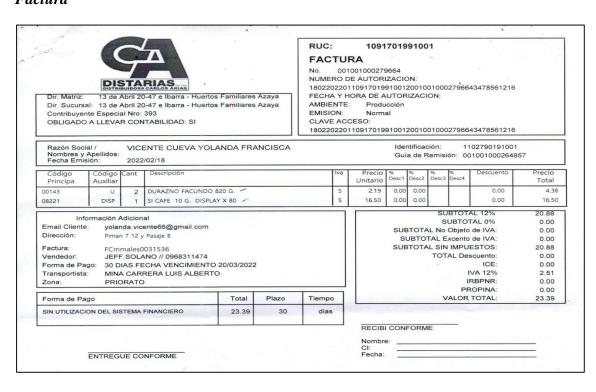
Procedimiento: VERIFICACIÓN DE PEDIDOS

Versión: 01 Código: G.O.DIS.2. Página: 116

RESGISTROS/ DOCUMENTOS

	ORI	ORIGEN TIPO		DISTRIBUCIÓN		
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO
Facturas	X		X		Agente vendedor/ /repartidor	Crédito y cobro
Listado de clientes por ruta específica	X		X		Rellenador/alistador	Almacenamiento

11. ANEXOS Factura





Procedimiento: VERIFICACIÓN DE PEDIDOS

Versión: 01 Código: G.O.DIS.2. Página: 117

Listado de clientes por ruta

		DISTARIAS CÍA	A. LTDA.
	STARIAS DYO A YI DESDE 1776 CIA.LTDA	LISTADO DE CLIENTES POR RUTA	Versión: 01 Código: Página: 1 de 1
Fecha:	CÓDIGO	NOMBRE DEL (



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN OPERATIVA

PROCESO: G.O.DIS. ALISTO Y DISTRIBUCIÓN

PROCEDIMIENTO: G.O.DIS.3.

REGISTRO DE CAMBIOS DE MERCADERÍA DAÑADA

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01	
Descripción del cambio	Edición original	
Fecha de actualización	N/A	



		,	
DICTA	DIAC	CTA	ITDA
DIOIA	KIAS	UA.	LTDA.

Procedimiento: REGISTRO DE CAMBIOS DE MERCADERÍA DAÑADA

Versión: 01 | Código: G.O.DIS.3. | Página: 119

1. OBJETIVO

Registrar los productos que los encargados de alisto, verificación y relleno han detectado como dañados para posteriormente eliminarlo del inventario y dejar únicamente en las bases de datos producto apto para la venta.

2. ALCANCE

Este procedimiento aplica al área de alisto, verificación y sistemas.

3. PARTICIPANTES

- Encargado de inventario
- Rellenador

4. RESPONSABLE

- Encargado de inventario

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- Rellenador: Es aquella persona que se encarga de mantener los estantes en todo momento, con la cantidad suficiente de productos para que los alistadores no se tengan que desplazar por toda la bodega en busca del producto requerido en un pedido que debería estar en dicha zona.
- Canasta de cambio: Canasta o caja que contiene la mercadería que se encuentra dañada y no puede ser comercializadas.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Política Interna de la empresa Distarias Cía. Ltda.



Procedimiento: REGISTRO DE CAMBIOS DE MERCADERÍA DAÑADA

Versión: 01 Código: G.O.DIS.3. Página: 120

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Rellenador	Detecta la canasta de cambios.
2	Rellenador	Toma un lapicero y hojas en blanco.
3	Rellenador	Extrae de la canasta de cambios todos los productos, dejándolos fuera de esta por un momento.
4	Rellenador	Introduce los productos uno a uno en la caja, al mismo tiempo que los registra, tomando en cuenta las características de estos, así como; marca, peso, volumen y tipo de presentación.
5	Rellenador	Entrega la lista de productos al encargado de control de inventario.
6	Encargado de inventario	Recibe el listado.
7	Encargado de inventario	Lee y extrae del sistema de inventarios uno a uno los artículos reportados.



Procedimiento: REGISTRO DE CAMBIOS DE MERCADERÍA DAÑADA

Versión: 01 Código: G.O.DIS.3. Página: 121

8	Encargado de	De no comprender lo escrito por el Rellenador, se detiene en el
	inventario	proceso.
9	Rellenador	Busca el Rellenador y aclara la duda de registro.
10	Rellenador	Traslada los productos registrados a la tarima de cambios que
10		se encuentra en la bodega.
11	Rellenador	Busca e instala una nueva caja en el lugar destinada para este
11		fin.

[•] **Documento y/o registro del proceso:** Registro de cambios.

8. TEMPORALIDAD

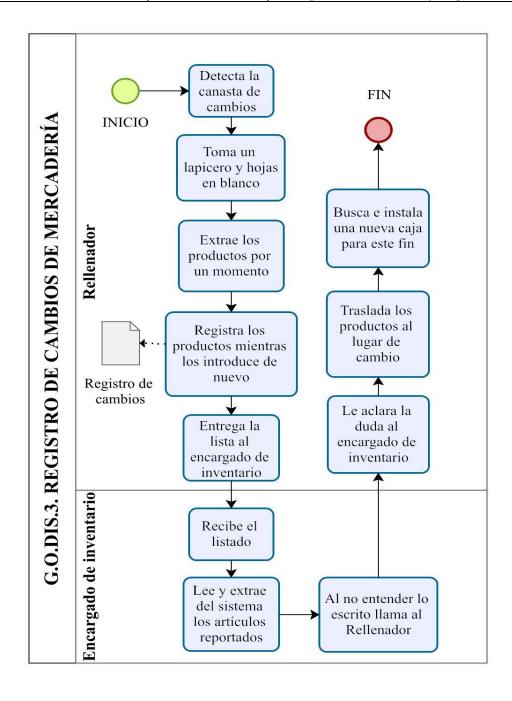
Se realizará el procedimiento de registro de cambios de mercadería dañada cada vez que se encuentre o detecte productos defectuosos.

9. FLUJOGRAMA



Procedimiento: REGISTRO DE CAMBIOS DE MERCADERÍA DAÑADA

Versión: 01 Código: G.O.DIS.3. Página: 122





Procedimiento: REGISTRO DE CAMBIOS DE MERCADERÍA DAÑADA

Versión: 01 Código: G.O.DIS.3. Página: 123

10. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS								
	ORIGEN TIPO		DISTRIBUCIÓN					
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO		
Registro de cambios	X		X		Encargado de inventarios	Almacenamiento		

11. ANEXOS Registro de cambios

	DISTARIAS (CÍA. LTDA.
DISTARIAS PURIOR DISTARIAS CALIDA	REGISTRO DE CAMBIOS	Versión: 01 Código: Página: 1 de 1

Fecha:			
CANTIDAD	REFERENCIA	DESCRIPCIÓN	CÓDIGO DE
	DEL PRODUCTO		CAMBIO



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN OPERATIVA

PROCESO: G.O.DIS. ALISTO Y DISTRIBUCIÓN

PROCEDIMIENTO: G.O.DIS.4.

ACOMODO DE MERCADERÍA A ENTREGAR EN EL CAMIÓN

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01
Descripción del cambio	Edición original
Fecha de actualización	N/A



		/	
DISTAI	RIASCI	A. LTDA	

Procedimiento: ACOMODO DE MERCADERÍA EN EL CAMIÓN

Versión: 01 Código: G.O.DIS.4. Página: 125

1. OBJETIVO

Aprovechar al máximo la mano de obra requerida en la carga de los camiones, así como también los espacios disponibles en estos para que la mercadería llegue a su destino en las mejores condiciones posibles.

2. ALCANCE

Este procedimiento aplica al personal de bodega y transportistas (repartidores).

3. PARTICIPANTES

- Jefe de bodega
- Ayudante de bodega
- Acomodador
- Chofer

4. RESPONSABLE

- Jefe de bodega
- Repartidor

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

Montacargas: vehículo de uso rudo e industrial el cual se utiliza para transportar mercancías y acomodarlas en racks. Puede llevar grandes cargas y así ahorra horas de trabajo. Su uso requiere de una capacitación y tener en cuenta las leyes del país.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Política Interna de la empresa Distarias Cía. Ltda.



Procedimiento: ACOMODO DE MERCADERÍA EN EL CAMIÓN

Versión: 01 Código: G.O.DIS.4. Página: 126

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Jefe de bodega	Decide en qué momento iniciar la carga del camión.
2	Jefe de bodega	Solicita al chofer del camión acomodarlo en la zona de carga.
3	Chofer	Acerca el camión a la zona de carga.
4	Chofer	Abre las puertas del camión y realiza una limpieza breve del cajón.
5	Chofer	Notifica al jefe de bodega cuando el camión está listo para iniciar la carga.
6	Jefe de bodega	Solicita a los colaboradores acercar los pedidos conforme al listado de clientes preestablecido.
7	Jefe de bodega	Lee y observa según las facturas los artículos que estas contienen, considerando ingresar al camión en primera instancia a aquellos productos que son más pesados.



Procedimiento: ACOMODO DE MERCADERÍA EN EL CAMIÓN

Versión: 01 Código: G.O.DIS.4. Página: 127

8	Jefe de bodega	Verifica que las cantidades y características de los productos a cargar en el camión sean las mismas que las descritas en la factura.
9	Jefe de bodega	¿Coinciden las características del producto físico que se preparó con las características descritas en la factura?
		Si, continúa al paso 13. No, continúa al paso 10.
10	Jefe de bodega	Solicita a los ayudantes de bodega retirar y extraer de la bodega principal el producto correcto.
11	Ayudante de bodega	Toman los productos que fueron mal alistados y reacomodan si es posible en ese instante.
12	Ayudante de bodega	Extraen el producto que corresponde a lo descrito en la factura y trasladan a la zona de carga.
13	Ayudante de bodega	Toman y alcanzan producto correspondiente al acomodador de mercadería.



Procedimiento: ACOMODO DE MERCADERÍA EN EL CAMIÓN

Versión: 01 Código: G.O.DIS.4. Página: 128

14	Acomodador	Verifica que las cantidades de los productos que ingresa al camión sean las que menciona el jefe de bodega al dar la orden de alcanzar mercadería a su persona.
	Acomodador	¿Es correcta la cantidad y características del producto descrito por el jefe de bodega?
15		Si, continúa al paso 18.
		No, continúa al paso 16.
16	Acomodador	Notifica al jefe de bodega para que este proceda como corresponde.
17	Jefe de bodega	Escucha la notificación del acomodador. Regresa al paso número 12.
	Acomodador	Recibe y acomoda la mercadería en el lugar más adecuado dentro del cajón, teniendo en cuenta que los de mayor peso
18		deben ir en la parte más baja del camión y los más frágiles sobre estos.
19	Acomodador	Procede a cargar los pedidos de las siguientes facturas.



Procedimiento: ACOMODO DE MERCADERÍA EN EL CAMIÓN

Versión: 01 Código: G.O.DIS.4. Página: 129

20	Acomodador	Se termina de cargar los pedidos de los clientes.
21	Jefe de bodega	Da la orden de cerrar el camión, poner los candados y estacionar en el área determinada para realizar las rutas según corresponda.
22	Chofer	Acomoda el camión en el área determinada para salir a entregar la mercadería.

• **Documento y/o registro del proceso:** Facturas, listado de clientes por ruta.

8. TEMPORALIDAD

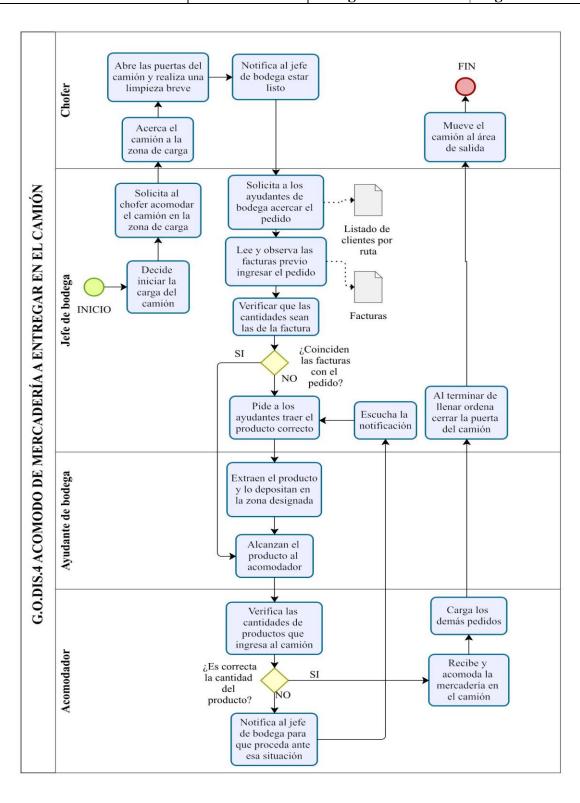
Se realizará el procedimiento de registro de acomodación de mercadería de clientes en el camión cada vez que se vaya a realizar la entrega de los productos.

9. FLUJOGRAMA



Procedimiento: ACOMODO DE MERCADERÍA EN EL CAMIÓN

Versión: 01 Código: G.O.DIS.4. Página: 130





Procedimiento: ACOMODO DE MERCADERÍA EN EL CAMIÓN

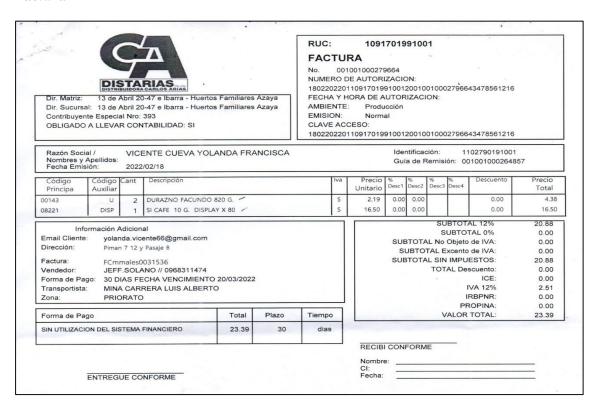
Versión: 01 Código: G.O.DIS.4. Página: 131

10. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS						
	ORI	GEN	TI	PO	DISTRIB	UCIÓN
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO
Facturas	X		X		Repartidores/Jefe de bodega	Área de crédito y cobro
Listado de clientes por ruta	X		X		Repartidores	Área de crédito y cobro

11. ANEXOS

Factura





Procedimiento: ACOMODO DE MERCADERÍA EN EL CAMIÓN

Versión: 01 Código: G.O.DIS.4. Página: 132

Listado de clientes por ruta

	DISTARIAS CÍA	A. LTDA.
DISTARIAS DUNIO A TIL DES DES EXZE		Versión: 01
	LISTADO DE CLIENTES POR RUTA	Código:
		Página: 1 de 1

Fecha:

OPPEN.	σόρταο	MOMBBE DEL CLIENTE
ORDEN	CÓDIGO	NOMBRE DEL CLIENTE
		1



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN OPERATIVA

PROCESO: G.O.DIS. ALISTO Y DISTRIBUCIÓN

PROCEDIMIENTO: G.O.DIS.5.

REPARTICIÓN DE LA MERCADERÍA

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

Nombre - Cargo		Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01	
Descripción del cambio	Edición original	
Fecha de actualización	N/A	



		,	
DICT	DIA	CIA	. LTDA.
		\mathbf{I}	

Procedimiento: REPARTICIÓN DE LA MERCADERÍA

Versión: 01 Código: G.O.DIS.5. Página: 134

1. OBJETIVO

Asegurar la satisfacción del cliente al realizar la entrega de mercadería en buen estado y a tiempo, tomando en cuenta un buen servicio al llegar al punto de entrega e informar cualquier novedad que se presente.

2. ALCANCE

Este procedimiento aplica al personal de repartición (transportistas).

3. PARTICIPANTES

- Cliente
- Chofer
- Ayudante de repartición
- Auxiliar contable

4. RESPONSABLE

- Chofer
- Ayudante de repartición

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

Factura: Es aquel documento legal en el que se detallan las mercancías compradas o los servicios recibidos, junto con su cantidad y su importe, y que se entrega a quien debe pagarla.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Política Interna de la empresa Distarias Cía. Ltda.



Procedimiento: REPARTICIÓN DE LA MERCADERÍA

Versión: 01 Código: G.O.DIS.5. Página: 135

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN			
1	Chofer	Revisa la carga de su camión y sella la puerta una vez llenado.			
2	Chofer	Recibe la factura y la guía de remisión de mercadería.			
3	Chofer	Transporta la mercadería a los puntos descritos en el listado de clientes según la ruta específica.			
4	Ayudante de repartición	Al llegar donde un cliente revisa la factura y abre el camión p tomar su pedido.			
5	Ayudante de repartición .	Entra al local del cliente y saluda amablemente.			
6	Ayudante de repartición .	Entrega el pedido al cliente, junto con su factura.			
7	Cliente	Recibe la mercadería y su factura correspondiente.			
8	Cliente	Revisa la mercadería entregada.			
9	Cliente	¿La mercadería entregada se corresponde al pedido que realizó al agente vendedor? Si, continúa al paso 11.			



Procedimiento: REPARTICIÓN DE LA MERCADERÍA

Versión: 01 Código: G.O.DIS.5. Página: 136

		No, continúa al paso 10.
10	Ayudante de repartición .	Descuenta la mercadería incorrecta de la factura y lleva el producto de vuelta al camión.
		¿Va a realizar el pago total o parcial de la mercadería entregada?
11	Cliente	Si, continúa al paso 13.
		No, continúa al paso 12.
12	Cliente	Procede a firmar la copia de la factura del ayudante de
		repartición. Continua al paso 18.
13	Ayudante de	Realiza la orden de pago correspondiente con la cantidad de
	repartición	dinero que el cliente entrega. Puede ser el pago total o parcial.
14	Ayudante de	Entrega la orden de pago para que el cliente firme.
	repartición.	
15	Cliente	Entrega el dinero y firma la orden de pago que le entrega el
	Cheme	ayudante de repartición.
16	Ayudante de	Recibe el dinero, cuenta y entrega la copia de la orden de pago
	repartición	firmada al cliente.



Procedimiento: REPARTICIÓN DE LA MERCADERÍA

Versión: 01 Código: G.O.DIS.5. Página: 137

17	Cliente	Recibe la copia de la orden de pago firmada.
18	Ayudante de repartición	Agradece el tiempo del cliente y se despide cordialmente.
19	Chofer	Al finalizar la repartición envía la mercadería devuelta a la bodega y entrega el dinero de la venta al auxiliar contable.
20	Auxiliar contable	Recibe el dinero de la venta.
21	Auxiliar contable	Deposita el dinero.

Documento y/o registro del proceso: Factura, Recibo de cobro, orden de remisión, listado de clientes por rutas.

8. TEMPORALIDAD

Se realizará el procedimiento de registro de repartición de mercadería a los clientes cada vez que se realiza la distribución de los productos.

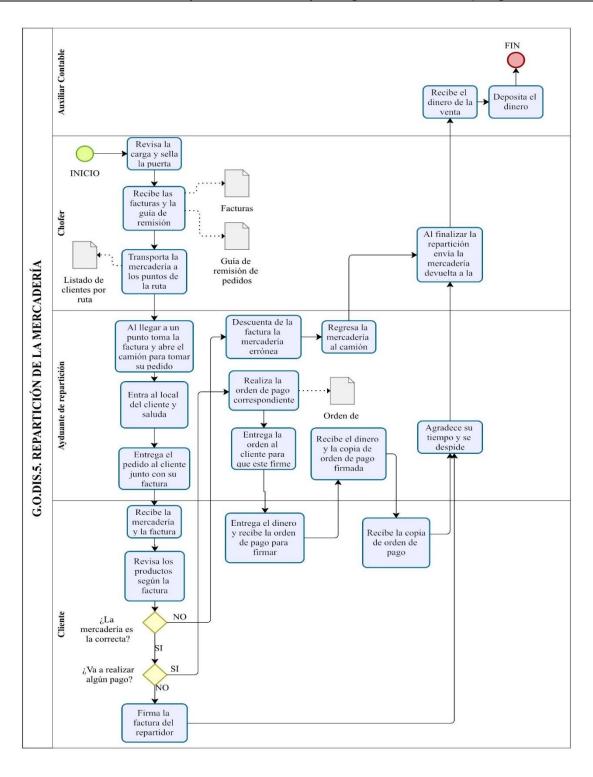
9. FLUJOGRAMA



Procedimiento: REPARTICIÓN DE LA MERCADERÍA

Versión: 01 Código: G.O.DIS.5.

Página: 138





Procedimiento: REPARTICIÓN DE LA MERCADERÍA

Versión: 01 Código: G.O.DIS.5. Página: 139

10. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS								
	ORI	ORIGEN		PO	DISTRIBUCIÓN			
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO		
Facturas	X		X		Repartidores/Jefe de bodega	Área de crédito y cobro		
Listado de clientes por ruta	X		X		Repartidor/bodegueros	Almacenamiento		
Orden de remisión	X		X		Repartidor/bodegueros	Ventas		
Recibo de cobro	X		X		Ayudante de repartición/repartidor	Contabilidad		

11. ANEXOS Factura





Procedimiento: REPARTICIÓN DE LA MERCADERÍA

Versión: 01 Código: G.O.DIS.5. Página: 140

Listado de clientes por ruta

		DISTA	ARIAS CÍA	A. LTD	Α.		
	DISTARIAS DISTARIAS GALIDA	LISTADO DE CI	LIENTES	Versión: 01			
		POR RUT		Códig	io:		
				Págin	a: 1 de 1		
Fecha							
ORDEN	CÓDIGO	NOME	BRE DEL C	CLIENT	ΓE		
Orden a	te remisión						
		DISTARIAS CÍA. LTDA.					
	DISTARIAS	Versión:		ón: 01			
		ORDEN DE REMISIÓN Código:					
				cours	,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,,		
		Página: 1 de 1			a: 1 de 1		
Fecha N°:	:	Factur	'a				
	te:	 CI/RU	J C:				
••••							
Direc	ción:	Teléf	ono:	• • • • • • • •	•••••		
••••							
Código	Descripción	del artículo	Cantid	lad	Total		
	-						
	Observaciones:						
Elaborado p	oor:						
Aprobado p	Aprobado por:						



Procedimiento: REPARTICIÓN DE LA MERCADERÍA

Versión: 01 Código: G.O.DIS.5. Página: 141

Telf: 06	Huertos F	amiliares de	e Azaya 13 de A	STA TO A TI D bril 20-47 e Ibarra 997 625 614 / dis	/ IBARRA - EC	DA. CUADOR	01991001	REC	0703	
RECIBIMOS	V	ionte	2 Cue	va Yo	lauda	1 FECH	A:	103/2	522	
FACT. N°.	VALOR	DESC	UENTOS	VALOR PAGO O	SALDO	VALOR R	ECIBIDO E	N EFECTIV	0 \$.	
TACI. N.	FACTURA	RET.	N/C O DEV.	ABONO	FACTURA	FECHA	BANCO	CTA. CTE.	CHEQUE N°.	VALOR
79663	68-19			38.19	30					
-										
		100				VAL	OR RECIB	IDO EN CHE	QUES \$.	
			TOTALES	36.19		TOTAL	EN EFEC	TIVO Y CHE	QUES \$.	
OBSERVAC						FIRM	AVENDED	OR	FIRMA CLI	ENTE

GESTIÓN

DE APOYO



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN DE APOYO

PROCESO: G.O.CON.CONTABILIDAD

PROCEDIMIENTO: G.A.CON.1.

REALIZACIÓN DE INFORMES FINANCIEROS

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01
Descripción del cambio	Edición original
Fecha de actualización	N/A



		,	
DISTA	DIAC	CIA	ITDA
	\mathbf{A}	L/A	

REALIZACIÓN DE INFORMES **Procedimiento: FINANCIEROS**

Código: G.A.CON.1. Página: 144

Versión: 01

1. OBJETIVO

Determinar los pasos a seguir para controlar los ingresos y egresos de la empresa Distarias Cía. Ltda., y así verificar el flujo de dinero y establecer medidas que permitan un crecimiento a largo plazo.

2. ALCANCE

Este procedimiento aplica al personal de Contabilidad.

3. PARTICIPANTES

Contador

4. RESPONSABLE

Contador

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- Factura: Es aquel documento legal en el que se detallan las mercancías compradas o los servicios recibidos, junto con su cantidad y su importe, y que se entrega a quien debe pagarla.
- Transacción: Es un intercambio de valores entre dos o más personas, la cual puede ser online o in situ y hacer referencia generalmente entre un comprador y un vendedor.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

Política Interna de la empresa Distarias Cía. Ltda.



Procedimiento: REALIZACIÓN DE INFORMES FINANCIEROS

Versión: 01 Código: G.A.CON.1. Página: 145

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Contador	Registra la información de acuerdo con los documentos de respaldo.
2	Contador	Archiva los documentos en orden cronológico.
3	Contador	Registra en los libros las transacciones diarias.
4	Contador	Realiza el arqueo de la caja chica.
5	Contador	Declarar el IVA y el impuesto a la renta.
6	Contador	Realizar los estados financieros.

• **Documento y/o registro del proceso:** Libro diario.

8. TEMPORALIDAD

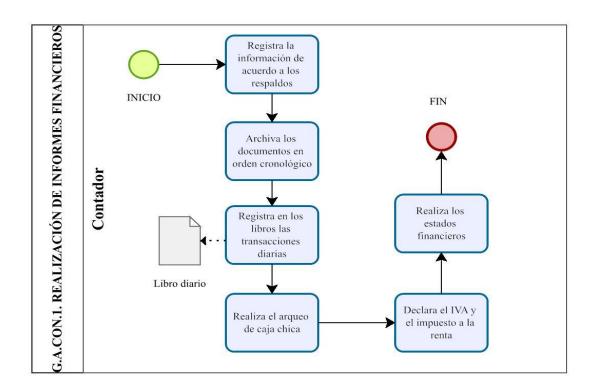
Se realizará el procedimiento de realización de informes financieros cada vez que sea necesario.



Procedimiento: REALIZACIÓN DE INFORMES FINANCIEROS

Versión: 01 Código: G.A.CON.1. Página: 146

9. FLUJOGRAMA



10. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS							
	ORIGEN TI			TIPO DISTRIBU		U CIÓN	
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO	
Libro diario	X			X	Contador	Área de contabilidad	



Procedimiento: REALIZACIÓN DE INFORMES FINANCIEROS

Versión: 01 Código: G.A.CON.1. Página: 147

11. ANEXOS Libro diario

	DISTARIAS C	ÍA. LTDA.
DISTARIAS DUNTO AT DITO LA LYDA CIA. LYDA		Versión: 01
	LIBRO DIARIO	Código:
		Página: 1 de 1

Fecha	Código de Cuenta	Cuenta	Debe	Haber



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN DE APOYO

PROCESO: G.O.CON. CONTABILIDAD

PROCEDIMIENTO: G.A.CON.2.

DECLARACIONES AL SRI

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01
Descripción del cambio	Edición original
Fecha de actualización	N/A



DISTA	DIAC	CIA	ITDA
IIIOIA	ΛIAO	UA	I IIIA.

Procedimiento: | DECLARACIONES AL SRI

Versión: 01 | Código: G.A.CON.2. | Página: 149

1. OBJETIVO

Garantizar que el método de declaración de bienes al SRI sea el correcto, para de esta manera, asegurar la transparencia financiera de la empresa Distarias Cía. Ltda., con el estado ecuatoriano.

2. ALCANCE

Este procedimiento aplica al personal de Contabilidad.

3. PARTICIPANTES

Contador

4. RESPONSABLE

- Contador

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- **Bien:** Es un objeto que posee valor económico y que puede ser tangible e intangible.
- **Declaración de bienes:** Es un documento donde se detalla todos los activos de una persona natural o jurídica representando su patrimonio. Generalmente se realiza cada año.
- **Formulario:** Es un documento estandarizado que recoge información importante.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Política Interna de la empresa Distarias Cía. Ltda.

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO



Procedimiento: DECLARACIONES AL SRI

Versión: 01 Código: G.A.CON.2. Página: 150

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Contador	Registrar en los libros las compras y ventas según los documentos fuente.
2	Contador	Obtener los saldos a través del libro mayor de bienes y servicios comprados, ventas y crédito tributario en caso de haber generado en periodos anteriores.
3	Contador	Ingresar al sistema de SRI.
4	Contador	Llenar el formulario respectivo con los saldos de las compras tarifa cero y tarifa 12%, saldo de ventas y saldo de crédito.
5	Contador	Generar el comprobante de crédito.

• Documento y/o registro del proceso: formulario SRI.

8. TEMPORALIDAD

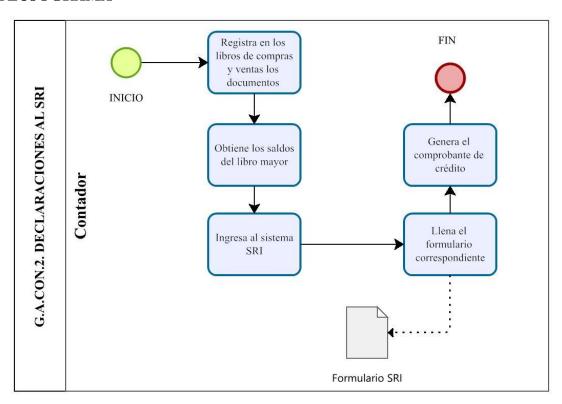
Se realizará el procedimiento de declaraciones al SRI una vez por año.



Procedimiento: DECLARACIONES AL SRI

Versión: 01 Código: G.A.CON.2. Página: 151

9. FLUJOGRAMA



10. DOCUMENTOS Y REGISTROS

		RF	ESGIST	ROS/ DO	OCUMENTOS	
	ORIGEN		ORIGEN TIPO		DISTRIBUCIÓN	
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO
Formulario SRI		X		X	Contador	Área de contabilidad

11. ANEXOS

Formulario SRI.



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN DE APOYO

PROCESO: G.O.CON. CONTABILIDAD

PROCEDIMIENTO: G.A.CON.3.

PAGO A TRABAJADORES

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01
Descripción del cambio	Edición original
Fecha de actualización	N/A



		,	
DISTA	DIAC	CIA	ITDA
IIIIA	$\Lambda I A \Lambda$	(. / A	A = A = A

Procedimiento: PAGO A TRABAJADORES

Versión: 01 Código: G.A.CON.3. Página: 153

1. OBJETIVO

Describir la forma en que Distarias Cía. Ltda., cancela los salarios a los trabajadores de la empresa por los servicios prestados.

2. ALCANCE

Este procedimiento aplica al personal administrativo.

3. PARTICIPANTES

- Administrador
- Asistente de administración
- Trabajadores

4. RESPONSABLE

- Administrador

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- N/A: No Aplica
- **Rol de pagos:** Es un documento en el que se especifica los valores a pagar de la empresa hacia el trabajador.
- Transferencia bancaria: Es un método de transferencia electrónica de fondos de parte de una persona o entidad hacia otra.
- Dinero en efectivo: Es el dinero que se tiene en físico y que no consta en ninguna institución bancaria.



Procedimiento: PAGO A TRABAJADORES

Versión: 01 Código: G.A.CON.3. Página: 154

- **Rendimiento del trabajador:** Es la relación entre lo producido y las metas de producción durante un horario de trabajo determinado.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Política Interna de la empresa Distarias Cía. Ltda.

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
1	Administrador	Revisa las horas laboradas en el registro.
2	Asistente administrativo	Genera el rol de pagos.
3	N/A	En caso de ser trabajadores externos se debe entregar una liquidación de compras o factura.
4	Administrador	Pregunta al trabajador: ¿Prefiere el pago de sus labores por transferencia o en efectivo?
5	Administrador	Calcula la cantidad requerida por el concepto de sueldos.
6	N/A	Va al banco con la cantidad exacta de dinero para ser entregada.
7	N/A	Se efectúa el pago individual de acuerdo con los requerimientos del trabajador. Según el paso número 4.



Procedimiento: PAGO A TRABAJADORES

Versión: 01 Código: G.A.CON.3. Página: 155

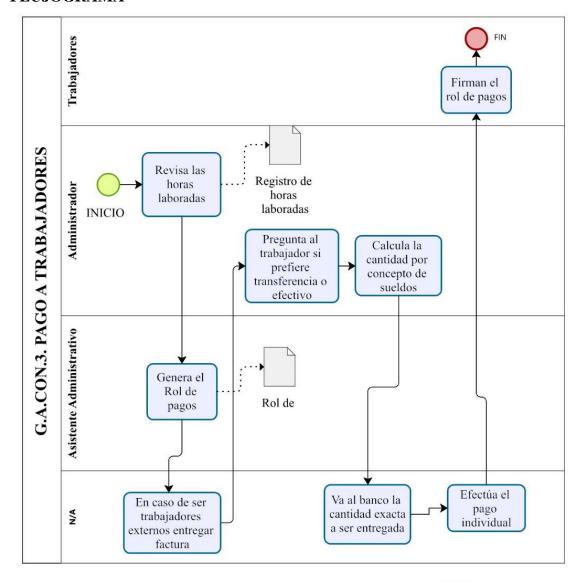
8 Trabajadores Firman el rol de pagos.

• **Documento y/o registro del proceso:** Rol de pagos, registro de horas de trabajo.

8. TEMPORALIDAD

Se realizará el procedimiento de pago a trabajadores una vez al mes.

9. FLUJOGRAMA





Procedimiento: PAGO A TRABAJADORES

Versión: 01 Código: G.A.CON.3. Página: 156

10. DOCUMENTOS Y REGISTROS

		RESC	GISTRO	OS/ DO	CUMENTOS	
	ORI	GEN	Tl	PO	DISTRIB	UCIÓN
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO
Rol de pagos	X		X		Administrador	Área de administración
Registro de horas de trabajo	X		X		Administrador	Área de administración

11. ANEXOS Rol de pagos

NETO A PAGAR

	DISTARIAS (CÍA. LTDA.	
DISTARIAS		Versión: 01	
	ROL DE PAGOS	Código:	
		Página: 1 de 1	
•••			
INGRESOS	DESC	CUENTOS	
	Aportes IESS	CUENTOS	
Sueldo básico			
Sueldo básico Horas extras Comisiones	Aportes IESS	arios IESS	



Procedimiento: PAGO A TRABAJADORES

Versión: 01 Código: G.A.CON.3. Página: 157

				DISTARIAS CÍA. LTDA.				
DISTARIAS JUNTO A TI DES DE 1773 GIA. LTDA.				REGISTRO JORNADA DE TRABAJO Código: Página: 1 de 2				e 1
Trabaj	jador							
Centro	•							
Period	0							
	1	MAÑANA				T	ARDE	
Día	Entrad	a Firma	Salida	Firma	Entrada	Firma	Salida	Firma
1								
2								
3								
4								
5								
6								
7								
8								
9								



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN DE APOYO

PROCESO: G.O.TAL. TALENTO HUMANO

PROCEDIMIENTO: G.A.TAL.1.

CONTRATACIÓN DE PERSONAL

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01	
Descripción del cambio	Edición original	
Fecha de actualización	N/A	



		,	
DISTA	DIAC	CIA	ITDA
IIIIA	$\Lambda I A \Lambda$. A.	A = A = A

Procedimiento: | CONTRATACIÓN DEL PERSONAL

Versión: 01 | Código: G.A.TAL.1. | Página: 159

1. OBJETIVO

Determinar las actividades y los requisitos para el reclutamiento y la contratación del personal administrativo y operativo de la empresa Distarias Cía. Ltda.

2. ALCANCE

Este procedimiento aplica para la contratación de personal mediante vinculación legal reglamentaria para la gestión administrativa de la empresa.

3. PARTICIPANTES

- Encargado de Talento Humano

4. RESPONSABLE

- Administrador
- Encargado de Talento Humano

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- **ATH:** Administración del Talento Humano
- **CP:** Contratación del personal
- Contratación: Proceso mediante el cual se vincula laboralmente al personal hacia una institución.
- **Inducción:** Es el proceso mediante el cual se da a conocer a la persona que va a ocupar cierto cargo, todos los aspectos relativos a este.

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Política Interna de la empresa Distarias Cía. Ltda.



Procedimiento: CONTRATACIÓN DEL PERSONAL

Versión: 01 Código: G.A.TAL.1. Página: 160

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
	Encargado de	Recluta el número de trabajadores que fueron escogidos en el
1	Talento Humano	proceso de selección previo para realizar la documentación
		correspondiente de su contratación.
2	Encargado de	Toma las pruebas de conocimiento, abstracto, verbal y
	Talento Humano	psicológico.
	Encargado de	¿El postulante aprobó las pruebas tomadas?
3	Talento Humano	Si, continua al paso número 4.
		No, agradece su tiempo. Fin del procedimiento.
4	Encargado de Talento Humano	Realiza la entrevista personal con el jefe inmediato para definir
7		las personas que ocuparán las vacantes.
5	Encargado de Talento Humano	Informa a los postulantes que fueron escogidos y contratados
3		para que lleven su documentación correspondiente.
	Encargado de Talento Humano	Comunica al área de relaciones laborales realizar la afiliación al
6	Talento Humano	IESS y llenar los formatos de seguro de vida. Además, se realiza
		la inducción del puesto de trabajo.



Procedimiento: CONTRATACIÓN DEL PERSONAL

Versión: 01 Código: G.A.TAL.1. Página: 161

Encargado de 7 Talento Humano

Deja la carpeta del contratado en el área de relaciones laborales

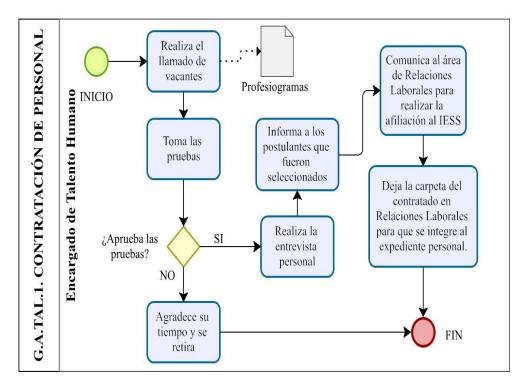
para que se integre al expediente del personal.

• **Documento y/o registro del proceso:** Profesiograma del cargo.

8. TEMPORALIDAD

Se realizará el procedimiento de contratación de personal cada vez que la empresa tenga vacantes disponibles.

9. FLUJOGRAMA



10. DOCUMENTOS Y REGISTROS



Procedimiento: CONTRATACIÓN DEL PERSONAL

Versión: 01 Código: G.A.TAL.1. Página: 162

RESGISTROS/ DOCUMENTOS

	ORI	GEN	TI	PO	DISTRIBUCIÓN		
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO	
Profesiograma del cargo	X			X	Encargado de Talento Humano	Área de Talento Humano	

10. ANEXOS

Profesiograma

		DISTARIAS	CIA. LTDA.
DISTARIAS PURTO A VI DE OF 1772 GIA. LYDA		PROFESIO	OGRAMA
	Versión: 01	Código:	Página: 1 de 1
Puesto de tra	bajo		
Código de Pu	iesto		
Formació	n		
Experienc	ia		
Aptitudes	S		
Actitudes	5		
Tareas y/o funciones questo de tra			
Útiles, herramientas o trabajo utiliz	_		
Capacitacio	nes		
Horario de tra	abajo		
Revisado por:	•••••		



MACROPROCESO: G.O. GESTIÓN DE APOYO

PROCESO: G.O.TAL. TALENTO HUMANO

PROCEDIMIENTO: G.A.TAL.2.

CAPACITACIÓN AL PERSONAL

FIRMAS DE REVISIÓN Y APROBACIÓN

No	ombre - Cargo	Firma	Fecha
Elaborado por:	Nixon Galindres – Estudiante		
Revisado por:	Lic. Diego Arias –Gte Adtvo		
Aprobado por:	Ing. Carlos Arias – Gte Gral		

CONTROL DE HISTORIAL DE CAMBIOS

Versión	01	
Descripción del cambio	Edición original	
Fecha de actualización	N/A	



DICTA	DIAC		TTDA
DISTA	KIAS	UA.	

Procedimiento: | CAPACITACIÓN AL PERSONAL

Versión: 01 Código: G.A.TAL.2. Página: 164

1. OBJETIVO

Establecer los lineamientos necesarios para la ejecución del entrenamiento y capacitación del personal administrativo y operativo de la empresa con el fin de mejorar el rendimiento laboral.

2. ALCANCE

Este procedimiento aplica desde la identificación de las necesidades de capacitación, el diseño y la ejecución del plan y termina con la evaluación de este.

3. PARTICIPANTES

- Encargado de Talento Humano

4. RESPONSABLE

- Administrador
- Personal de la empresa
- Encargado de Talento Humano

5. GLOSARIO DE TÉRMINOS Y DEFINICIONES

- **ATH:** Administración del Talento Humano
- **CP:** Contratación del personal
- **Inducción:** Es el proceso mediante el cual se da a conocer a la persona que va a ocupar cierto cargo, todos los aspectos relativos a este.
- Capacitación: Es la formación y actualización permanente que proporcionan algunas empresas a sus trabajadores en base a los requerimientos detectados por nivel de ocupación.



DISTA	DIAC	CIA	ITDA
IIIOIA	KIA	UA.	

Procedimiento: CAPACITACIÓN AL PERSONAL

Versión: 01 Código: G.A.TAL.2. Página: 165

6. REFERENCIAS NORMATIVAS

- Política Interna de la empresa Distarias Cía. Ltda.

7. DESCRIPCIÓN DE LAS ACTIVIDADES DEL PROCESO

Nº	RESPONSABLES	DESCRIPCIÓN
	Encargado de	Verifica las necesidades y competencias requeridas en el
	Talento Humano	instante para que el trabajador tenga la inducción pertinente.
1		Además, reconoce las carencias de conocimiento y habilidades
		que repercuten en un bajo rendimiento laboral y determina los
		temas de capacitación correspondientes a cada área.
	Encargado de	Realiza el cronograma de capacitaciones para todo el personal
2	Talento Humano	de la empresa de acuerdo con las necesidades y requerimientos
		predefinidos de cada departamento.
3	Encargado de Talento Humano	Elige el tipo de modalidad de la capacitación, la cual puede ser:
3	Talento Trantano	curso, seminario, conferencia, tallero o plática.
	Encargado de Talento Humano	Desarrolla el programa de capacitación, ejecutando las acciones
4	raicino riumano	preestablecidas, tomando asistencia a través de una minuta de
		reuniones.



Procedimiento: CAPACITACIÓN AL PERSONAL

Versión: 01 Código: G.A.TAL.2. Página: 166

	Encargado de Talento Humano	Evalúa los resultados de las capacitaciones a los trabajadores,				
5	Tulento Tumuno	identificando las debilidades del programa y proponiendo				
		acciones correctivas.				
	Encargado de Talento Humano	Determina y analiza el impacto de las capacitaciones en las				
6	Taicino Trumano	distintas áreas de la empresa a través de la medición del				
		distintus arous de la empresa a traves de la medicion del				

 Documento y/o registro del proceso: Temario de capacitaciones. Cronograma de capacitación. Minuta de reuniones a capacitación.

8. TEMPORALIDAD

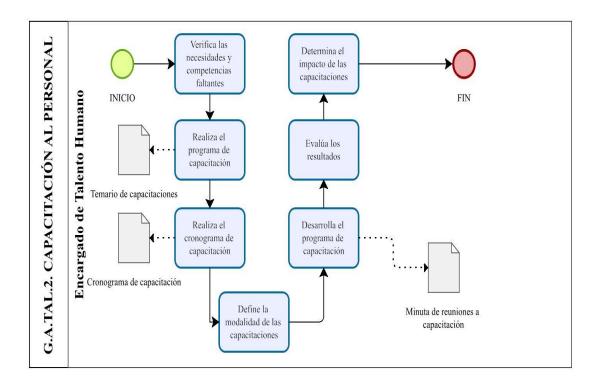
Se realizará el procedimiento capacitación a trabajadores cada vez que el departamento de Talento Humano considere necesario.

9. FLUJOGRAMA



Procedimiento: CAPACITACIÓN AL PERSONAL

Versión: 01 Código: G.A.TAL.2. Página: 167



10. DOCUMENTOS Y REGISTROS

RESGISTROS/ DOCUMENTOS									
	ORIGEN		TIPO		DISTRIBUCIÓN				
NOMBRE	INT	EXT	IMP	DIG	FUNCIONARIO	LUGAR ARCHIVO			
Temario de Capacitaciones	X		X	X	Encargado de Talento Humano	Área de Talento Humano			
Cronograma de capacitación	X		X	X	Encargado de Talento Humano	Área de Talento Humano			
Minuta de reuniones	X		X		Encargado de Talento Humano	Área de Talento Humano			



Procedimiento: CAPACITACIÓN AL PERSONAL

Versión: 01 Código: G.A.TAL.2. Página: 168

11. ANEXOS

Temario de capacitaciones

	DISTARIAS CÍA. LTDA.			
DISTARIAS		Versión: 01		
	TEMARIO DE CAPACITACIONES	Código:		
	CALACITACIONES	Página: 1 de 1		
FECHA:	••••••	••••••		
TEMA:				
 DESCRIPCIÓN:	••••			
•••••	•••••			
•••••				



Procedimiento: CAPACITACIÓN AL PERSONAL

Versión: 01 Código: G.A.TAL.2. Página: 169

Cronograma de capacitación

DISTARIAS JUNTO A TI DESDE 1772 CIA. LYDA			DISTARIAS CÍA. LTDA.							
			CRONOGRAMA DE CAPACITACIONES				Versión: 01 Código: Página: 1 de 1			
Tema Fec		Fecha		Día 1	Día 2	Di	ía 3	Día 4	Día 5	Día 6
		·								
Elaborado por:	Revisa	ado po	or:			Apro	obado	por:		
Firma:	Firma	Firma:				Firn	na:			
Fecha:	Fecha	:				Fech	a:			



Procedimiento: CAPACITACIÓN AL PERSONAL

Versión: 01 Código: G.A.TAL.2. Página: 170

Minuta de reuniones a capacitación

		DISTARIAS CÍA. LTDA.				
DIST JUNTO A	TARIAS TI DESCRIPTO	MINUTA DE	Versión: 01			
		REUNIONES A	Código:			
		CAPACITACIÓN	Página: 1 de 1			
		ASUNTOS TRATADOS				
Lugar:						
EXPOSITOR		TEMA				
		COMPROMISOS				
RESPONSIBLE	ACTIVIDAD	ES Y/O ACCIONES	FECHA DE COMPROMISO			



Procedimiento: CAPACITACIÓN AL PERSONAL

Versión: 01 Código: G.A.TAL.2. Página: 171

	OBJETIVO									
	INFORMACIÓN DE LOS ASISTENTES									
NOM RES	IB DOS	APELLI	CARGO	PUEST O	FIRMA					

Artículo científico

DISEÑO DE UN SISTEMA DE GESTIÓN DE CALIDAD BASADO EN LA NORMA ISO 9001:2015 PARA LA DISTRIBUIDORA DISTARIAS CIA LTDA.

Nixon Galindres

Carrera de Ingeniería Industrial Universidad Técnica del Norte Ibarra, Ecuador nagalindresl@utn.edu.ec

Resumen: En el presente trabajo de titulación se realizó el diseño de un sistema de gestión de la calidad basado en la norma ISO 9001:2015 para la distribuidora DISTARIAS CIA LTDA, ubicada en la ciudad de Ibarra. La investigación comenzó con la fundamentación teórica, donde se generaron las bases necesarias para sustentar el proyecto, utilizando fuentes confiables provenientes de libros, páginas web, artículos científicos, etc. Una vez concluida esta investigación, se elaboró el diagnóstico de la situación actual de la distribuidora donde realizó la respectiva caracterización, análisis FODA, PESTEL y aplicación de la lista de verificación de la norma ISO 9001:2015, mediante este último se obtuvieron los resultados de los cuales partiría el diseño del sistema de gestión de la calidad, en el cual se pudo evidenciar el cumplimiento inicial del 42,9%, luego de esto, se procedió a analizar de forma individual cada uno de los ítems de la norma, para posteriormente elaborar el plan de mejoras con las respectivas actividades necesarias para incrementar el porcentaje de cumplimiento de la norma, es así que se partió con la realización de la caracterización de los procesos, manual de procedimientos, redactar la política y objetivos de calidad, Por último, se revaluó con el checklist de la norma, tomando en cuenta las mejoras desarrolladas, arrojando como resultado un 79,79% de cumplimiento de los requisitos de la misma con lo que se puede concluir que las actividades realizadas están enfocadas en el mejoramiento y aprovechamiento de las capacidades de la distribuidora DISTARIAS CIA LTDA.

Palabras clave

Calidad, gestión, procesos, mejora.

1. Introducción

El constante desarrollo del mundo ocasiona que las empresas deban estar siempre a lavanguardia, en la que se deben adaptar al cambio, si no es así, quedan rezagadas y opacadas por la competencia. Es vital para las empresas, no importa si son micro o grandes, el optimizar los recursos propios para maximizar las utilidades a la par que semantiene en la competencia del mercado

Distribuidora DISTARIAS Cía Ltda hace presencia en el mercado de la Ibarreñidad desdeel año 1984 en donde empezó con la comercialización de línea blanca y productos de consumo masivo, es así como permitió a la empresa abrirse campo dentro de la ciudadlogrando atraer clientes.

Actualmente la empresa distribuye a gran escala productos de consumo masivo al por mayor y menor, siendo un referente a nivel provincial y también dándose a conocer a nivel nacional, sin embargo; esta empresa no cuenta con procedimientos e instructivos claramente definidos dentro de las operaciones para la ejecución de las actividades, lo que ocasiona que exista confusiones ya que las funciones se imparten de manera verbal al personal, de igual manera, existen ubicaciones no específicas en donde se almacena la mercadería lo cual ocasiona que exista desorden.

Además, de que los procesos dentro de la empresa no están estandarizados y esto se refleja en que no se conozca ni se controle los costos que están involucrados. Partiendo de esta información, se busca corregir la problemática que presenta la distribuidora DISTARIAS Cía. Ltda., diseñando un Modelo de Gestión de la Calidad (SGC) teniendo como base la norma ISO 9001:2015

1.1 Objetivos

1.2 Objetivo General

Diseñar un sistema de gestión de la calidad basado en la norma ISO 9001:2015 parala Distribuidora DISTARIAS Cía Ltda que permita mejorar los procesos y procedimientos dentro de la empresa.

1.3 Objetivos Específicos

- Sustentar las bases teóricas del desarrollo de la investigación, a través de información bibliográfica que contenga datos acerca de modelos de gestión de la calidad.
- Realizar el diagnóstico inicial de la empresa mediante el análisis FODA que permitan levantar información para verificar el estado actual de los procesos en la distribuidora DISTARIAS Cía Ltda.
- Establecer un modelo de gestión de la calidad para la Distribuidora DISTARIAS Cía Ltda con la finalidad de mejorar las operaciones que presta la organización.

4.9 2. Revisión de la literatura

Calidad

Para poder definir correctamente el término de calidad, se debe precisar el campo de acción, ya que abarca varias dimensiones y su significado depende del punto de vista.

Es así que, las definiciones más acertadas para explicar el concepto de un modelo de gestión de calidad son las siguientes:

Según (Deming, 1988):

La calidad es traducir las necesidades futuras de los usuarios en características medibles, solo así un producto puede ser diseñado y fabricado para dar satisfacción a un precio que el cliente pagará; la calidad puede estar definida solamente en términos del agente (p. 41)

Según ISO (9000), la calidad de los productos y servicios de una organización está determinada por la capacidad para satisfacer a los clientes, y por el impacto previsto y el no previsto sobre todas las partes interesadas pertinentes (ISO 9001, 2015).

- La calidad se define como el hecho de cumplir o exceder las expectativas del cliente a un precio que sea capaz de soportar (Harrington, 1990)
- Según (Ishikawa, 1988) la calidad es el hecho de desarrollar, diseñar, manufacturar y mantener un producto de calidad. Este producto debe ser más económico, el más útil y resultar siempre satisfactorio para el consumidor final.

Partiendo de estas diferentes definiciones, se puede decir que la calidad abarca un grupo de características enfocadas en cumplir las expectativas y requerimientos de los clientes.

Sistema de gestión de calidad

Según (James, 1997) Se olvida que la Gestión de la Calidad es un concepto complejo y abstracto, esto es, un constructo inobservable, en absoluto fácil de conceptuar y medir si no es a través de otras variables directamente observables, aunque sólo sea a través de percepciones. Es una herramienta enfocada a la mejora continua de la calidad y por tanto de la satisfacción del cliente (Fuente, 2001).

Importancia del sistema de gestión de calidad

La evolución de las empresas y la comprensión acerca del cliente y la satisfacción de sus necesidades es la razón de ser de las mismas, ya que de esto depende su continuidad, es por eso que la importancia de un sistema de gestión de calidad tiene como objetivo principal el garantizar la satisfacción de cliente.

De acuerdo con Dávila (1995), la importancia de la calidad se traduce como los beneficios obtenidos a partir de una mejor manera de hacer las cosas y buscar la satisfacción de los clientes, como pueden ser: la reducción de costos, presencia y permanencia en el mercado y la generación de empleos.

Componentes de un sistema de gestión de la calidad

El sistema de gestión de calidad, contiene cuatro componentes generales y básicos.

La estructura organizacional

Comprende toda la organización de la empresa desde su organigrama, los productos, las directivas, etc.

Los procesos

Corresponde a los diferentes procesos, ya sean estratégicos, operativos o de apoyo con los cuales la empresa cumple su misión, y alcanza la visión. Son la parte fundamental del sistema de gestión de calidad.

Los procedimientos

Corresponde al diseño, desarrollo, implementación y operación de los diferentes procedimientos que utiliza la empresa para el desarrollo de las diferentes actividades.

Los recursos

Son todos los recursos con que cuenta la empresa para dar cumplimiento a su misión, tales como infraestructura física, recursos financieros, recursos humanos y recursos tecnológicos. Los recursos deben estar acorde con la política de calidad de la empresa y hacen parte fundamental del sistema de gestión de calidad (González & Arciniegas, 2016)

Tipos de documentos de un sistema de gestión de calidad

El tipo de información relevante que se debe gestionar como información documentada englobaría todos aquellos datos que proporcionan información coherente, interna y externamente, acerca del sistema de gestión de la organización, cuyos documentos básicos se describen a continuación (Cortés, 2017).

Política de calidad

Es la línea de acción de una organización para la mejora de sus procesos internos. **Se** refleja a través de un documento que describe el papel de los tres agentes principales en la Gestión de **Calidad**: el cliente, el mercado y la empresa.

Objetivos de calidad

Son el principal método usado por las compañías para enfocar los propósitos desde la Política de Calidad en planes para la mejora

Organigrama

Es la representación gráfica de la estructura organizacional y el capital humano de una organización, que muestra la línea de reporte de todos los puestos y empleados, así como la relación entre los diferentes departamentos

Procedimientos del sistema de calidad

Se debe preparar o diseñar procedimientos documentados consistentes con la política de calidad establecida e implementar activamente el sistema de calidad y sus procedimientos documentados. (González & Arciniegas, 2016)

Ventajas de un sistema de gestión de calidad

Las ventajas de implantar un sistema de gestión de la calidad llevan consigo otros beneficios a nivel institucional que se describen a continuación.

- Mejoras continuas de su calidad y eficiencia.
- Abordar los riesgos y oportunidades asociadas con su contexto y objetivos.
- Aumento de la satisfacción y lealtad de los clientes.
- Mejorar su relación con los proveedores.
- El personal se identifica con la calidad de la empresa.
- Se reducen los gastos por desperdicio o reproceso en la producción.

El conjunto de estos beneficios ayuda que la organización sea competitiva, se optimiza el tiempo, se trabaja con información real y se logra el compromiso de los que integran la organización para un mejor estilo de trabajo y una mejora continua (Dávila, 1995)

Sistemas de gestión por procesos

Los sistemas de gestión de calidad enfocados a los resultados obtenidos de los procesos están teniendo un gran éxito porque las organizaciones concentran su atención en el resultado que se obtiene de los procesos y no en las tareas o actividades concretas que se realizan en cada uno de ellos. Por lo tanto, las personas que intervienen saben cuál es el resultado que se esperan obtener de un proceso y que lo importante es que satisfagan las necesidades del cliente interno o externo de dicho proceso (Alcalde, 2010).

La gestión por procesos aporta una visión y herramientas con las que se puede mejorar y rediseñar el flujo de trabajo para hacerlo más eficiente.

Proceso

Un proceso es el conjunto de actividades que están interrelacionadas y que pueden interactuar entre sí. Estas actividades transforman los elementos de entrada en resultados, para ello es esencial la asignación de recursos (Camisón, 2006).

Para la identificación de los procesos se realiza una actividad llamada "levantamiento del mapa de procesos" la cual consiste básicamente en los procesos estratégicos, operativos y de apoyo, así como también los requisitos establecidos en la

norma o normas en las cuales se basa el diseño del sistema de gestión de calidad para la producción del bien o servicio (Gonzáles & Arciniegas, 2016).

Los procesos son necesarios para una mejor coordinación de las aéreas involucradas y conseguir un objetivo previamente identificado.

Caracterización de los procesos

Una vez identificado los procesos más importantes clasificándolos en procesos estratégicos, operativos y de soporte, se procede a su caracterización, es decir, a identificar los elementos y significado de los mismos (Gonzáles & Arciniegas, 2016).

Los procesos se los identifica en función a la naturaleza de sus actividades y de los requisitos legales o reglamentarios que apliquen.

Clasificación de los procesos

La clasificación de los procesos está de acorde a la organización de la empresa, es la manera ordenada en la que se encuentra distribuida (Pardo, 2017).

Habitualmente los procesos se presentan clasificados según su cometido. Existen dos clasificaciones muy comunes. Una es la clásica, que ordena los procesos como:

- Estratégicos: Son los procesos propios de la dirección, donde la gerencia tiene un papel relevante.
- **Operativos:** A través de ellos se generan los productos y servicios que se entregan a los clientes. Estos procesos son propios de cada negocio y de cada organización, y en conjunto conforman la denominada cadena de valor.
- Apoyo: Son procesos de ayuda a los procesos operativos y también a los estratégicos, aunque en menor medida. Suelen estar relacionados con la aportación de recursos y son muy parecidos en la mayoría de organizaciones.

En la norma ISO 9001 la clasificación de los procesos toma un enfoque tradicional que los referencia en los tres grandes macro procesos que los denomina:

- Procesos estratégicos
- Procesos de cadena de valor
- Procesos de apoyo (Deming, 1988)

4.10 3. Investigación y métodos

Investigación de campo

Se utiliza para levantar la información necesaria del lugar que se está desarrollando el trabajo de investigación en este caso directamente en la compañía DISTARIAS.

Investigación Documental

Se utiliza para obtener información de las bases históricas, así como los respectivos informes presentados cada año.

4.10.1.1 **Requerimientos o requisitos.**

Las normas ISO especifican **los requerimientos o requisitos** y lo que se debe hacer oestablecer en el sistema de gestión de la calidad –si la empresa desea certificarse acogiéndose a ellas–, pero en ningún momento específico el «cómo». El «como» es la verdadera tarea de quien diseña, desarrolla, documenta y se implementa un sistema de gestión de la calidad.

4.10.1.2 Marco teórico de las Norma ISO 9001-2015

La Norma ISO-9001, especifica los requisitos a cumplir por un sistema de gestión de calidad y se utiliza internamente por las organizaciones para certificarse o con fines contractuales. Su objetivo principal es diseñar un sistema de gestión de calidad eficaz, para dar cumplimiento a los requisitos, especificaciones o necesidades del cliente.

4.10.2

4.10.3 Técnicas de Investigación

4.10.3.1.1 La entrevista

Ayudará a entender la situación actual del sector, ya que a partir de esto se procederá aplantear diferentes hipótesis que podrán ayudara con los problemas planteados

4.10.3.2 Cuestionarios

Para levantar la información del sector que ayudaran a identificar la situación actual y determinar cuál será el camino a seguir para culminar con el estudio.

4.10.3.3 Instrumentos

Check list auditoria ISO 9001: 2015

4.11 4. Recopilación de datos

Diagnóstico inicial de la empresa: Partiendo de los diferentes análisis y uso de las herramientas como el análisis FODA y PESTEL se pudo apreciar la situación actual en la que estaba la empresa, luego, aplicando la lista de verificación según la norma ISO 9001 – 2015 se pudo conocer el porcentaje de cumplimiento que tiene la distribuidora con respecto a la misma norma ISO.

4.12 5. Resultados y discusión

4.13

Se procedió a analizar de forma individual cada uno de los ítems de la norma, para posteriormente elaborar el plan de mejoras con las respectivas actividades necesarias para incrementar el porcentaje de cumplimiento de la norma, es así que se partió con la realización de la caracterización de los procesos, manual de procedimientos, redactar la política y objetivos de calidad, Por último, se revaluó con el checklist de la norma, tomando en cuenta las mejoras desarrolladas, arrojando como resultado un 79,79% de cumplimiento de los requisitos de la misma con lo que se puede concluir que las actividades realizadas están enfocadas en el mejoramiento y aprovechamiento de las capacidades de la distribuidora DISTARIAS CIA LTDA.

Después de haber aplicado estas herramientas y técnicas se pudo realizar el análisis de cada punto de la norma ISO 9001 – 2015 con respecto al nivel de cumplimiento de la empresa con las mejoras propuestas, tal como lo indica la tabla 1:

Tabla 21 Comparación de resultados

CAPÍTULO	% de plimiento inicial	% de cumplimiento
4 CONTEXTO DE LA ORGANIZACIÓN	6,01	11,43
5. LIDERAZGO	3,76	5,71
6. PLANIFICACIÓN	3,76	4,76
7. APOYO	9,02	14,55
8. OPERACIÓN	15,03	25,7
9.EVALUACIÓN DE DESEMPEÑO	5,32	12,03
10. MEJORA	0	5,61
TOTAL	42,9	79,79

4.14 5.2 Resultados gráficos

4.15 Después de realizar el análisis individual de cada ítem de la norma ISO 9001 – 2015 con respecto al porcentaje de cumplimiento que posee la distribuidora DISTARIAS CIA LTDA, y luego de plantear las mejoras, se llegó a los siguientes resultados gráficos, en donde se puede apreciar el considerable incremento con respecto al porcentaje de cumplimiento final, tal como lo muestra la figura 1.



Figura 16 Comparación gráfica resultados

4.16 6. Conclusión

A través del análisis y consulta a las diversas fuentes de investigación documental, se pudo conocer los requisitos que son necesarios para el desarrollo del diseño de gestión de calidad, basado en la Norma ISO 9001:2015. De igual forma esto permitió comprender con mayor facilidad los diversos conceptos y definiciones relacionados con la gestión de los procesos y la importancia del cumplimiento de la norma, lo que conllevó a una base sólida de información para la propuesta de estudio.

Se realizó un análisis inicial o diagnóstico a través de una auditoría de la cual se obtuvo un porcentaje final de cumplimiento de 42,9% con respecto a lo que sugiere la Norma ISO 9001:2015; para ello se utilizaron las herramientas de análisis FODA y PESTEL, que permitieron obtener una apreciación amplia del contexto interno y externo de la empresa, en función al diseño del sistema de gestión de calidad.

El Sistema de Gestión de Calidad, se diseñó haciendo énfasis en la actividad principal de la empresa relacionada con la distribución de productos de consumo masivo, , se tomó en cuenta todos los aspectos específicos como es la gestión, documentación y las actividades referentes a operaciones así como los requisitos de la norma ISO 9001:2015 se propuso un total de 8 procesos con su debida caracterización así como los procedimiento en cada uno, también se realizó el manualde procedimientos, con sus debida documentación así como la identificación y elaboración de registros que ayudan a fundamentar el SGC con la finalidad de lograr procesos estandarizados.

4.17 Referencias

Academy ISO . (2017). Beneficios clave implementación ISO 9001:2015. Mexico: Blue.

Acebrongroup. (2018). ¿Qué es la Responsabilidad Social Corporativa? Obtenido de

https://www.acebrongroup.com/importancia-de-la-responsabilidad-social-corporativa/

Acosta, C. (2017). *Expoknews*. Recuperado el 27 de octubre de 2017, de https://www.expoknews.com/por-que-es-importante-la-rse/

Alcaide, J. (2015). Fidelización de clientes. Madrid: ESIC Editorial.

Angamarca, L. (2016). Impacto financiero de la devolución del Iva a las personas de la tercera edad en el distrito Metropolitano de Quito - Ecuador en el año 2016 en el presupuesto general del Estado. Quito: Repositorio Universidad Central del Ecuador. Obtenido de http://www.dspace.uce.edu.ec/bitstream/25000/19389/1/T-UCE-0003-CAD-067-P.pdf

Aranda, M. (2012). El método del estudio de caso para estudiar las empresas familiares. *Scielo*, 1-15. Obtenido de http://www.scielo.org.co/pdf/pege/n33/n33a06.pdf

Asamblea Nacional. (2008). Constitucion de la Republica del Ecuador. Ecuador: Constitución de la República del Ecuador.

Asamblea Nacional. (2015). Ley Orgánica del Régimen Tributario Interno. Quito, Ecuador: Congreso Nacional.

Asamblea Nacional. (2018). Ley de Régimen Tributario Interno. Quito, Ecuador: Asambla Nacional.

Asamblea Nacional. (2020). Reglamento de la Ley Orgánica del Régimen Tributario Interno. Quito: Asamblea Nacional. Obtenido de

http://www.eeq.com.ec: 8080/documents/10180/29366634/REGLAMENTO+PARA+APLICACI%C3%93N+LEY+DE+R%C3%89GIMEN+TRIBUTARIO+INTERNO/21e3e914-99ff-407c-8211-f007e1fd70d1

B., C. A. (1979). A three-Dimensional Conceptual Model of Corporate Performance (Vol. 4). Georgia, Estados Unidos: Academy of Management Review.

Batis Consultores. (2021). *Alcance de la Investigación*. Obtenido de https://online-tesis.com/alcance-de-la-investigacion/

Berens, S., & Schiller, A. (2017). Taxing Higher Incomes: What Makes the High-Income Earners Consent to More Progressive Taxation in Latin America? *Political Behavior*, 39(3), 703-729.

Burke, L., & Logsdon, J. (1996). How Corporate Social Responsability Pays Off. Long Range Planning, 29(4), 495-502

Cando, Z., & Tapia, S. (2012). Los incentivos tributarios en personas naturales y jurídicas. Obtenido de http://dspace.ucuenca.edu.ec/bitstream/123456789/1204/3/Tesis.pdf

Cárdenas, W. (2016). La proposición lógica como instrumento para la comprensión y transformación de la realidad. *Revista Politécnica Salesiana*(21), 83-99. Obtenido de

https://www.redalyc.org/jatsRepo/4418/441849209003/html/index.html

Cardona, D. (2016). *La Responsabilidad Social Empresarial, conceptos, evolución y tendencias*. Bogotá: Unilibre. CCL, V. (15 de Febrero de 2018). *Normas 9000*. Obtenido de Normas 9000:

https://www.normas9000.com/content/estructura-de-la-norma-ISO-90012015.aspx

Cestau, D. (2019). CRM y Fidelización del cliente. Edición Américo Daniel.

Constitución de la República del Ecuador. (2020, 28 de Septiembre). *RESOLUCIÓN Nro. NAC-DGERCGC20-00000059*. Quito, Ecuador: SERVICIO DE RENTAS INTERNAS.

Coopnacional. (2020). *Historia del Banco Coopnacional S.A.* Obtenido de https://www.bancocoopnacional.com/historia.html

Correa, J. (2007). Evolución histórica de los conceptos de Responsabilidad Social Empresarial y balance social. Semestre Económico, 87-102.

Critto, S. (2017). *Beneficios en la empresa*. La revista Digital de la ADCE. Obtenido de https://empresa.org.ar/2017/beneficios-en-la-empresa/

Critto, S. (2019). Un empresario en plenitud. Enrique Shaw y su eficaz desempeño. Obtenido de https://www.enriqueshaw.com/2019/08/07/un-empresario-en-plenitud-enrique-shaw-y-su-eficaz-desempeno/

Cuenca, Y. F. (2016). Análisis sobre la devolución del impuesto al valor agregado de adultos mayores en la ciudad de machala, periodo 2010 - 2015. Cuenca, Ecuador.